

深度赋能实体经济 贴心陪伴经营主体

——南京银行徐州分行全方位推动徐州产业全域提质升级

本报记者 陈羿帆

实体经济是区域发展的根基，产业振兴是城市前行的动力。扎根徐州十年来，南京银行徐州分行始终坚守金融服务本源，紧扣地方发展大局，深耕民生产业、聚力科技创新、普惠城乡发展，以多元创新的金融产品、精准高效的服务举措、担当务实的发展理念，赋能乡村田野、助力科创车间，全方位推动徐州产业全域提质升级，为地方经济高质量发展注入持久金融动能。

十年布局扎根本土 金融担当服务地方发展

2016年1月26日，南京银行徐州分行正式开业。历经十年耕耘，分行现已设立12家支行，服务网点实现徐州全覆盖，搭建起全域贯通、下沉基层的金融服务网络。

十年来，分行坚持党建引领，积极践行金融“五篇大文章”，紧紧围绕徐州“535”现代化产业体系，重点深耕科技金融、绿色金融、普惠金融三大领域，全力服务地方经济、中小微企业与城乡居民。截至2025年末，分行存贷总规模突破千亿元，切实扛起本土金融机构的责任与担当。

凭借稳健经营与优质服务，分行收获多方认可，连续多年获评人民银行A

级、银监优良评级，先后荣获徐州市青年文明号、金融行业优质服务窗口等荣誉，连续三年获评徐州市高质量发展综合考核第一等次，在产业转型、科创融资等多项竞赛中屡创佳绩。

深耕乡土民生产业 创新金融激活乡村经济

仲夏时节，邳州大地蒜香四溢，田间地头、仓储厂区一派繁忙。走进江苏黎明食品集团有限公司（以下简称：“黎明食品”）生产车间，深加工生产线全速运转，满载蒜制品的货车往来穿梭，产销两旺，尽显徐州特色农业的蓬勃活力，这背后离不开南京银行徐州分行持续不断的金融助力。

作为农业产业化国家重点龙头企业，黎明食品深耕大蒜产业20余年，建成国内完备的大蒜全产业链体系，产品远销全球60余个国家和地区，带动当地30万农户增收。大蒜收购旺季资金需求集中，涉农主体轻资产、缺抵押、用款时效紧迫，是长期制约行业发展的痛点。针对这一难题，南京银行自2022年率先为该链主企业提供2000万元授信，筑牢整条大蒜产业链的资金根基。

经过三年深度调研、打磨优化，分行创新推出全线上金融产品“仓单e贷”。该产品仅凭农产品仓单即可办理授信，最快2至3小时完成放款，精准匹配产业旺季紧急用款需求。产品上线以来，已累计为500余户农产品经销商

提供超40亿元资金支持，成功获评徐州市年度创新创优项目。同时，银企携手联动国企，打造“银行+国企+链主企业”立体化助农模式，进一步放大金融辐射效应。

立足县域差异化产业特色，分行践行“一区域一品牌一特色”发展思路，推出睢宁“西瓜贷”、新沂“水蜜桃贷”等专属产品，精准对接种植农户的融资需求。围绕场景金融“五个一”发展目标，聚焦产业深耕、公共服务、民生消费、普惠乡村四大场景，落地一批重点项目。其中，成功落地全行首例县域政企一体化司库项目，覆盖睢宁352家国企、3000余个账户。此外，分行联合徐州市委人才办推出“徐才贷”，以金融力量护航人才创新创业，让普惠金融服务延伸至民生各个领域。

聚焦科创前沿赛道 精准护航高新企业成长

科技创新是区域产业转型升级的核心动力。南京银行徐州分行聚焦高端科创赛道，打破传统信贷模式束缚，针对科创企业研发周期长、技术迭代快等特点，量身打造专属金融方案，陪伴本土高新技术企业从起步突围到发展壮大。

在激光传感领域，分行坚守“投早、投小、投长期”理念，陪伴初创企业成长为行业标杆。走进江苏旭海光电科技有限公司，一批批高精度激光传感器、光谱检测器件正有序下线。这家国家级专精

