



2026江苏省城市足球联赛 特别报道



花开花落，热爱永不落幕

本报记者 倪帅

还记得去年5月，江苏省城市足球联赛拉开帷幕，人们亲切地将其唤作“苏超”，给大家带来一场始料未及的狂欢。花开时节又逢君，今年徐州队从春风里启程，在秋夜里收宫。

终场哨响，“苏超”赛场灯光璀璨，鏖战过后，两队球员走向看台，躬身施礼，把拼搏与谢意献给看台上的每一位球迷。属于徐州队这一赛季的“苏超”征程就此收宫。花落不是终点，而是下一季花开的伏笔。

“苏超”早已不只是绿茵场上的攻防角逐，更是球员与球迷、赛场与城市的双向奔赴。从场内逐梦拼搏的身影，到场外全城同心的托举，足球点燃万千人心，汇聚成专属于徐州的一城热爱。

这份热爱，扎根于绿茵逐梦的赤诚拼搏。揭幕战开幕式上，高亢嘹亮的《百鸟朝凤》破空奏响，把徐州的豪爽热烈吹向赛场。

在这一赛季中，我们见证了坚守——对阵泰州队的焦点之战，第93分钟，高明宇在拼抢中与对方球员激烈碰撞后重重倒地，锁骨骨折，却强忍疼痛咬

牙坚持直至终场哨响；见证了热血——苗润东中场断球后单枪匹马杀入禁区，转身抽射破门，几分钟后，他又主罚前场任意球直接破门，帮助徐州队以3比0战胜泰州队，少年锐气惊艳“苏超”赛场；也见证了担当——主场迎战常州队，比赛陷入焦灼，第48分钟邓清华的头球破门，第72分钟乔宇抓住反击机会射门，将比分锁定在2比0，帮助徐州队拿下关键一战。

他们脱下球衣，是各行各业的前行者；踏上球场，便是为城而战的勇士。把对家乡的赤诚，融进每一次冲刺、每一脚传递、脚下的草皮记录下挥洒的汗水，耳边的呐喊见证不曾磨灭的执着，他们在这一赛季绽放出不平凡的光芒。

这份热爱，流淌于同心共振的双向奔赴。足球带来的感动，不仅在赛场之内的90分钟。球员拼尽全力守护城市荣光，整座城市便以满腔热忱回馈这份拼搏。

主场之内，数万球迷将看台化成红色海洋，旗帜翻涌，呐喊震天，不少球迷跨越大半个城市奔赴现场，与场上球

员同呼吸、共悲喜。无法抵达现场的市民，涌向遍布城市的“苏超”第二现场，巨幕大屏之下，男女老少围坐成片，进球瞬间集体欢呼，球队陷入逆境时便齐声高喊加油，绿茵场的激情顺着街巷蔓延到城市的每个角落。“看完球赛，吃顿烧烤再回家”成为徐州“苏超”独有的城市浪漫。

城市也拿出十足诚意托举这份足球狂欢，观赛接驳专线、烧烤专线等免费专属公交专线有序开行，串联起赛场与烟火街巷，让每一位奔赴热爱的球迷都能乘兴而来、尽兴而归；赛场外围的“苏超”市集烟火升腾，特色美食、本土文创琳琅满目；文旅、商务、交通多部门协同保障，本地企业踊跃参与助力，大街小巷的烧烤门店架设赛事转播大屏，推出球迷专属福利，观赛、出行、消费形成完整链条。这个赛季，徐州更是面向皖、鲁、豫三省小微企业开放18个公益赞助席位，让街边小店亮相“苏超”赛场，把赛场涌动的人气转化为跨区域联动、互利共赢的发展机遇。

场上球员为城而战，场下全城倾

力护航；你为家乡拼尽全力，全城为你呐喊相伴。这份心意相通、守望相助，是属于这座城市硬核又深情双向奔赴。

这份热爱，沉淀为全民共建的城市生长。这一季，“苏超”带来的远不止赛场内外的欢呼与感动。徐州借赛事敞开大门迎接八方来客。4月18日徐州队主场首秀，赛场内涌入3万多名观众，赛场外，40多个“苏超”第二现场同步沸腾，全市A级旅游景区两天内接待游客66.69万人次。“苏超”让足球成为城市之间的文化桥梁，徐州与兄弟城市在绿茵场上彼此看见、彼此致敬，把散落在江苏大地上的文化符号重新串联，让十三市在球队的碰撞中完成一次次生动的文化互动。

