

丰县电三轮出海有“金”招

本报记者 陈羿帆 通讯员 郑国伟

丰县,没有港口,不靠边境,却集聚了1400多家电动三轮车整车及零部件生产企业,年产能突破500万辆,占全国市场份额六成以上。产品远销130多个国家和地区,今年上半年整车出口额突破3亿元,同比增长约90%;零部件出口额约1.6亿元,同比增长超过10%。

在非洲、东南亚、南美等新兴市场,丰县产的电动三轮车正逐步走进当地普通家庭的日常生活。但这条出海路并不平坦——回款慢、汇兑繁、避险难,中小微外贸企业的“老三难”在这里格外突出。

如何让县域产业集群的外贸潜能充分释放?国家外汇管理局徐州市分局(以下简称“外汇局徐州市分局”)将服务触角延伸至丰县,不搞“大水漫灌”,而是以“场景适配”为核心理念——针对不同海外市场、结算方式、不同企业体量,精准识别痛点、分类施策,打通政策落地的“最后一公里”。

外贸新手的“入门课”

江苏科特锐国际贸易有限公司今年刚从内贸转向自营出口,海外交易对手集中在非洲吉布提等地区。公司负责人回忆:“账户开了,名录备了,可境外汇款到了SWIFT系统里,就再没动静了。”

对初次涉外的县域企业而言,“不会结汇、不懂流程”并非个案。外汇局徐州市分局在丰县增设经常项目直连网点,从本外币账户开立到名录登记,再到首笔收结汇,实行一对一全流程指导。仅此一项,就帮助全县30余家企业顺利转入自营出口轨道。

科特锐的难题也很快有了解法。在江苏银行丰县支行的协助下,企业通过SWIFT GPI全球支付追踪系统实时查询跨境汇款流转节点。“以前非洲那边的钱汇出来,什么时候到、到哪了,一概不知。现在每个环节都看得见,心里踏实多了。”该负责人说。

针对境外采购方的信用证结算需求,银行还为企业提供了从开立、审单到交单



银行工作人员走访丰县电三相关企业。 本报记者 陈羿帆 摄

的全流程专业指导,有效降低因单证差错造成回款延误甚至拒付的风险。

跨境结算的“精算账”

江苏汉邦车业有限公司是丰县电动三轮车出口的头部企业之一,产品远销南美、非洲、东南亚。长期以来,公司遵循“美元结算—中转兑换—本地入账”的传统模式,汇兑环节多、中转扣费高,利润在无形中被侵蚀。

外汇局徐州市分局指导银行为企业定制差异化本币结算方案。针对东南亚市场人民币接受度较高的特点,汉邦车业将美元结算改为跨境人民币直接结算,彻底省去中转兑换环节。

在非洲等高风险地区,收汇审核一向繁琐。银行开通电子单证绿色通道后,企业全程通过网银上传业务背景资料,无需线下递交、无需纸质寄送,外汇入账审核效率大幅提升,办理时长明显压缩。

与此同时,针对非洲、拉美等地区“外币中转美元”造成多次兑换的痛点,辖内银行已上线45类“一带一路”沿线小币种无纸化直兑业务,帮助企业削减多层汇兑产生的手续成本。

面向跨境电商企业,工商银行徐州分行为丰县电动三轮车行业搭建专属结算通道,推广“跨境e电通”海外版,借助多边央行数字货币桥实现跨境资金极速汇划,在数字货币桥场景下资金从境

汇率避险的“定心丸”

中小微企业汇率避险的最大障碍,往往不是意愿不足,而是授信难、门槛高。外汇局徐州市分局指导银行推广“苏汇保”普惠金融产品,以信用模式为企业解决衍生品授信难题。

徐州智云电动汽车有限公司获得衍生品专项授信额度后,落地远期结汇8.28万美元,提前锁定订单汇兑成本。

面对企业普遍存在的汇率频繁波动焦虑,外汇局徐州市分局因地制宜制定专项行动方案,指导新组建的徐州地区银行外汇和跨境人民币业务自律机制丰县工作组,会同丰县商务局,面向电动车行业开展汇率避险服务。

