

呵护土里钻出的“金疙瘩”——邳州农商银行全链条保障金蝉产业发展

本报记者 陈羿帆 通讯员 胡梦

入夏之后，邳州万亩银杏林、杨树林迎来金蝉采收旺季。每到傍晚，村民穿梭林间捡拾金蝉。兼具食用、药用价值的金蝉，已成为当地群众稳增收、提收益的“金疙瘩”。

立足本土丰富林地资源，邳州农商银行深耕绿色金融、乡村一线，以专属信贷产品、下沉式惠农服务、全链条产业扶持精准赋能林下金蝉特色种养产业，让闲置林地变身群众增收致富的“绿色提款机”，以金融实干为乡村全面振兴注入源头活水。

定制产品 精准滴灌经营主体

针对金蝉散户、家庭农场、专业合作社等的资金需求，该行优化绿色信贷供给体系，创新推出“林下种养贷”专项产品，拓宽林权、土地经营权抵押范围，简化担保流程，持续降低农户融资门槛。面向普通散养农户投放3万元至20万元纯信用贷款，足额保障蝉卵采购、林地管护等日常周转资金；对百亩以上规模化养殖基地、专业合作社开放林权

抵押授信，单户最高授信百万元，同步配套普惠优惠利率，有效压缩农户经营融资成本。

戴庄镇沙庄村金蝉养殖合作社便是政策红利的直接受益者。合作社负责人早年仅流转3亩林地试养金蝉，可观收益让他萌生扩种至50亩的想法，可采购蝉卵、搭建分冻冷库的大额资金缺口一度困住其发展脚步。邳州农商银行客户经理主动上门，实地勘查林地、测算经营效益，仅3个工作日便完成全流程调查、审批与放款，投放20万元专项信贷资金。依托这笔资金，合作社顺利扩建养殖基地，推行统一供苗、统一管护、统一收购标准化运营模式，同步开展种养技术培训，带动周边百余名村民入社发展。如今，全村金蝉林下种养面积突破千亩，单日最高采收金蝉3万只，产业年产值超50万元。

下沉田间 打通惠农办贷快速通道

邳州农商银行深化“党建+金融村干部”驻镇包村工作机制，在各镇落地

乡村金融服务站，组建专职惠农服务专班，常态化走进林间种养基地摸排融资需求、建立产业需求台账，推动服务模式从“群众上门办贷”向“银行上门送贷”转变。

针对林下经济贷款开辟专属绿色通道，大幅压缩业务办理时限，小额信用贷款实现当日申请、当日放款，大额抵押类贷款审批时效提速五成以上，保障农户抢抓蝉蚁疫苗、金蝉采收关键生产节点。每逢金蝉集中收购旺季，各网点同步开通现金兑换、转账结算专属绿色通道，高效满足农户、收购商大批量线下交易结算需求，切实解决产业交易环节堵点。

综合赋能 护航产业提质增效

金融扶持不止于信贷投放，邳州农商银行坚持“扶上马、送一程”，全方位推动金蝉产业提质增效。对内联动林业、农业农村主管部门，为种养户对接专业农技专家，免费提供林间养护、蝉蚁繁育、虫害防治全流程技术指导，持

续提升金蝉成活率与成品品质；对外衔接本地生鲜商户、餐饮门店、中药材收购企业，搭建稳定产销对接平台，稳住收购市场价格，彻底打消农户“丰产不丰收”的后顾之忧。

聚焦产业链延伸环节，该行持续加大冷链仓储、加工经销主体信贷支持力度，投放资金助力冷库建设、真空深加工生产线落地，不断拉长产业链条、提升产品附加价值。眼下，本地金蝉生鲜产品畅销苏北，批量销往山东、河南、安徽多地；蝉蜕作为中药材直供各大药企，形成集种养、加工、外销于一体的完整产业闭环，邳州林下经济发展规模稳步扩容。

下一步，邳州农商银行将坚守本土农商行支农初心，持续加大绿色信贷投放规模，迭代升级林下经济专属金融服务，同步赋能金蝉、林下菌菇、中药材等多元林下特色产业发展。源源不断的金融“活水”滋养万亩林海，让各类林下特色资源持续转化为群众看得见、摸得着的增收红利，全力打造邳州林下经济金融服务示范样板，以金融担当持续书写乡村振兴富民新篇章。

本报讯（记者 陈羿帆 通讯员 陈达陈楠）近日，睢宁农商银行成功投放县城首笔1000万元政策性“苏贸贷”，资金全额拨付至江苏盛典礼品工艺有限公司，专项支持企业采购出口原材料，高效化解企业订单集中备货带来的流动资金压力，以低成本专项信贷助力县域外贸企业稳生产、保订单、拓海外市场。