特新“小巨人”企业手握58项核心专利，技术打破国外垄断，但企业初创阶段营收微薄、持续亏损，加之属于典型轻资产科创主体，缺少传统抵押物，发展一度陷入困境。

2016年，南京银行徐州分行主动伸出援手，投放首笔贷款帮助企业稳住经营基本盘。2017年，分行创新投贷联动模式，推出“小股权+大债权”服务方案，依托股权增信结合信用贷款的方式，帮企业渡过初创难关。十余年来，双方合作不断深化，企业综合授信提升至2000万元，“苏知贷”等科创特色产品落地见效。该行跳出传统风控框架，建立起涵盖技术、团队、市场等多维度的科创评价体系，耐心陪伴企业成长。如今，企业营收连续多年保持高速增长，正向IPO上市、打造百亿级企业的目标全力冲刺。分行也提前布局，规划固定资产贷款、设备专项融资等产品，联动各类资本平台，全方位满足企业研发、扩产、引才的资金需求。

从烟火繁盛的乡村田野，到技术密集的科创园区；从扎根地方的传统产业，到勇闯前沿的高新企业，十年深耕，南京银行徐州分行始终坚守服务实体经济的初心，以金融创新破解产业发展难题，以贴心服务陪伴经营主体成长。未来，分行将继续立足徐州产业发展布局，持续优化金融产品与服务模式，不断加大对民生产业、乡村振兴、科技创新领域金融支持力度，全力护航地方经济高质量发展行稳致远。

睢宁农商银行凌城支行客户经理在常态化乡村走访中，及时捕捉到了李动的融资需求。农业生产时效性强、农时耽误不得，工作人员第一时间下田间地头，实地查看瓜田长势、种植规模，细致核算经营成本与收益，结合农户种植经营特点，量身定制惠农信贷方案。

依托便捷高效的惠农金融服务体系，该行开通绿色办贷通道，简化审批环节、压缩放款时限，免去繁琐担保流程，快速为李动投放30万元贷款。充足的资金保障、科学的田间管理，配上优越的水土条件，助力今年杨圩西瓜实现丰产优产。当下正是西瓜热销旺季，杨圩西瓜凭借优良品质销路畅通、供不应求，稳稳将田间绿意，变成了实实在在的“真金白银”。

一颗西瓜，一方产业，一份担当。看似普通的夏日瓜果，背后是凌城镇杨圩村因地制宜、深耕特色的富民产业，也是睢宁农商银行金融助农、赋能乡村振兴的生动缩影。多年来，睢宁农商银行始终坚守本土初心、扎根县域“三农”，读懂乡村产业需求、摸清农户致富期盼，把金融服务做到田间地头、送到百姓身边。

睢宁农商银行 用金融“活水”浇灌“甜蜜产业”



睢宁农商银行工作人员在李动的瓜棚里实地调研。受访者供图

市场认可度高、发展前景广阔。

看着特色瓜业发展势头向好，李动计划扩大种植规模、升级种植模式，优化瓜果品质。但规模化种植前期投入大，大

棚修缮、优质瓜苗采购、有机肥料添置、田间人工管护等一系列开支，让他遭遇了资金短缺的难题。流动资金不足，让他的扩产计划一度搁置。

“贷”出高温节能隐形冠军

——农业银行沛县支行赋能阿拉丁高温材料高质量发展

本报记者 赵洋 通讯员 王菲

实体经济是金融的根基，金融是实体经济的血脉。在徐州沛县，一场精准高效的金融助企行动，助力本地专精特新“小巨人”企业跑出转型升级、扩产提质的发展加速度。

助企纾困正当时

坐落于沛县智能智创产业园的江苏阿拉丁高温材料有限公司（以下简称：“阿拉丁公司”），是深耕高温节能材料领域30余年的高新技术企业、国家级科技型中小企业与专精特新“小巨人”企业。多年来，企业专注高温节能材料研发生产，核心产品技术处于国内领先水平，可在100℃至1600℃的宽幅高温工况下稳定运行，兼具耐高温、隔热优、防火强、保温好、轻质节能等诸多优势。产品广泛应用于冶金冶炼、石油化工、

电力能源、半导体等关键领域，是行业内极具影响力的耐火隔热系统解决方案供应商。

随着全球节能减排进程持续提速，高端节能耐火材料市场需求稳步攀升。为进一步扩大产能规模、抢占行业市场先机，阿拉丁公司正加速推进全产业链整合升级，新生产线建设亟须大量资金支撑。企业凭借扎实的技术积淀、30余条自动化生产线以及年产能超20万吨的规模优势，在国内外市场占据领先地位，但新生产线建设带来的短期大额资金压力，仍让这家“小巨人”企业在高速发展的道路上遭遇了“成长的烦恼”。如何破解融资难题、打通扩产堵点，成为企业高质量发展的关键。

