

资本赋能，提升彭城“含金量”

——建设银行徐州分行与城市的五年“双向奔赴”

本报记者 陈昇帆



跨越

市第十四次党代会特别报道



五年，时光的笔锋在彭城大地上挥洒，勾勒出一幅金融与城市共生共荣的壮阔图景。

今年盛夏，云龙湖水波光潋滟，水面娱乐项目游人如织；睢宁桃园镇的智能工厂里，30万台洗衣机生产线高速运转；德国法兰克福，徐工集团子公司的车间内，来自徐州的资金支持让产能爬坡稳步推进……这些看似不相关的画面，背后都跳动着同一个脉搏——建设银行徐州分行（以下简称“徐州建行”）的金融力量。

五年前，徐州吹响“建设产业强市、打造区域中心”的奋进号角；五年间，徐州建行以1400亿元贷款余额的资产规模，在徐州市第十四次党代会召开之际，交出了一份厚重而鲜活的答卷。

这份答卷，写在制造业转型升级的车间里，写在科技型初创企业的研发室里，写在田间地头的丰收里，写在绿水青山的生态里，更写在千千万万徐州人触手可及的日常里。

五年间，徐州建行以**1400**亿元贷款余额的资产规模，在徐州第十四次党代会召开之际，交出了一份厚重而鲜活的答卷。

徐州建行制造业贷款余额超**240**亿元，较五年前增长近**百亿元**；高技术制造业贷款新增**49**亿元；科技贷款余额超**250**亿元。“善新贷”已累计为**274**个科技驱动型项目授信超**13**亿元。

2021年，绿色贷款余额**66**亿元，占全口径贷款余额的**7.9%**；到2026年8月末，这一数字跃升至**410**多亿元，新增超**50**亿元。

过去五年恰似一条上扬的曲线——各项贷款余额从**840**亿元到**1400**亿元，新增额始终保持同业领先；一般性存款日均余额从近**900**亿元到**1200**亿元。

一笔授信里的“科技含量”

在睢宁，中科盈实项目是当地招商引资的重点工程，总投资1.2亿元。2024年项目初创时，徐州建行第一时间注入500万元科技型企业贷款。“那时候厂房还没盖起来，设备还在图纸上，银行能给我们这样的信用支持，说实话挺意外的。”项目负责人这样回忆。资金到位后，项目顺利度过初创期。两年间企业不断壮大，成功孵化成为高新技术企业、专精特新中小企业。今年初，企业数字化转型面临流动资金缺口，徐州建行再次上门服务。这一次，他们带来的是量身定制的“善新贷”续贷方案——不仅利率优惠，还配套无还本续贷服务。“不用为‘先还后贷’发愁，可以集中精力搞技术攻坚。”负责人说。

同样受益的还有青年创业者严先生。这位深耕智能控制阀领域的85后，带领团队坚守自主创新，攻克了多项核心技术，与多家国企建立了长期战略合作关系。今年初，严先生计划扩大生产、建设智能化厂房。徐州建行主动上门调研，从需求对接到500万元“善新贷”放款，只用了三天。“说实话，我没想到这么快。以前听同行说银行贷款要一个月，结果建行三天就办下来了。”严先生说。这笔资金让他顺利锁定了设备采购价格，新厂房按期动工。他感慨：“高效又专业，让我们发展更有底气。”

梳理一下这组数据或许更能看清力度：当前徐州建行制造业贷款余额超240亿元，较五年前增长近百亿元；高技术制造业贷款新增49亿元；科技贷款余额超250亿元。“善新贷”已累计为274个科技驱动型项目授信超13亿元。从“等客上门”到“送策上门”，从“普适化”到“专属化定制”，这套组合拳打出来，科技型企业从初创到壮大的每一个阶段，几乎都能找到对应的金融产品。