走进江苏盛典礼品工艺有限公司生产车间，全自动制盒、缝绉设备全速运转，工人们正在赶制销往欧美、东南亚、中东多国的宠物用品、节庆礼品订单。企业负责人王树文表示，当前海外订单充足，集中备货挤占大量周转资金，而“苏贸贷”审批快、融资成本显著低于常规经营性贷款，精准为企业纾困减负。

“苏贸贷”由省财政厅、省商务厅依托省级普惠金融风险补偿基金推出，定向帮扶省内有出口实绩的中小微外贸主体，具有低成本、审批快、授信灵活等优势，直击县域外贸企业融资痛点。

本报讯（记者 陈羿帆 通讯员 许欢）7月17日上午，由中国人民银行徐州市分行指导、徐州市金融学会主办的“金融赋能徐州打造世界级工程机械产业集群”产业金融课堂在徐举行。活动汇聚人民银行、市工信局、团市委、市银行业金融机构，相关保险、证券、期货机构，徐州市工程机械行业促进会及30家工程机械企业代表和高校专家，紧扣全市“535”现代化产业体系建设部署，围绕工程机械产业产融对接、创新融资、跨境金融服务等核心议题开展深度研讨，以多方资源协同模式，为徐州打造世界级工程机械产业集群注入金融动能。

课堂内容干货满满，覆盖行业研判、产业剖析、政策解读、跨境金融引导全维度内容。开课伊始，发布了由人民银行徐州市分行、全市银行外汇和跨境人民币业务自律机制、市工程机械行业促进会三方联合发起的《徐州工程机械行业扩大跨境人民币使用倡议》，为全市工程机械企业国际化经营提供清晰金融指引。主题分享环节，交通银行总行战略客户部资深行业专家吴屹林围绕国内机械行业整体发展态势、全链条金融服务生

展开展授课，深刻剖析了工程机械企业融资痛点与长效服务路径。徐州市工信局装备工业科负责人孙明棋立足本地产业实情，系统梳理徐州工程机械完整产业链优势、产业升级新机遇以及行业转型过程中面临的短板挑战，为金融机构精准匹配信贷产品、调整服务重心提供一线行业参考。人民银行徐州市分行工作人员陆慕秋分享了对科技创新债券专项政策的解读，为工程机械科创企业打



中国人民银行徐州市分行 供图
吴屹林在授课。
交通银行总行战略客户部资深行业专

型过程中面临的短板挑战，为金融机构精准匹配信贷产品、调整服务重心提供一线行业参考。人民银行徐州市分行工作人员陆慕秋分享了对科技创新债券专项政策的解读，为工程机械科创企业打

可。截至目前，该行已累计为13户企业发放订单贷款，金额达1.37亿元。该笔资金的精准投放，有效缓解了企业在手订单执行过程中的流动性压力，助力企业及时完成原材料采购与产能释放，切实发挥了金融在稳链、固链中的支撑作用。

在加大信贷投放的同时，邮储银行徐州市分行主动靠前服务，积极落实各项惠企让利政策。该行安排专业人员梳理并解读“科技首贷贴息”“技术改造再贷款贴息”等专项政策，在合规前提下协助符合条件的企业申报贴息，力求降低企业首贷门槛和融资成本，引导更

的银企互动，该行不仅有效扩大了科技金融服务的覆盖面，更在走访中建立了动态化企业需求台账，为后续提供精准授信支持夯实了客户基础。

针对科技企业“轻资产、重技术、高成长”特点，邮储银行徐州市分行积极推广“科创信用贷”“小微易贷”“订单贷”等一揽子专属金融产品，有效破解科技型企业因缺乏传统抵押物而面临的融资瓶颈。

其中，“订单贷”产品以其“凭真实订单即可融资、随借随还”的灵活特性，受到了供应链上下游科技企业的广泛认

以精准服务赋能科技企业——邮储银行徐州市分行深入开展“百园千企”营销活动

本报记者 陈羿帆 通讯员 孟杰 姚振

可。截至目前，该行已累计为13户企业发放订单贷款，金额达1.37亿元。该笔资金的精准投放，有效缓解了企业在手订单执行过程中的流动性压力，助力企业及时完成原材料采购与产能释放，切实发挥了金融在稳链、固链中的支撑作用。

在加大信贷投放的同时，邮储银行徐州市分行主动靠前服务，积极落实各项惠企让利政策。该行安排专业人员梳理并解读“科技首贷贴息”“技术改造再贷款贴息”等专项政策，在合规前提下协助符合条件的企业申报贴息，力求降低企业首贷门槛和融资成本，引导更