农业银行沛县支行深入落实普惠金融、科技金融工作部署，依托“普惠金融服务先锋队”常态化走访机制，主动深入园区、摸排企业需求。在专项走访中，该行精准锁定阿拉丁公司新生产线建设

的融资痛点，第一时间组建专属服务专班，深入研判企业经营现状、技术优势与发展前景，精准把握科创企业成长潜力与真实融资需求。

结合企业科创属性突出、成长潜力强劲的特点，该行精准施策、靶向赋能，活用“苏科贷”政府增信金融产品，高效为企业投放1000万元专项贷款。从需求对接、方案定制到审批放款、资金落地，全程闭环提速，以高效金融服务破解科创企业融资难题，为企业扩产升级注入强劲动能。

精准赋能强产业

1000万元贷款的及时落地，彻底打通了企业新生产线建设的资金堵点，为项目全速推进保驾护航。目前，阿拉丁公司四大生产基地协同发力、高效运转，自动化生产线满负荷生产，产能规模持续稳固。充足的资金保障，不仅助力企业稳固现有市场份额，更支撑

企业集中资源深耕技术研发、攻坚高端生产工艺。

紧扣新质生产力发展要求，企业持续深耕轻量化、智能化高端高温材料技术攻关，不断补齐产业短板、突破技术瓶颈。截至2026年5月，企业核心产品产销量稳步攀升，产品远销全球数十个国家和地区，国际市场竞争力持续增强。“这笔精准落地的科创贷款，解了我们扩产致建的燃眉之急，更坚定了我们深耕高端制造、参与全球市场竞争的信心。”企业负责人说。

金融赋能实体，创新驱动发展。阿拉丁公司的成长蜕变，充分印证了农业银行沛县支行精准高效的金融服务，是科创企业破局成长、迭代升级的重要支撑。靶向浇灌的金融活水，有效激活了中小科创企业的内生动力与创新活力，为县域产业转型升级、经济社会高质量发展注入了源源不断的金融动能。

全省首笔！5000万元授信

央行标准化工行业转型金融贷款在徐落地

本报讯（记者 陈羿帆）近日，在人民银行徐州市分行精准赋能下，江苏银行徐州分行为徐州元丰新材料科技有限公司落地5000万元人民银行标准化工行业转型金融专项授信。该笔授信为全省首单，填补了运用人民银行标准的化工行业转型金融贷款省内空白，有效破解高碳化工企业转型合规认定难、融资匹配度低、技改资金短缺等行业痛点，标志着徐州高碳产业低碳转型金融服务实现标准化、规范化突破，为全省传统产业绿色升级树立标杆。

据介绍，针对化工行业专业审核难的核心问题，我市构建“银行+第三方专业评级”联合核查模式，对企业生产工艺、碳排放数据、节能技改方案、中长期低碳规划开展全方位核验，形成可溯源、可量化、可复核的标准化评估报告。通过市、省两级闭环评审机

制，顺利完成企业转型合规资质认定，打通化工行业转型金融评估、认证、授信链条堵点。目前，企业已启用首批资金开展节能减污改造，存量贷款同步纳入转型金融常态化管理，足额保障企业转型关键阶段资金需求，极大激发了传统高碳企业主动降碳、绿色转型的内生动力。

此次人民银行标准化工行业转型金融贷款全省首单落地，叠加此前全省首笔钢铁行业转型金融贷款成果，让徐州实现两大重点高碳行业转型金融标准化突破，形成可量化、可落地、可复制的实践模式。此次金融创新，有效破解了高碳产业转型共性难题，以精准金融赋能传统产业绿色蝶变，不仅填补了省内化工行业转型金融标准化服务空白，更为全国老工业城市平衡产业发展与低碳转型，探索出高效可行的全新金融模式。

工行徐州分行 纾解中小微企业融资难题

本报讯（记者 陈羿帆 通讯员 周婉秋）为深入落实普惠金融工作部署，畅通产业链资金循环，切实纾解上下游中小微企业融资难题，工商银行徐州分行立足本地产业实际，紧扣省行“N群N链”专项行动要求，大力发展数字供应链金融，持续提升普惠金融服务质效。截至今年4月末，该行供应链业务全口径余额突破72亿元，较年初新增近6亿元；普惠口径供应链余额达23.21亿元，较年初增长近3亿元，金融助企成效显著。

分行聚焦工程机械、先进制造、商贸流通、民生消费等本地重点产业集群，主动对接区域龙头企业与行业链主主体，实地调研企业经营模式、上下游合作体系与交易结算特点，建立健全核心企业白名单管理台账。工作人员细致摸排上游供应商、下游经销商经营状况与资金周转痛点，坚持“一企一链、一链一策”定制综合金融服务方案，依托核心企业优质商业信用，将信贷资源精准输送至产业链末端小微经

