

融资老问题有了新解法

徐州交行深耕科技金融推动区域新质生产力发展

本报记者 陈羿帆

近年来，部分专精特新、高新技术企业虽然手握核心专利，却困于缺少厂房、土地等传统抵押物，一提贷款就犯难。今年以来，交通银行徐州分行（以下简称“徐州交行”）一改传统信贷评判逻辑，搭平台、创产品、沉一线，把金融服务送到园区车间，以金融创新促进科技创新，越来越多的科创企业老板追着客户经理问政策，老问题有了新解法。

专场对接 多方聚力打通融资堵点

7月23日，徐州市科技局联合徐州交行举办的“科创彭城 共享未来”科技金融对接会现场人声鼎沸。政、银、企、保、投多方齐聚，以金融之力为徐州科创产业注入强劲动能，共同绘就科技与金融深度融合的发展蓝图。

“做新材料研发，直钱的全是纸上专利，银行以前只认厂房，扩产资金缺口压得我夜夜睡不着。”参会的某科创企业负责人王先生主动拉着交行负责科技企业的客户经理，语气里满是焦急。

活动现场，重磅合作轮番落地：全市9家银行联合亮出160亿元科创专项授信额度；市科技局与徐州交行签订科创大走廊合作备忘录，推出“股贷债租托”一站式综合服务；10家科创企业当场签

今年以来，睢宁农商银行紧扣金融为民初心，扎实做好金融“五篇大文章”。38支“小圆服务队”走出营业大厅，一头扎进田间地头、社区街巷，把接地气、有温度的金融服务送到老百姓“家门口”。

上门办业务 守护银发幸福

老年人出门办事不便，是基层金融服务绕不开的民生事，也是“小圆服务队”重点发力的方向。该行一改过去“群众上门办业务”的传统模式，主动把柜台搬到病床前、养老院内。

6月，一位98岁卧床老人弄丢了遗嘱补助金折，无法到网点补办。“小圆服务队”李集支队接到求助后，立即安排队员赶到养老院，严格走完身份核验、业务授权全套流程，在病床前顺利办好挂失补办，还耐心叮嘱老人家属防范各类养老诈骗。事后家属特意送来锦旗表达谢意。

这样温暖的瞬间还有很多：营业部队员上门，为突发脑梗住院的老人解锁账户密码；凌城支队队员走进福顺养老中心，拿本地真实案例拆解虚假养老投资、冒充亲友借钱等圈套，手把手教老人守住养老积蓄。今年以来，服务队累计上门服务221次，开展养老反诈宣讲70余场，用一次次上门服务，拉近金融与老年群体的距离。

为青少年普及金融安全

莱商银行徐州贾汪支行

莱商银行徐州贾汪支行相关负责人表示，下一步，支行将始终坚持党建引领，持续深化常态化银村共建工作。紧盯青少年、老年人等金融服务重点群体，开展贴近群众、接地气的金融科普与反诈宣传志愿服务，稳步提升辖区居民金融风险抵御能力，深耕普惠金融服务，合力打造安全稳定、和谐有序的基层金融环境。

今年以来，在政策引导与市场需求的双重驱动下，徐州多家扎根实体经济的上市公司进场操作，实打实增持、回购自家股票，向市场传递看好主业、看好企业长远发展的信号。截至8月5日，全市17家上市公司里已有4家落地相关操作。龙头企业大手笔投入，中小民企活用政策工具破局，成为实体产业信心直通资本市场的生动缩影。

“真金白银”回购增持

今年以来，央行推出回购增持再贷款工具，为上市公司开展股份回购拓宽资金渠道。作为区域中心城市，徐州上市公司大多深耕工程机械、高端装备等实体赛道，面对行业阶段性周期波动，不少企业选择以资本动作稳住市场信心。

当前本地回购增持呈现“龙头领跑、多点突破”的特点。徐工机械凭借超30亿元回购金额跻身全国A股前列，控股股东同步加码增持；海伦哲率先吃下政策红利，成为全市首家使用回购专项贷款的上市公司；浩通科技反应迅速，公告一出马上启动回购。

