

跨越关口，融入发展新脉动

——工商银行徐州分行深度融入徐州经济社会发展全局

本报记者 陈羿帆



一座城市的跨越式发展，始终离不开金融力量的赋能护航。在城市拔节生长的背后，工商银行徐州分行（以下简称“徐州工行”）从未缺席。

五年来，徐州工行把自身发展深度融入徐州经济社会发展全局，紧跟“工业立市、产业强市”步伐，把金融资源精准投向重大项目、先进制造、县城乡村和民生一线。从工程机械产业链上的协同融资，到田间地头的特色信贷；从企业扬帆出海的跨境金融服务，到百姓家门口的社保、养老和数字金融——一张张服务场景交织成金融与城市同频共振的生动图景。

沿着产业链扎根

制造业是徐州的立市之本。

走进徐工集团重型机械装配车间，巨大的起重臂在生产线上有序运转，焊花飞溅、机械轰鸣。深入车间摸排企业经营、对接资金需求，早已成为徐州工行客户经理的工作常态。

围绕徐州“535”现代化产业体系，徐州工行建立重大项目清单化推进机制，聚焦先进制造业、战略性新兴产业、民营企业和科技型企业，推动金融资源向实体经济重点领域集聚。截至今年6月末，该行公司贷款较年初净增122.2亿元，项目贷款单边投放90.21亿元；金监口径制造业贷款余额355.80亿元，较年初净增65.91亿元。

服务产业，不仅支持“一个项目”，更在于激活“一条链”。

徐工集团产业链上下游集聚大量中小零部件供应商与经销商。这些企业规模不大、抵押物不足，但资金需求

迫切。徐州工行依托工商银行集团综合化服务优势，围绕徐工集团等龙头企业，持续深化数字供应链金融服务。截至今年6月末，已累计为徐工产业链上游供应商、下游经销商及个人终端客户提供融资近220亿元，服务链上主体超过1900家。

科技型企业是产业链升级的生力军。这类企业轻资产、成长快，融资需求差异大，传统信贷模式往往难以匹配。徐州工行持续优化评价和服务方式，从看“财务报表”转向看“技术实力”“市场前景”和“成长潜力”。

截至今年6月末，徐州工行科技型企业有贷户达到531户，专精特新“小巨人”企业融资覆盖率达71.4%。从项目贷款到债券承销，从供应链融资到跨区域联动，一套覆盖企业成长周期的综合金融服务体系日趋完善，助力更多科技成果从实验室走向生产线。

向田间地头下沉

睢宁县桃园镇彭井村是远近闻名的“蚕桑之乡”。近年来，该村摒弃传统零散养蚕模式，大力推广饲料化、智能化集约养蚕。但蚕舍翻新、智能设备采购、养殖原料储备都需要资金。但多数养蚕农户缺少合格抵押物，长期面临贷款门槛高、放款周期长的融资难题。

工行睢宁支行主动下沉服务一线，客户经理踩着田埂路，走进养蚕大户的蚕舍，看规模、问周期、摸需求。跳出传统信贷思维，依托数字普惠金融优势，活用“种植e贷”“经营快贷”等线上产品，按照农户养殖体量、个人信用、产业口碑综合核定授信额度，推出纯信用、无抵押信贷服务。

当地养蚕大户老李是政策红利的直接受益者。他指着新投产的标准化蚕舍说：“有工行这笔信用贷款兜底，智能蚕舍改造、养蚕设备添置再也不用发愁了。”单户最高50万元的信用贷款，让他放心地扩大了养殖规模。

截至今年6月中旬，睢宁支行累计向当地蚕桑产业投

放普惠贷款突破3000万元，持续为桑蚕产业注入金融动力。

蚕桑产业赋能是徐州工行深耕县域的一个缩影。新沂“整村授信”、邳州“大蒜贷”“农资贷”“冷链贷”、沛县“烟草贷”、丰县“木耳贷”、鼓楼“金鹰商圈贷”……一批批特色方案把企业经营、农业生产和区域场景转化为更贴合实际的融资依据。

截至今年6月末，徐州工行普惠贷款余额254.28亿元，较年初增加36.01亿元，服务普惠客户16847户；涉农贷款余额471.01亿元，较年初增加74.94亿元。该行已落地区域e贷金额超过7亿元，种植e贷、村社贷、专精特新贷等重点线上产品余额达127.78亿元。数字供应链有余额链条24条，全口径供应链业务余额76.89亿元。

围绕产业链协同和乡村振兴需求，该行落地辖内首笔“产业链支持贷”、首笔“兴农e担贷”，通过银行、政府、担保机构、核心企业多方协作，为小微企业和涉农经营主体拓宽融资渠道。

把绿色底色擦得更亮

绿色，是高质量发展的底色。

今年6月，徐州工行成功获批建筑垃圾消纳场建设项目贷款1.3亿元。这是徐州市处理规模最大的建筑垃圾消纳场，负责整个东部片区建筑垃圾处理，建成后可实现年消纳各类建筑垃圾30万吨，通过破碎、磁选、人工分拣等工序，年产金属9000吨、各型再生骨料24万吨，让“建筑垃圾”变身“城市矿产”。