时光流转，赛场上的比分终会被淡忘，但留下的记忆将长久留存。“苏超”留给徐州的，不是一时的赛事流量，更是普通人敢闯敢拼的精气神，是万众一心、守望相助的城市凝聚力。绿茵场上播撒下的足球火种，已经撒遍徐州的大街小巷。

冲刺产业之巅

（上接O1版）

徐州博汇世通重工机械有限责任公司，老师傅马奔鸣拿着卡尺一遍遍量焊缝，以扎实工艺为整机提供支撑。众人合力，将约10%的高端核心零部件缺口，一寸寸填平。

“智造”变革有多快？

走进国家首批领航级智能工厂徐州重型机械有限公司，机器手臂精准抓起巨型轮胎，翻转、举升、拧紧。

车间里，数据在屏幕上跳动，焊花在机械臂旁飞溅。每隔25分钟，一台崭新的起重机械驶下生产线。操作工赵广町着屏幕说：“以前换模像搬家，8小时；现在点几下屏幕，40分钟。”海外订单响应时间，也从45天压缩到15天。

数千里外的内蒙古露天矿，百余台没有驾驶室的徐州造纯电动矿卡安静穿梭。运维员巴特尔说：“它们不换班、不停歇，昼夜运行，效率是人工驾驶的120%。”单批次设备每年可替代柴油1.5万吨，减少二氧化碳排放4.8万吨，相当于等效栽植260万棵杉杉。

在徐州汉云工业互联网平台，值班工程师陈晨突然看到弹窗：一台内蒙古矿卡电池温度异常。他点开远程诊断，电话随即打到矿上：“先降载，检查三号位传感器。”汉云平台连接全球超175万台设备，覆盖90多个细分行业。AI算法让设备故障率下降近40%，服务效率提升约60%。

绿色转型，同样跑出加速度。7月，集群企业首座海外新能源工厂在印尼投产，新能源挖掘机实现1.5吨至70吨产品全覆盖。上半年，徐州新能源工程机械产品收入近百亿元，同比增长25.82%。徐州依托国家级再制造基地，让再制造成本较新品下降五成以上，设备生命周期延长4至6年。

出海版图有多大？

今年上半年，徐州工程机械产业集群龙头整机企业海外收入309.17亿元，同比大增21.03%，占比首次超过全部收入的50%。今年1至7月，徐州电动挖掘机出口金额达1.058亿元，同比增长243%。

在非洲，安哥拉头部建筑企业一次性购入百余台徐州成套道路设备，创下该国近十年来最大单笔常规机械采购纪录。验收现场，当地客户竖起大拇指：“中国设备，来得快，干得快。”

在乌兹别克斯坦，阿尔马雷克3号铜选厂今年3月投产，超400台徐州设备全程护航。徐工XE700D矿用挖掘机，更是创下国产同类产品首次大批量出口海外纪录。

在澳大利亚，矿业巨头福德士河与徐工签下迄今中国最大绿色矿山机械出口订单。徐州工程机械产业集群营销网络，已覆盖全球190余个国家和地区。

今年5月，徐工第八届中国国际客户节在徐州举行，超2500名来自100多个国家和地区的客商参会，现场签约订单突破10亿美元。集群龙头企业在巴西设立中国工程机械企业首个境外全资生产基地，并成立中国制造企业第一家海外银行。

徐州巴特工程机械股份有限公司、徐州博汇世通重工机械有限责任公司等专精特新企业随龙头协同出海。“龙头引

领，群雁紧随”，全球化方阵加速成形。

产业森林有多密？

在徐州，“一号产业”不是孤峰独秀，而是群山竞秀。集群链主企业带动江苏省内1000余家、全球4000余家上下游企业同频共振。

邳州土山配套产业园里，镇经发办主任朱志连指着地图说：“我们集聚工业企业62家，其中52家深耕工程机械领域，省专精特新企业达14家。”