一笔“苏体贷”传递小微温度

制造业和科技企业是经济的“主动脉”，而遍布城乡的小微企业和个体经营者，则如同密密麻麻的“毛细血管”。主动脉畅通了，毛细血管同样不能堵。五年来，徐州建行把目光投向这些最基层的经营主体，用一次次精准投放证明：小微不小，分量很重。

今年8月，全民健身日临近。徐州峰飞体育科技的负责人徐先生却忧心不已。这家深耕少儿乒乓球教学与场馆运营多年的培训机构，生源稳步增长，但原有训练场地和专业器材已经捉襟见肘。“想扩建，想更新设备，想扩充教练队伍，算下来需要不少钱，可我们这种小微企业，拿什么去抵押？”徐先生说。

徐州建行普惠服务团队在一次例行走访中了解到峰飞体育的困境。他们走进场馆时，几十个孩子正在闷热的旧场地里挥拍训练，乒乓球撞击台面的声音急促有力。客户经理说：“看到那么多孩子在打球，我们就觉得这笔贷款必须帮他们办下来。”团队第一时间匹配了省体育局、省财政厅联合推出的“苏体贷”产品，享受省级财政贴息。绿色审批通道随即开启，82万元贷款很快到账。放款之后，建行还主动延伸服务链条，配套提供了学员学费线上收缴、教练薪资批量代发、对公结算等一体化服务。“以前收学费要一个个登记，发工资要跑银行，现在全部线上搞定。”徐先生说，省下来的精力全部投入到教学中。资金到位后，场馆扩大了，新购置的标准化乒乓球器材整齐排列，还筹办了多场少儿乒乓球友谊交流赛。徐先生说：“这笔贴息贷款来得恰逢其时。”

与此同时，电力保供也进入关键期。江苏科立德电气有限公司的车间里，工人们正加班加点赶制变压器。输配电的核心设备直接关系到夏季电网稳定，今年用电需求激增，企业订单大幅增加，但原材料采购占用了大量流动资金，扩产节奏一度受限。徐州建行获悉后，工作人员当天下午就赶到厂里。车间里整齐码放着刚到货的硅钢片和铜线，生产线满负荷运转。“这些原材料必须提前备足，不然订单完不成，会影响区域供电。”企业负责人急得直搓手。该行迅速制定专属方案，简化审批环节，500万元贷款快速投放。“资金落地后我们赶紧锁定了原材料价格，生产线24小时不停，赶在用电高峰前把变压器全部交付。”这个夏天，当地居民和重点企业的平稳用电，有建行的一份功劳。

如果把这几件事连在一起看，会清晰地发现一条主线：不论是体育培训还是电力配套，徐州建行正在用一套越来越成熟的打法，精准识别不同行业小微企业的痛点，然后快速匹配产品、高效完成投放。五年来，普惠金融贷款余额从110亿元增长到220亿元；普惠型小微企业贷款平均利率较五年前明显下降，累计为数千户小微企业办理延期还本付息。减费让利不是一句口号，而是一笔一笔算得出来的真金白银。

一纸仓单里的“农链”联盟

从城市转向乡村，这里的金融故事同样精彩。

今年6月，丰县大沙河河畔的西瓜熟了。农户李先生却高兴不起来——准确地说，他是又高兴又着急。高兴的是今年西瓜长势好、产量高，着急的是“6·18”大促订单量暴增，可农产品销售账期长，收购瓜源、租赁冷库、支付快递费都要现金。直播间里每卖出一单，资金回笼却要等上好几周，眼看着就要错过最佳出货时机。

徐州建行的客户经理上门走访时，李先生正蹲在瓜地里打电话借钱。工作人员现场核实经营情况和销售流水，当场匹配“城乡融合贷”。33万元贷款几天就到账了。李先生终于可以安心参与直播大促——他顺利签下了优质瓜源的收购合同，配套的收款服务让直播间的每一笔收入都能实时到账。“叮咚”一声，手机里弹出收款提示，瓜田里的辛劳瞬间变成了踏实。