项目信息刚一释放，徐州工行就第一时间成立金融专项服务小组，提前介入项目可研，深入分析项目市场，开辟绿色金融审批通道。从对接到审批，一路加速推进。

在污水处理领域，同样有工行绿色信贷的身影。3月20日，徐州工行获批新沂经济开发区污水处理厂项目贷款2.8亿元。该项目规划日处理规模3万吨的化工污水处理设施及配套污水管网，专门服务徐州经开区化工园区企业。项目聚焦化工废水专业化、无害化处理，全面补齐园区环保基础设施短板。

截至今年6月末，徐州工行绿色贷款余额达273.48亿元，较年初增加54.40亿元。从建筑垃圾资源化利用到化工废水治理，从光伏企业技术升级到传统产业绿色改造，绿色金融持续擦亮徐州“一城青山半城湖”的生态名片。

为企业“出海”护航

作为区域中心城市，越来越多徐州本土企业扬帆出海、布局全球。但汇率波动、跨境结算、海外资金管控等难题，是摆在“走出去”企业面前的现实课题。

近日，徐州工行成功办理全市中小微企业汇率避险专项行首笔套保业务，为本地一家工程机械进外贸企业落地200万美元固定期限远期结售汇业务。

徐州工行组建专业国际业务服务团队深入企业一线，普及汇率风险中性理念，解读市场汇率走势，结合企业进出口收付汇率期、经营模式等实际情况，量身设计固定期限远期结售汇方案。依托总行汇率避险专项补贴政策，在落实官方补贴基础上叠加徐州工行内部价格优惠，下调业务点差、优

化报价体系，最大限度降低企业综合成本。首笔套保业务高效落地，填补了全市中小微企业专项汇率避险业务的空白。

截至今年6月末，徐州工行国际业务结算量17.1亿美元，跨境人民币业务量24.4亿元；全品类衍生套保业务总量突破5亿美元，服务套保客户32户。

围绕龙头企业全球化布局需求，该行落地徐工集团财务公司5.25亿元跨境人民币资金池境外放款业务；为江苏中能硅业办理3.5亿元绿色外债登记跨境人民币业务。同时联合商务部门、园区和支行开展企业出海服务对接，把政策解读、产品辅导和风险管理送到企业身边，助力更多徐州制造稳健开拓国际市场。

让数字金融走进商圈

“扫码、领券、支付，三步就能享受优惠，真方便！”在徐州杉杉奥特莱斯，市民王女士在“吃塔吃挞大会”美食摊位前，用数字人民币完成了支付。

数字人民币推广，一度面临“开户容易、使用难”的困境。徐州工行以问题为导向，锚定本地核心商圈资源，以杉杉奥特莱斯为标杆载体，创新推出数字人民币专属惠民满减活动。

沉浸式商圈场景搭配实打实的惠民福利，有效破解数字人民币“只开户、不使用、仅绑卡、无交易”的痛点。活动期间，商圈现场咨询、新用户开户量、实际支付交易人次持续走高，新增数字钱包开立数、银行卡绑定量、线下消费金额同步大幅增长。

“通过商圈示范样板，不仅实现了数币开户、绑卡、交易规模全方位提升，更进一步稳固了与重点商户的长期合作关系。”徐州工行相关负责人表示。

五年来，这支金融队伍用脚步丈量产业链的长度，用专业回应企业的期

盼，用温情守护百姓的信任。从赋能徐工“大国重器”智造升级，到助力乡村农户增收致富；从绿色生态项目落地，到家门口的便民金融服务，一个个鲜活的服务场景，串联起国有大行与彭城共生共荣的五年奋进长卷。

站在新的起点上，徐州工行将继续紧扣徐州产业发展、城市更新、乡村振兴和民生改善需要，把综合金融优势转化为服务地方的实际成效，把更多资源配置到发展所需、企业所盼、群众所急之处。与彭城一道向新而行、共同跨越——这既是过往五年的生动答卷，更是未来砥砺前行奋进的坚定承诺。

截至今年6月末

徐州工行普惠贷款余额从五年前的约28.7亿元跃升至254.28亿元，增长超220亿元；科创贷款从零起步达到74.64亿元；绿色贷款余额273.48亿元，较年初净增54.40亿元；个人手机银行客户较五年前增加158.23万户。规模跃升之外，服务对象不断下沉、服务场景持续拓展、服务方式更加便捷——金融与城市产业、民生的联系从未如此紧密。



截至今年6月末，该行公司贷款较年初净增122.2亿元，项目贷款单边投放90.21亿元；金监口径制造业贷款余额355.80亿元，较年初净增65.91亿元。

截至今年6月末，徐州工行普惠贷款余额254.28亿元，较年初增加36.01亿元，服务普惠客户16847户；涉农贷款余额471.01亿元，较年初增加74.94亿元。

该行已落地区域e贷金额超过7亿元，种植e贷、村社贷、专精特新贷等重点线上产品余额达127.78亿元。数字供应链有余额链条24条，全口径供应链业务余额76.89亿元。

截至今年6月末，徐州工行国际业务结算量17.1亿美元，跨境人民币业务量24.4亿元；全品类衍生套保业务总量突破5亿美元，服务套保客户32户。



走访企业。



走访农户。



为老年客户宣传金融知识。 本报记者 陈羿帆 摄



市第十四次党代会特别报道