产业金融课堂建起政校金企交流平台

聚力破解企业融资难题

通低成本中长期融资渠道提供参考。

当前，徐州产业发展布局迎来关键升级，由“343”创新产业集群优化调整为“535”现代化产业体系。在此背景下，本次专题课堂搭建起政策、金融、产业、学校四方联动交流平台，精准破解产业与资金信息不对称难题。

徐州市金融学会相关负责人表示，产业金融课堂已举办4场主题活动，共惠及近千名金融从业人员、政府工作人员及企业家。下一步，将持续用好产业金融课堂特色载体，紧扣“535”现代化产业体系建设，落实“一产业一场”服务模式，持续开展银企对接活动，进一步打通政策传导、金融供给、产业需求、智力支撑四方通道，以常态化、长效化资源共享协同机制，持续引流金融“活水”浇灌地方产业、助力徐州现代化产业体系高质量发展。

多信贷资源向科技型首贷户及传统企业技改项目倾斜。

在一系列务实举措的推动下，该行科技贷款规模实现稳步增长。截至2026年5月末，全行科技贷款年净增突破23.5亿元，系统内排名全省第三，市场竞争力与品牌影响力进一步提升。

下一步，邮储银行徐州市分行将继续立足地方产业布局，深化“百园千企”活动内涵，持续优化科技金融服务模式，加大对重点领域和薄弱环节的支持力度，以更高效、更专业的金融服务，助力徐州地区科技企业跑出发展“加速度”。

本报讯（记者 陈羿帆 通讯员 邱悦）为深入贯彻落实人民银行数字人民币推广落地工作部署，破解数币开户活跃度低、消费交易疲软等发展瓶颈，工行徐州分行锚定本地核心商圈资源，以徐州杉杉奥特莱斯为标杆载体，创新推出数字人民币专属惠民满减活动，依托银商协同、让利惠民模式，打通数币开户、钱包绑卡、线下消费全流程推广链路，以场景化金融创新为数字人民币规模化普及注入强劲动力。

坚持问题导向精准破局，把商圈场景打造作为数币业务突围关键抓手。徐州杉杉奥特莱斯作为区域头部商业综合体，业态覆盖全面、节假日客流集聚，旗下特色美食活动自带流量、群众参与意愿强，是培育数币使用习惯、扩大公众覆盖面的优质落地场景。分行紧扣商户经营增收需求与群众日常消费偏好，量身定制数字人民币专项支付优惠方案，借助数币补贴引流赋能商户拓客增收；同步配齐线下服务保障力量，在商圈服务专区设立专属服务岗，现场提供钱包开立、银行卡绑定、支付操作指引一站式便民服务，打通数字人民币落地应用“最后一公里”。

沉浸式商圈场景叠加实打实惠民福利，有效破解以往数币“只开户、不使用，仅绑卡、无交易”的突出痛点，持续提升数字人民币社会知晓度、群众接纳度与常态化使用频次。活动期间，商圈现场咨询、新用户开户、实际支付交易人次持续走高，新增数币钱包开立数、银行卡绑定量、线下消费金额同步大幅增长，有效补齐分行数币交易活跃度短板，精准对标人民银行数币推广提质增效工作目标。

本次商圈数币标杆场景打造，是工行徐州分行深化银企协同、提升本地数币支付市场竞争力的务实举措。通过打造商圈示范样板，不仅实现数币开户、绑卡、交易规模全方位提升，进一步稳固与重点商户长期合作关系，擦亮工行数字人民币惠民服务特色品牌，彻底扭转前期数币消费业务发展被动局面，还为后续同业追赶、业务赶超筑牢根基。

下一步，工行徐州分行将复制推广杉杉奥特莱斯标杆场景成熟经验，持续完善数字人民币全域场景生态布局，深耕民生消费、零售商圈等重点赛道，推出更多适配群众需求的数币惠民优惠活动，持续拓宽数币支付应用场景范围，以金融数字化创新提振区域消费市场活力，推动数字人民币业务高质量发展。

走进革命老区 传承红色精神 浙商银行徐州分行开展沉浸式研学活动筑牢党性根基

本报讯（记者 陈羿帆 通讯员 蒋浩）近日，浙商银行徐州分行党总支组织全体党员走进临沂沂蒙革命老区，开展“传承红色基因、淬炼党性担当”沉浸式研学活动，实地感悟“水乳交融、生死与共”的沂蒙精神。

党员们先后走进沂蒙革命纪念馆、沂蒙红色影视基地，在珍贵文物、复原场景中回望烽火岁月。跟随讲解员的讲述，全体党员重温沂蒙群众拥军支前、无私奉献的峥嵘过往，深切感悟革命先辈舍身报国、矢志为民的崇高精神。实景化、沉浸式学习打破书本说