营主体。截至今年4月，该行已为23条有融资余额的优质核心产业链提供全方位金融支持。

依托本地龙头企业资源，分行创新打造适配工程机械下游客户的数字化供应链融资方案，打造特色产业链金融服务样板。截至4月末，该行与徐工集团优质子公司合作搭建供应链10条，占全行供应链总量的43%。徐工板块普惠供应链余额较年初新增3.2亿元，其中小微企业贷款新增0.94亿元，个人经营贷款新增2.26亿元，个人经营性融资增量占比70.63%。依托线上供应链融资、“e链快贷”等数字化产品，累计服务各类经营主体1335户，龙头企业已成为该行普惠业务稳步增长的重要支撑。

与此同时，分行主动靠前破解企业各类融资堵点难点，打通金融服务实体经济“最后一公里”。下一步，工行徐州分行将以精准普惠金融活水，持续为地方实体经济高质量发展注入强劲金融动能。

建行徐州淮西支行 护航电力保供 助力迎峰度夏

本报讯（记者 赵洋）入夏以来，持续高温天气导致区域用电负荷持续攀升，电网扩容、设备更新及电力应急保障等配套需求大幅增长。为守护辖区民生用电、产业用电安全，建行徐州淮西支行主动对接本地电力保供企业，以精准金融助力迎峰度夏电力保供工作。

变压器是输电配电、电网调峰的核心设备，也是保障电网安全稳定运行、平稳应对夏季用电高峰的重要基础设施。作为本地电力保供产业链的重点配套企业，江苏科立德电气有限公司多年专注于变压器研发、生产与制造，产品广泛应用于城乡电网改造、工业园区供电、新能源配套、电力调峰等重要场景。随着今年迎峰度夏保供工作全面推进，企业订单量明显增长，原材料采购、生产线运维、产品备货等环节的资金压力陡增，一定程度上制约了企业扩产提速节奏。

邮储银行邳州市支行 “特色贷”覆盖大蒜全产业链

本报讯（记者 陈羿帆 通讯员 曹安侠 王晶）今年以来，邮储银行邳州市支行立足邳州大蒜特色产业优势，聚焦大蒜种植、鲜蒜收储、冷链仓储、深加工全产业链融资需求，以特色信贷产品为抓手，精准施策。截至目前，支行小额贷款新增投放超16.3亿元，年净增超4.75亿元，以精准普惠的金融力量，助力本地大蒜产业提质增效、带动蒜乡群众增收致富。

在深耕蒜乡特色客群过程中，支行以宿羊山、碾庄、车辐山等大蒜核心产区为重点，坚持领导带头下沉田间地头、交易市场与冷链园区，常态化开展批量走访对接，精准摸排各类经营主体的融资需求。依托大蒜产业贷、极速贷、农担贷等专属信贷产品，精准匹配大蒜种植管护、旺季收储囤货、商户经营周转等各类短期、紧急资金需求。截至目前，该行累计投放产业贷、极速贷等特色产品14.8亿元，其中大蒜产业投放约5.8亿元，全面覆盖大蒜全产业链经营场景，有效破解涉农主体融资难题，客户认可度与转介率持续提升。

为拓宽金融服务覆盖面、延伸服务触角，支行不断深化邮银协同机制。依托乡镇邮政网点下沉基层、全域覆盖的优势，深耕“融资E”涉农贷款业务，搭建大蒜产业专属获客服务通道，有效打通偏远产区的金融服务断点，让便捷的信贷服务直达广大蒜农与蒜商。

针对大蒜收储旺季业务集中、资金周转密集的特点，支行抓实队伍专业赋能，常态化开展专项业务培训与技能训练营，围绕产品政策、风险识别、服务技巧、审批流程开展系统化教学，持续优化贷款审批、放款全流程服务体系。在严守资产质量底线的前提下，大幅压缩办贷时限，打造出一支专业高效、合规稳健的涉农信贷服务队伍。

下一步，邮储银行邳州市支行将持续聚焦邳州大蒜核心特色产业，巩固业务发展优势，加大专属信贷投放力度。通过深化邮银协同、优化产品体系、精简服务流程、严控信贷风险，持续以源源不断的金融活水赋能邳州大蒜产业转型升级，为地方特色产业发展、全面推进乡村振兴注入强劲金融力量。