徐州丰投进出口贸易有限公司是这一服务的受益者。在银行持续辅导下,企业落地套期保值操作后,盈利趋于平稳,财务预算达成情况得到改善。”

截至目前,丰县工作组已累计服务电动车行业涉外经营主体100余家,汇率风险中性理念正从政策术语逐步转化为企业财务决策中的实际行动。

质量信用的“变径路”

外汇便利化政策让丰县电动三轮车

企业出口收汇更快、更稳了。但回款提速后,产能跟不上,成为新的考验。

今年7月,中国银行徐州分行在丰县举办“苏质融”助力丰县电动三轮车产业高质量发展对接会。台下坐着100多家产业链企业代表,不少人手里攥着ISO9001认证、质量信用等级证书,心里却在算另一笔账:外贸单越接越多,备货资金缺口也越来越大。

中国银行带来的“苏质融”方案,解的正是这个难题——把企业的质量认证、质量信用转化为信用贷款的依据。出口收汇数据佐证真实贸易背景,说明有订单、有销路;质量认证证明产品有市场竞争力。两者一结合,补上了轻资产企业缺少抵押物的短板。

授信环节,10家优质预授信企业代表现场领取授信支票,同步落地全省首单电三产业“苏质保”保单,实现质量信贷与质量保险同步落地、协同赋能。

现场对接产业链企业100余家,达成意向客户50余家,意向金额超过4000万元。一家整车组装厂的负责人说:“以前带着ISO9001证书跑贷款,银行看一眼就放下了,今天这张证书总算管用了。”

品牌出海的“跨越路”

二十五年前,丰县第一家电动车企业诞生。从零部件到整车,从贴牌代工到自主品牌,从低端市场到技术输出,丰县用二十五年时间,构建起全国品种最全、配套最完善、更新速度最快的电动三轮车生产研发基地,产业规模突破300亿元。

丰县的实践表明,县域产业集群的外贸升级,不仅需要产品走出去,也需要金融服务同步跟上。外汇局徐州市分局以“场景适配”为方法,以“一县一策”为路径,不断完善助企纾困长效机制,持续将外汇领域政策红利转化为赋能县域实体经济高质量发展的实效。

丰县电动三轮车正在加速出海。在这条全球化通道上,金融服务正从“最后一公里”的瓶颈,逐步转变为驱动产业集群提质升级的持久动力。

我市银行秋招有这些变化

本报记者 陈羿帆

金融行业一直是备受青睐的行业,银行更是其中代表。每年9月开启传统银行招聘季,校园招聘、社会招聘同步铺开,吸引大批求职者投递简历。记者了解到,我市多家国有大行、股份制银行、城商行陆续发布2027届校园招聘公告,岗位覆盖城区、县域。银行今年招哪些人?招聘风向发生了哪些新变化?

记者梳理各大银行公开招聘公告发现,伴随银行业数字化转型,银行对业务型、科技复合型人才招聘热情持续走高,零售业务、对公客户经理、产品经理、信息科技类岗位频繁出现在招聘列表中。业内人士表示,银行业不断修炼内功,通过广纳优秀人才,增强综合服务能力,适配实体经济、数字化转型的现实需求。

自8月底以来,国有六大行中,工行、农行、中行、建行、邮储银行已全部发布校园招聘公告,中信、浦发、招行等股份制银行也放出徐州地区岗位。

本次招聘既有面向在校大学生的校园招聘,也有面向有从业经验者的社会招聘。岗位分布兼顾徐州市区各大支行以及新沂、邳州、丰县、沛县等县域机构。部分银行对外公布招聘总规模,例如农业银行江苏省分行本次计划招聘1040人;也有不少银行只列明岗位类别,不对外披露具体招录人数。