建行永安支行员工 帮助老人追回网络扣款

本报讯（记者 赵洋）“谢谢你啊，小姑娘，要不是你，我这钱怕是永远要不回来了。”近日，在建行永安支行服务大厅，一位老人紧紧握住大堂经理的手，连声道谢。

这天上午，老人脚步匆匆走进网点，满脸愁容地向工作人员诉说烦心事：自己每月有3000多元工资到账，但每次支取却只剩2000元出头，长久以来找不到钱款减少的缘由。子女常年在外出务工，这次老伴住院了，发现卡里的钱又没了，实在没办法，才来网点求助。

面对老人的求助，大堂经理主动上前安抚，并耐心了解情况。经过查询交易明细，发现老人的银行账户被不同平台扣费。为尽快帮老人挽回损失，大堂经理接连拨打多家平台客服热线沟通

徐州农商银行员工 暖心施救化险情

本报讯（记者 陈羿帆 通讯员 申玉龙 王莉）近日，徐州农商银行一处营业网点内上演暖心一幕：一名等候办理业务的客户突发身体不适，网点工作人员第一时间启动应急处置预案，分工协作、全程贴心照料，科学开展救助，客户最终平安无碍。

当日上午9时许，网点保安卢兴涛开展日常厅堂巡检时，发现等候区一名客户状态异常，身体歪斜、双眼紧闭，多次呼唤均未得到回应。察觉情况危急后，卢兴涛第一时间上报厅堂负责人，网点突发事件应急预案即刻启动。

现场工作人员迅速行动，合力将客户转移至通风开阔区域平躺休息，调整姿势保障呼吸道通畅，并安排专人值守看护；同步拨打120急救热线，清晰说明现场位置与客户状况，有序疏导周边办事群众，稳定现场秩序，避免人群聚集。

等候救护车期间，工作人员持续观察客户体征，取用网点常备血压仪为客户测量血压。待客户慢慢恢复意识后，工作人员递上温水，耐心询问身体状况，轻声安抚舒缓其紧张情绪。120急救医护人员抵达现场开展专业检查评估

深耕数币场景 激活消费动能 工行徐州分行以银商联动推广数字人民币

教，让红色故事直抵人心，完成一场深刻的精神淬炼与党性洗礼。

参与党员纷纷表示，将深学细悟沂蒙精神，牢固树立正确政绩观，把红色养分转化为为民服务自觉，将为民初心融入金融服务各环节。

本次活动是分行深化党建引领、打造“红动浙银”特色党建品牌的重要实践。下一步，分行将持续推动研学成效落地转化，激励党员干部以实干深耕普惠、赋能实体，用有温度、有力度的金融服务助力地方高质量发展，彰显浙银分支机构的责任与担当。

退款，却屡屡碰壁。于是大堂经理从老人的银行流水入手，一笔一笔仔细核对扣款记录，顺藤摸瓜锁定扣款方，辗转多方查询核实，最终打通各平台专属退款专线。钱款到账那一刻，悬在老人心头的大石终于落地。

老年客户对线上金融操作不熟悉，极易遭遇自动扣费、隐形收费等困扰，守护银发群体财产安全，是基层金融网点义不容辞的责任。一笔笔核对、一次次沟通，温暖了老人的心，也擦亮了建行永安支行“以客户为中心”的服务底色。未来，该行将持续把老年客户的急难愁盼放在心上，以细致入微、锲而不舍的贴心服务传递国有大行的温度与担当，让“金融为民”的暖意流淌至千家万户。

后，客户自述身体不适感明显缓解，无需前往医院进一步救治。

按照安全处置规范，网点工作人员随即向辖区派出所报备相关情况，民警到场核实登记信息，确认客户状态稳定后，客户自行离开网点。现场见证全过程的市民纷纷点赞：“银行工作人员全程贴心照料，有条不紊，来这里办业务，安心又暖心。”

应急处置平稳妥妥的背后，是常态化应急演练的扎实积累。据了解，徐州农商银行全辖各网点常态化组织全体员工开展急救实操培训，突发事件应急演练，覆盖安保、厅堂、柜面等全部岗位，夯实全员基础急救与协同处置能力。同时，所有网点统一配齐急救箱等便民医疗物资，把便民健康服务落到实处。

徐州农商银行相关负责人表示，本次应急处置检验了网点常态化安全演练的实际成效。下一步，该行将组织全辖网点开展复盘总结，持续优化完善老年客户、特殊群体专属服务流程，细化突发健康狀況处置举措，以细致周到的服务，为前来办理业务的市民筑牢安全防线，传递金融服务温度。