券商从业人员表示，不同于短期炒作股价，徐州企业回购增持的底层逻辑是看好本土实体经济。这些上市公司是区域制造业的中坚力量，愿意拿出大额资金投入二级市场，本质是企业管理层、控股股东对自身主业底气十足，也有效稳住了整个徐州上市板块的估值。

不同主体各出各招

行业龙头徐工机械打出“回购注销+大股东增持”组合拳。今年工程机械行业处于周期底部，徐工机械逆势推出巨额回购计划，30多亿元回购所得股份全部注销，直接提高每股收益，实实在在回馈全体股东。同时，徐工集团按三年投资者回报计划，累计增持近亿元，持股比例稳步提升。作为徐州唯一千亿市值上市公司，徐工的大手笔操作，撑起了本地资本市场的基本盘。

中小民企海伦哲则靠政策工具解决资金难题。此前公司计划回购，但自有资金有限，加上股价持续超出原定上限，回购计划一度搁置。2026年，企业主动对接银行调整方案，拿到中信银行徐州分行1亿元回购专项贷款承诺函，盘活资金空间。方案调整后企业迅速进场，截至7月末累计回购7000万元，这套“自有资金+银行专项贷”的模式，给不少资金有限的小中上市公司提供了可复制的思路。

浩通科技7月中旬发布回购方案，很快就完成首次回购，4000万元至8000万元回购额度有序落地，以此对冲原材料价格波动带来的股价起伏，维护中小股东权益。另有云意电气拿出1.5亿元回购预案，计划用于员工股权激励，目前正在等待合适市场窗口。

多方联动持续发力

目前，徐州上市公司回购增持整体氛围向好，仅存在参与企业覆盖面不足、专项贷款工具使用企业偏少等短板。想要把单点突破变成全域活跃，还需要政府、金融机构、上市公司三方协同发力。

金融主管部门等单位搭建专项对接平台，定期摸排有回购意向的企业，组织政策宣讲会分享海伦哲的实操经验。同时出台配套引导举措，对积极开展回购增持的企业，在项目申报、融资支持上予以倾斜，同步加快新三板企业培育，扩充上市后备队伍。

驻徐各家银行主动下沉对接企业，推出“回购贷”“增持贷”特色产品，简化审批流程，除提供融资外，还配套资本运作咨询服务，常态化举办银企对接沙龙，让政策红利直达企业。

上市公司自身也在转变思路，树立长期股东回报意识。大型制造企业参考徐工机械长效化回报模式；中小市值企业主动了解央行再贷款工具，缓解自有资金压力；同时严格规范信息披露，踏踏实实做长期价值管理，杜绝短期套利式回购。

“伴随资本市场改革持续推进，下半年预计会有更多徐州上市公司启动回购增持，专项贷款工具也将覆盖更多经营主体。”市企业上市服务专班人员表示，未来，我市将引导上市公司压实主体责任，建立健全市值管理长效机制，鼓励企业综合运用股份回购、现金分红、并购重组等资本运作工具，提升公司内在价值和投资者回报。此外，我市将持续开展上市公司常态化服务对接与培训辅导活动，通过精准走访、专题培训等方式，帮助企业用足用好政策工具，提升资本运作与合规管理能力，切实推动上市公司投资价值持续提升。

工行睢宁支行 特色服务赋能蚕桑产业发展

本报记者 陈羿帆 通讯员 孙宇

“有工行这笔信用贷款兜底，智能蚕舍改造、蚕养设备添置再也不用发愁了，咱们现代化养蚕的路子越走越宽。”睢宁县桃园镇彭井村蚕养大户看着崭新的标准化蚕舍，由衷地感慨道。