我市某股份制银行人力资源负责人介绍,今年一个明显变化是,过去更偏向社招控成熟员工的股份制银行,如今校园招聘力度明显加大,校招占比显著提升。

国有大行、股份制银行、城商行用人导向正在出现新的分化。国有大行延续传统,把校园招聘作为人才补充的主渠道,大规模接收应届毕业生,通过内部系统培养,履行稳就业的社会责任。

股份制银行、城商行依旧保留大量社会招聘岗位,社招岗位普遍要求2—3年银行相关从业经验,管理类岗位要求更高,部分岗位设置6年以上商业银行业务经历,同时大多附带35周岁年龄上限,少数特殊岗位可适度放宽。社招更加看重候选人从业经验、客户资源、AFP/CFP金融理财师、

证券、保险、外汇等相关资格证书属于加分项。

和往年不同,股份制银行不再单纯依靠从其他银行“挖熟手”,本次秋招,中信、浦发、招行、平安等多家股份制银行南京分行,均面向徐州放出大量校招名额,管理培训生、客户经理、科技岗均开放应届生报考,自主培养新人的意愿明显增强。

“早些年,不少股份制机构进驻徐州时间短,网点布局有限,业务起步阶段来不及培养新人,更多直接引进有资源、有经验的成熟从业者。现在机构发展成熟,也开始搭建完整应届生培养体系。”某国有银行人力资源从业者告诉记者。

回顾往年招聘季,不少银行曾经设置985、211院校硬性门槛,社会上还流传入职需要附带拉存款的潜规则。记者对比今年发布的招聘公告看到,绝大多数银行已经取消院校出身的硬性门槛。

专业方面,也不再是金融财会类专场。各家银行大量放开信息技术、法律、数理统计、理工科等专业报考通道,信息科技岗成为各家银行重点布局板块,软件开发、大数据、网络安全人才需求旺盛。中国银行还专门设置小语种专项岗位,匹配跨境金融业务发展需求。

英语条件分层设置特征突出。总行、省分行本部、管培生岗位普遍要求英语六级425分以上;城区普通岗位大多要求英语四级425分以上;县域岗位英语门槛普遍放宽,部分县域岗位不强求四六级,部分银行可接受托业、雅思、托福等同效英语成绩替代。中国银行部分乡村振兴重点县域岗位,学历条件还可适度放宽。

据了解,今年银行招聘的一大亮点是,县域岗位供给充足。国有大行普遍设置乡村振兴县域定向岗位,扎根县域服务地方实体经济,部分岗位设置最低服务年限,学历、英语条件适度放宽,面向本地生源倾斜。

一位业内人士提醒,各大银行网申集中在10月上旬陆续截止,国有大行多安排线下统一笔试,股份制银行不少采用线上机考模式,考生要留意时间节点,谨慎填报志愿。

徐州工行

落地首笔货币桥跨境支付业务

本报讯(记者 陈羿帆 通讯员 周远)近日,徐州工行柜面,经办人员最后一次核对了汇款信息,点击提交。这笔1309万元的跨境汇款,走的是数字人民币货币桥。

不久前,徐州工行国际业务团队在省行下发的客户清单里注意到一家企业,进出口业务量大,付款方向正好跟货币桥支持的币种和区域对得上。

客户经理上门聊起这事,对方财务负责人第一反应是:“不要整太复杂的,资金别卡在路上就行。”

团队没急着争辩,把两种汇款路径摆出来对比。传统SWIFT汇款,资金一家银行转一家银行,快则一两天,慢则更久,每转一手还要扣一笔费用。货币桥不同,点对点直连,中间不绕路。

财务负责人听完琢磨了一下:“那就试试。”客户点了头,压力就到了工行这边。徐州从没办过这种业务,系统怎么操作、外汇申报有什么特殊要求、汇率什么时候锁,都得提前了解。