在邳州，另一种金融创新正在改变蒜商的命运。大蒜是邳州农民的“钱袋子”，但“代存客群”融资难、融资贵长期困扰着蒜商。过去，他们只能靠民间借贷，利息高还不放心。徐州建行创新搭建供应链仓单融资平台，把金融机构、借款人、监管库方线上协同起来，小微企业“善营贷”精准解决了这个痛点。一位蒜商拿着手机展

示：“你看，拿仓单就能贷，利率低，随借随还，再也不用东拼西凑了。”

在睢宁，徐州建行联合佳禾农业等发起“徐麦185产业链联盟”，聚焦“良种+良法+金融+市场”全链条服务。签约现场，一位上了年纪的农户握着客户经理的手说：“种地最怕两件事，一是天灾，二是卖粮难。现在加入联盟，种子有人供、技术有人教、收粮有人包、贷款有人帮，种地变成了一件踏实的事。”王集镇的粮食收储大户老王，今年秋收前急需资金扩大仓储，徐州建行联合江苏农担徐州分公司，围绕大米加工产业链推出“龙头企业+上游客户+农担增信”的链式服务，两天时间100万元信用贷款到账。“没想到这么快，秋粮入库一天都没耽误。”老王说。

从西瓜、小麦、大蒜再到粮食收储，徐州建行在乡村的金融服务网络越织越密。涉农贷款余额持续增长，新增额位居四行第二，乡金贷款新增、客户新增均为系统第一。“裕农通”服务点遍布612个行政村，农户在家门口就能办理存取款、社保缴费等业务。更值得关注的是“裕农快贷”“有贷农户”等指标持续领跑系统——这些数字背后，是一个个像李先生、老王这样实实在在受益的农民。

一抹“绿贷”里的生态风光

如果说制造业、小微企业和乡村振兴是徐州建行五年深耕的三条明线，那么绿色金融则是一条同样重要的暗线，它交织在城市的日常生活里，润物无声。

在城市的另一条赛道上，绿色低碳转型同样留下了建行的清晰足迹。2021年，绿色贷款余额66亿元，占全口径贷款余额的7.9%；到2026年8月末，这一数字跃升至410多亿元，新增超50亿元。从清洁能源到清洁能源，从绿色建筑到生态保护，从传统行业绿色转型升级到碳减排重点领域，绿色贷款在全部贷款中的占比持续攀升，五年间增长超过五倍。该行连续多次在人民银行服务绿色低碳发展效果考核评估中获评优秀，今年一季度银行业金融机构服务科技创新效果评估获评优秀等级，2025年度执行人民银行政策评价连续第三年获评A类，入选今年徐州市市级“民营企业满意银行”这份成绩单，记录着徐州建行从“高碳”向“低碳”，从“传统”向“绿色”的坚定转身。

此外，大财富管理、商投行一体化等战略业务也在同步推进。联动建信信托设立徐州地区银行系首支战略性新兴产业子基金10亿元；债券承销规模超40亿元；国际业务信贷余额超85亿元，较年初增加30多亿元。从国内到国际，从传统信贷到投行服务，徐州建行的业务版图正在变得更为立体和多元。

站在徐州市第十四次党代会的时间节点上回望，过去五年恰似一条上扬的曲线——各项贷款余额从840亿元到1400亿元，新增额始终保持同业领先；一般性存款日均余额从近900亿元到1200亿元。但比数据更动人的，是云龙湖灯展上游人如织的热闹，是大沙河畔瓜农手机里叮咚作响的收款提示音，是地铁闸机口

乘客扫码进站时那一声清脆的“滴”。

五年，是一个刻度，更是一个起点。徐州“十四五”规划圆满收官、“十五五”蓝图逐渐展开，徐州建行将继续与这座千年古城并肩前行，用有温度的金融服务，托举产业强市的梦想，点亮万家灯火的温暖，在彭城大地上续写更加精彩的金融故事。