桃园镇素有“蚕桑之乡”美誉，蚕桑产业是当地带动群众增收、撬动乡村发展的核心特色富民产业。近年来，彭井村摒弃传统零散养蚕模式，全面推广饲料化、智能化集约养蚕，产业标准化升级步伐持续加快。但蚕舍翻新、智能设备采购、养殖原料储备、种养技术迭代，都离不开稳定资金支持。多数蚕养农户、小型经营主体缺少合格抵押物，贷款门槛高、放款周期长、融资渠道窄等难题，一度困住产业规模化发展脚步。

立足县域乡村振兴大局，工行睢宁支行主动下沉服务一线，深入村镇、蚕舍实地走访调研，摸清蚕桑产业融资堵点难点，跳出传统信贷授信思维，量身打造适配本地养蚕产业的专属普惠金融方案。

该行依托数字普惠金融优势，活用“种植e贷”“经营快贷”线上产品矩阵，按照农户养殖体量、个人信用、产业经营口碑综合核定授信额度，推出纯信用无抵押信贷服务。农户足不出户就能线上提交申请，系统智能审核、极速放款，大幅简化了融资流程、降低

睢宁农商银行不断拓展服务场景——

“小圆服务队”上门解民忧

本报记者 陈羿帆 通讯员 陈达



全知识。『小圆服务队』队员在宣传金融安

日常送便利 化解群众烦心事

街头商户、种地农户的细碎难题，成了服务队日常奔波的出发点。队员们推着简易服务台走进大街小巷，就地解决大家的急难愁盼。

不少市场商户常年受残损钱币积

压、零钱不足等困扰。服务队定期走进九鼎商贸城，现场集中兑换残币、小面额现金。有商户拿出被水泡得粘连的纸币，队员们一点点分拣清点，并细致讲解残币兑换标准。单场活动就兑换残损币6825元、小面额现金2720元，服务百余家商户。兑换之余，现场举办“金融小课堂”，存款保险、辨别假币、反诈防骗知识娓娓道来，商户在办理业务的同时还能学习

建行徐州环城路支行 惠民金融“贷”动体育消费

本报讯（记者 陈羿帆）近年来，全民健身氛围持续浓厚，青少年体育培训、专业场馆运营迎来发展热潮。立足地方体育产业发展需求，建设银行徐州环城路支行精准投放82万元省级贴息“苏体贷”，为本土乒乓球培训机构徐州峰飞体育纾困解难，以普惠金融力量助推乒乓球运动走进少年儿童，激活基层全民健身市场。

徐州峰飞体育深耕少儿乒乓球教学与专业场馆运营多年，近期计划扩建训练区域、更新标准化乒乓器材、扩充持证专业教练队伍，但流动资金缺口成为发展掣肘。

建行徐州环城路支行普惠服务团队在摸排经营实情、对接发展诉求过程中，第一时间锁定峰飞体育融资痛点，精准匹配省体育局、省财政厅联合推出的体育产业专项信贷产品“苏体贷”。该产品配套省级财政贴息政策，能够大幅降低体育经营主体融资成本，切实减

轻小微企业资金压力。支行开辟绿色审批通道，高效完成全流程信贷投放；放款后持续延伸综合金融服务链条，配套提供学员学费线上收缴、教练薪资批量代发、对公结算一体化服务，全方位简化企业日常经营财务流程。

“这笔贴息贷款来得很及时，解决了我们扩店升级的难题。”徐州峰飞体育负责人表示。依托这笔金融支持，企业将加速完成训练设备迭代、教练团队扩充，同步规划新增训练场地，筹办多场少儿乒乓球友谊交流赛，搭建青少年竞技展示平台。

体育兴则民生旺，金融活则产业兴。下一步，建行徐州环城路支行将持续用好“苏体贷”等惠民金融工具，深耕体育产业小微客群，以精准、高效、多元的普惠金融服务持续浇灌全民健身沃土，助力本地体育消费扩容提质，为区域文体事业高质量发展注入源源不断的金融动能。

用『真金白银』提振市场信心

本报记者 陈羿帆