徐州工行安排专人负责:一边盯

着客户的贸易背景和收款信息,确保材料一步到位;另一边专门梳理操作流程,把系统上每个步骤走了一遍。经办柜员遇到拿不准的,直接打电话问上级行,又找了已经办过这个业务的其他城市工行打听注意事项。

7月29日业务发起后,资金顺利到账。企业那边反馈:“比想象得快,以后就用这个。”

对这家企业来说,资金早到一天,进口原材料就能早一天安排,跟境外供应商谈价格时底气也更足。

首笔成了,徐州工行没有就此止步。团队正在把這次的操作过程整理成内部指引。他们还在继续梳理客户名单,尤其是那些跟货币桥覆盖区域有贸易往来的中小企业,准备一户一户去聊。

一位负责人表示:“业务做通了,接下来就是让更多企业知道这条路好走。”按照上级行的部署,他们计划把货币桥从“试水项目”做成面向客户的常规服务,让更多跨境企业多一个省时省力的选择。

建行徐州分行

开展百城万企稳外贸升级行动

本报讯(记者 陈羿帆 通讯员 李静)为帮助涉外企业更好应对市场波动,近日,建行徐州分行联合市商务局、国家外汇管理局徐州市分局、中国出口信用保险公司江苏分公司,共同举办“汇海护航 助企避险——百城万企稳外贸升级行动”专场活动,全市30余家重点外贸制造、专精特新、高新技术企业代表齐聚现场,共话汇率风险管理与跨境金融服务。

当前汇率市场双向波动加大,不少徐州外贸企业在出海经营中,对汇率避险、跨境资金周转有着迫切需求。本次活动搭建政企银保面对面交流的平台,把政策、专业知识、金融产品送到企业面前。

活动现场,建行江苏省分行专家结合市场现状,深入浅出讲解人

收入连续六年位居全国地级市前五,2024年居全国地级市第一,多项创新产品入选江苏省金融创新目录,为乡村产业撑起一把坚实的“防护伞”。

从机构改革的时代浪潮走来,徐州金融监管分局既是金融市场的“严管家”,也是百姓金融权益的“守护者”。一头管住银行保险机构合规经营,一头连着小微企业、农户、普通市民的切身利益,在彭城大地上,持续守护着千家万户的金融烟火,全面助力我市“十五五”开好局、起好步。

展示示范区,不断贡献金融力量。

为打通乡村金融服务链条,加强金融支农队伍建设,推动“金融村官”制度落地徐州,带动资金、服务、知识和金融产品下沉,探索形成了“党建+金融”赋能乡村振兴的有效路径。“金融村官”项目入选江苏省共青团创新创业工程项目,并获央视网专题报道。同步推进“保险惠村”,向贾汪马庄等村落赠送保险,为群众提供风险保障。农业保险更是亮点突出,推动农业保险扩面、增品、提标,农业保险保费

扎根彭城大地 全力服务经济社会高质量发展

监管不是冷冰冰的检查处罚,监管的最终落脚点,是服务地方发展、惠及普通百姓。

立足地方实体经济,深刻把握金融工作的政治性、人民性,以党建引领业务发展,以实干服务地方经济发展大局,坚持“一年一主题、年年有攻坚”,围绕徐州市“四中心一极组”建设目标,出台金融支持实体经济政策文件30多项,先后落地“百千万金融服务工程”“小微企业金融成长伴随计划”等专项行动,助力徐州成功获评2023年中央财政支持普惠金融发

展示范区,不断贡献金融力量。

为打通乡村金融服务链条,加强金融支农队伍建设,推动“金融村官”制度落地徐州,带动资金、服务、知识和金融产品下沉,探索形成了“党建+金融”赋能乡村振兴的有效路径。“金融村官”项目入选江苏省共青团创新创业工程项目,并获央视网专题报道。同步推进“保险惠村”,向贾汪马庄等村落赠送保险,为群众提供风险保障。农业保险更是亮点突出,推动农业保险扩面、增品、提标,农业保险保费