全市已经建立55家培育库，推动中小企业从“配套”走向“配套专家”。巴特股份、博汇世通、阿马凯、海伦哲等，从不同维度补齐关键环节，徐州工程机械产业集群从“一超多强”，走向“群星闪耀”。

配套集群，持续扩容。采埃孚变速箱、绿控传动、恒立液压等一批配套龙头，陆续落地徐州。围绕链主，形成“葡萄串式”配套效应。更重要的是，它们把全球级质量标准、供应链管理体系和工程方法论也带进了徐州。

10月6日，恒立液压与徐工举行战略合作高峰论坛。双方签署战略合作备忘录，围绕新能源工程机械、商用车、矿山机械、农业机械等领域驱动系统配发展趋趋势深入交流，共同推动新能源驱动系统在工程机械等领域规模化应用。

此前的3月3日，康明斯与徐工正式签订合资合作协议。围绕徐州美驰车桥有限公司，进一步深化战略协同，合作延伸至2036年。徐州美驰车桥已构建覆盖公路与非公路全场景的产品与能力体系，成为商用车及工程机械产业升级的关键力量。

外资配套，也在重塑本地供应格局。9月15日，卡特彼勒流体系统（徐州）有限公司量产启动活动在徐州举行。4年时间，卡特彼勒徐州胶管厂完成从装配到制造、从产能爬坡到质量稳定的跨越。这意味着更短交付周期、更低物流成本、更稳定供应保障。

工程机械后市场有多全？

这个集群，还有一个常被外界忽略的价值。它是最大的工程机械后市场——再制造、二手设备交易、维修服务、配件流通。后市场不如整机耀眼，但它是新技术最好的试验场。

2025年，徐州工程机械二手交易规模达1500亿元。二手设备市场里，商户赵先明对着手机直播：“这台徐工挖掘机，车况原版，小时数真实，看中的老板抓紧联系。”再制造车间里，工程师许健拆解旧泵，检测、清洗、再装配，让旧设备重新上岗。

围绕电动化改装、智能化加装、预测性维护，徐州经开区加快推进现代服务业产业园建设，推广“一次卖产品、十年赚服务”模式，推动产业发展逻辑从单一装备生产转向全生命周期综合解决方案。在这里，卖出一台设备，只是服务的开始。

从卡特彼勒徐州胶管厂、恒立液压电驱系统、徐州美驰车桥，到景安重工地下连续墙成墙机——徐州工程机械产业集群的“进度条”，在每一个关键节点上，刻下中国制造向上攀登的坚实足迹。

孙明祺说：“我们要建的是一个‘搬不走、压不垮、拆不散’的世界级工程机械产业集群。”从产品出海，到“智造”出海；从中国品牌，到世界品牌。徐州工程机械，正驶向更广阔的蓝海。



全球最大吨位轮式起重机徐工XCA4000。

本报记者 刘冰 摄

故事汇

“横”着走，筑起一道道挡水墙

10月8日，洞庭湖堤防道路。秋风掠过水面，堤上机器声隆隆。徐州景安重工机械制造有限公司研发的TRD25E型混合动力链刀式地下连续墙成墙机，正“横”着身子，沿堤防道路缓缓推进。

操作手刘传军紧盯屏幕，推下操纵杆。机器身后，一道厚55厘米、深22米至40米不等的水泥墙，正一点点向地下延伸。

“它横着走，是在给大堤砌挡水墙。”现场施工负责人陈明伟说。TRD25E将装配有切割刀具和传动链条的方形箱体插入地下，然后横向推进造成土壤与水泥浆充分混合搅拌，最终形成等厚且无缝搭接的水泥土搅拌连续墙。这道墙藏在地下，挡住坝内水渗漏，确保防洪大堤安全。

“以前最怕现场没电用，设备再好也施展不开。”刘传军说。TRD25E采用增程电源供电方式，解决了施工

现场无网电难题，也进一步提升了设备机动性与施工效率。

景安重工总经理魏垂勇指着设备介绍：“TRD25E是在TRD70、TRD45等成熟机型基础上创新升级的，搭载永磁同步电机直驱系统，省去传统齿轮箱，显著降低渗漏风险。”他说，研发中为了减少成本、加快研发速度，团队还选用了景安重工已经应用在全回转钻机上的传统轴向柱塞马达。“这个马达抗冲击，能提高使用寿命，减少设备故障率。”

如今，地下连续墙成墙机电机的体积越来越小，功率越来越强。为了更好满足施工需求，景安重工正加快实施年产50台套新能源基础施工设备、30台套链刀式地下连续墙成墙机和1万吨回转钻机关键配套项目，进一步推动基础施工行业向绿色、智能化转型。

“大力士”也有绣花功

2026年8月，西北某风电场。240多吨的机舱挂在徐工XCA4000轮式起重机的吊钩上，目标高度125米。6节主臂85米、风电臂60米全部展开，主臂自重155吨——这台“全球第一吊”以满载姿态缓缓起钩，将庞然大物稳稳送至塔筒顶端。

为了攻克190米吊装高度下190吨吊装重量的世界级难题，徐工成立风电机组施工专项场景项目组。彼时，团队手里只有一张图纸、一个构想。

臂架结构是第一只“拦路虎”。传统臂架到达一定高度就会“发软”变形。“我们琢磨了很久，终于想出‘腰绳结构’。”徐工重型全地面起重机械研究所总体室主任、XCA4000总设计师李长青回忆，通过多点支撑增强刚性，就像给长臂系上保险绳，让高吊起成为可能。

结构是“骨骼”，控制系统则是“灵魂”。徐工自主研发的智能控制

系统，让这个4000吨的“大力士”在百米高空亮出“绣花功”。驾驶员操作手柄以200mA的微小电流驱动液压系统，实现2毫米/秒的精准移动。测试中，XCA4000甚至能用软绳吊起红酒瓶，一滴不漏地倒入杯中。

再复杂的“大国重器”，也要从造好一颗“螺丝”开始。“大国工匠”孟维带领团队推翻20多种方案，研制出精确到微米的专用刀具；电焊工张怀红和同事们身穿十多斤重的隔热焊服，趴在100摄氏度的钢板上，一干就是4个小时。XCA4000最大截面的起重臂，需要10名高技能焊工协同作业15天才能完成。

如今，XCA4000轮式起重机主要零部件国产化率已超90%，已有十多台投入实际应用，覆盖河北、内蒙古、甘肃、陕西、天津、广西等多省区，成为我国风电吊装领域具有代表性的超级装备。

从“看薪资”到“看成长”

——这届毕业生在招聘会上更看重发展空间

本报记者 郑玉倩

10月10日上午9时，江苏师范大学泉山校区田径场内，一排排招聘帐篷有序铺开，随着2026徐州人才周启幕，今年秋季“徐州名校名所行”江苏师范大学专场招聘会同步举行。众多学子手持简历，穿梭在各个企业展位之间，主动咨询岗位信息、交流职业规划，一场双向奔赴的人才对接活动正在上演。

本次招聘会汇聚多家本地及周边地区重点企业、科创公司，覆盖人工智能、机械装备、生物医药、新材料等多个产业领域，为在校学子搭建起面对面沟通的求职桥梁。不少企业早早备好岗位清单，招聘2027届本硕博应届毕业生，吸引大批应届生驻足咨询。

在熙熙攘攘的展位间，随处可见提前谋划求职的青年学子，“早布局、不等待”，成为这届毕业生求职的鲜明心态。

来自江苏师大理工科专业的应届生周泽轩，手里拿着好几份精心准备的简历，挨个走访问向企业。他计划在年内确定就业方向。“等到临近毕业再找工作，时间太紧张，还要兼顾毕业论文。线上投递只能简单了解企业，线下招聘会可以直接和招聘负责人对话，能更直观地摸清岗位实际情况。”小周坦言，自己更青睐产业基础扎实、成长体系完善的企业，稳定的保障、清晰的发展路径，都是他重点考量的内容。

在江苏威拉里的招聘展位前，小周停下脚步，认真了解岗位需求。招聘专员向他介绍，企业会为员工缴纳五险一金，配套住房补贴、带薪年假、年度体检、团建活动等多项福利。小周一边倾听，一边在手机备忘录中记下关键信息，重点关注岗位研发方向、新人培养机制。

我市启动“家乡舰·英雄连”双拥共建活动

本报讯（记者 徐梦婷）10月10日，全市“家乡舰·英雄连”和“为烈士寻迹”专项工作部署会召开，就我市“家乡舰·英雄连”双拥共建品牌打造和“为烈士寻迹”红色资源保护两项重点任务落地见效进行部署。

江苏是革命老区，孕育了“刘老庄连”“沙家浜连”“青口十八勇士连”等近百个享誉全军的英雄连队。徐州红色底蕴深厚，具有“城舰共建”基础。“家乡舰·英雄连”双拥共建活动以“传承英雄血脉、共筑深蓝情怀”为主题，将徐州双拥服务范围由属地驻军、徐州籍官兵，拓展至与徐州有深厚

渊源的功勋舰艇和英雄连队，构建“舰一连一城”三位一体的跨地域双拥共建新体系，进一步巩固深化徐州与“徐州舰”、驻徐英雄连队的城舰共建、城连共建成果，更好传承红色基因、增进军民鱼水深情。

据悉，活动启动后，将在“支部共建、军地互访、结对互助、国防教育、褒奖激励、学历提升、军地文体、青年联谊、社会拥军、就业支持”十大行动基础上，创新开展“王杰精神+徐州舰”融合工程、“徐州舰回家”停泊开放活动、“舰舰徐连”文创IP开发三项特色活动，持续擦亮徐州双拥共建品牌。

把群众心上事办成幸福身边事

（上接O1版）

在持续监督推动下，2025—2026供暖季，全市城区集中供热覆盖551个小区、惠及50余万户居民，新增供热小区130个、新增供热面积677万平方米，涉暖投诉量和12345工单同比分别下降37.6%和39.7%，达到历年最好水平。

市人大常委会社会建设委员会还对票决确定的12类36项民生实事项目开展全流程跟踪、组织3轮集中检查，并紧盯城市积水治理这一难题，组织各级人大代表赴前进路雨污分流工程、夹河街泵站、姚庄大沟泵站等地开展全程督查和“回头看”。截至目前，165项积水治理工程已全部完工，中心商圈告别“雨天看海”，东南郡片区不再逢雨必涝。积水点治理的成效，正是监督闭环护航民生实事的生动写照。

监督有力度，民生有温度。市人大常委会以常态化督查和节点式推进构建起完整监督闭环，让一件件民生实事稳稳从“纸面”落到“地面”。

履职为民 绘就基层一线温暖图景

打通联系群众的“最后一公里”，到底要走到哪一步？人大代表用行动给出了答案：走到教室的灯光下、走到老旧小区单元门口、走到群众话家常的板凳边……

一系列平台建设，为打通代表联系群众的“最后一公里”构筑起坚实支点：市人大持续丰富履职载体，用好全市1485个代表履职实践中心、

主任接待代表日等机制，线上开通“数字人大”留言板，线下在12个社区设立意见征集箱，既能“键对键”随时接诉，又能“面对面”坐下来唠家常。鼓楼区滨湖区花园居民反映的电梯老旧隐患，很快被纳入民生改造重点工程。仅两个多月，小区27部电梯就全部完成升级投入使用，困扰居民多年的出行安全问题得到彻底解决。

一位位扎根一线的代表，为打通联系群众的“最后一公里”架起最坚实的连心桥梁：铜山区人大代表、大彭镇实验小学教师黄嫚推动全区43所学校808间教室完成照明改造，9所学校建成智慧校园，惠及2万余名学生；云龙区人大代表、汉风街道永泰社区党支部书记宗珊珊推动云龙老年大学在社区常态化运营，连续5年开办公益暑托班，从最初报名人数不足10人，到如今30个固定学位供不应求，解了双职工家庭的看护难题。

一组组带着温度的民生数据，为打通联系群众的“最后一公里”标注出实打实的幸福刻度：老旧小区改造等2000余件群众关切问题被推动解决，1300余件代表议案建议全部按期办结，群众满意率和基本满意率99%以上，代表票决的110余件民生实事全部高质量完成，全过程人民民主的显著优势在基层实践中不断显现。

站在“十五五”开局之年，市人大常委会将始终坚持以人民为中心的发展思想，把群众心上事当作履职头等事，以高质量立法、高效能监督、高水平代表工作，将民生愿景变为群众触手可及的幸福实景。

一版责任编辑:罗晓辉

美编:范聪 校对:戚妍娜