

把资金投放到产业升级关键处

加码供给、优化服务质效，徐州农商银行赋能制造业提质提速

本报记者 陈羿帆 通讯员 申玉龙

实体经济强，则地方经济稳。制造业作为产业发展的核心支撑、实体经济的重中之重，是推动区域经济转型升级、稳健增长的关键底气。扎根徐州本土、深耕地方市场，徐州农商银行始终立足金融本源、坚守普惠初心，把服务制造业高质量发展摆在业务发展突出位置。通过精准对接企业需求、革新金融服务模式、加大信贷精准投放、优化普惠产品体系，全方位助力本土制造企业纾困解难、稳产扩能、创新转型。

数据见证实干，成效彰显担当。截至4月末，徐州农商银行制造业贷款余额达86.72亿元，以持续加码的金融供给、不断优化的服务质效，为徐州制造业转型升级和实体经济稳健发展注入强劲动能。



徐州农商银行员工走访宁意电气生产车间了解生产情况。

本报记者 陈羿帆 摄

精准摸排建台账 网格对接吃透企业需求

金融赋能实体，精准是前提，落地是关键。不同制造企业发展阶段各异、经营模式不同、资金诉求多元、粗放式金融服务难以适配企业个性化、常态化发展需求。为从根源上破解银企信息不对称、服务匹配不精准等问题，徐州农商银行依托大数据赋能基层服务，构建网格化常态化走访机制，实现辖区重点制造企业摸排全覆盖、服务全天候、需求全对接。

常态化下沉一线、面对面对接服务，让金融服务走出柜台、走进厂区、贴近需求，真正做到企业有需求、银行有响应、服务有落地。坐落于铜山区柳泉镇高端

设备与智能制造产业园的江苏宁意电气设备有限公司，便是徐州农商银行网格化精准服务的典型受益者。

走进宁意电气生产车间，整洁规范的生产区域内，多条半自动化生产线高速运转，下料、冲压、组装等工序环环相扣、有条不紊，工作人员紧盯设备参数精细作业，一块块变压器铁芯在流水线上精准成型，车间内满是热火朝天的繁忙景象。这家2017年成立的本土制造企业，专注变压器、高低压成套柜、储能变电器研发生产，经过多年深耕，已成长为区域内极具竞争力的制造主体，年销

额稳步增长，产品广泛销往江苏、上海、浙江等多地市场。

受制于行业特性，企业生产核心原料为铜材，原材料单价常年居高不下，且采购需全款现货结算，大量流动资金长期被占用，资金周转压力始终制约企业产能扩容和技术升级。自企业创立之初，徐州农商银行便主动靠前、持续陪伴，从简化开户流程、批量上门办理员工工资卡等基础服务入手，全方位保障企业日常经营。

针对企业2026年开拓海外市场，徐州农商银行与企业持续加深合作，不仅稳住了国内饱和订单的生产节奏，更助

力企业顺利打开海外市场，成功签约欧洲、东南亚合作代理商，实现外贸业务从零到一的关键突破。

依托金融活水加持，企业转型升级步伐持续加快。今年以来，企业组建自有技术研发团队，实现产品图纸、优化方案自主设计研发，彻底摆脱长期依赖外部技术合作的局面，大幅缩短产品迭代周期、提升客户响应效率。目前，企业已成功获评高新技术企业，正全力筹备“专精特新”企业申报工作。“多年相伴，不离不弃，农商行是我们企业从小到大、稳步远航最坚实的金融依靠。”公司总经理陈根斌说道。

提质增效优流程 高效服务打通融资堵点

服务，为身处行业波动周期的中小制造企业稳住了经营底盘。徐州汇捷机械制造有限公司是铜山区深耕工程机械配套领域的本土小微企业，2018年成立以来，专注为徐工集团配套生产履带吊车配重构件，产品规格超百种，是区域工程机械产业链不可或缺的配套企业。

企业厂区布局规整、工序完善，生产车间内钢板原料整齐码放，折弯、拼焊、灌装、喷漆各工序有序推进，工人们分工协作、精细作业，一批批配重壳体经过多道工序加工成型后，直接配套供应徐工

集团整车生产。近年来，受宏观市场波动、上游原材料涨价等多重因素叠加影响，企业经营压力持续加大，原材料采购资金缺口一度制约正常生产经营。

得知企业困境后，徐州农商银行第一时间上门走访调研，实地核验企业生产产能、订单储备、经营流水，结合工程机械配套企业生产周期、回款特点，量身定制适配性融资方案，快速为企业落地600余万元信贷资金，全部用于钢板、矿石等大宗原材料采购和日常生产周转。

精准施策强投放 靶向赋能推动产业升级

项产品，积极推动“专精特新”培育企业、“智改数转”优质项目纳入风险补偿覆盖范围，进一步拓宽企业融资渠道、降低综合融资成本。

持续迭代的金融政策、精准滴灌的信贷资源，为本土工贸一体小微企业扩容升级、拓市发展提供了有力支撑。在贾汪区塔山镇，从事宠物猫砂生产的青辉生物科技（徐州）有限公司，凭借稳定品质、精细运营实现稳步成长，厂区拥有7000余平方米标准化生产车间，搭载半自动智能化生产线，实现原料配比、自动上料、搅拌混合全流程智能作业，月产能可达2000吨，主打两款主流规格产品，精准匹配国内主流消费市场。

企业深耕宠物用品行业8年，2025年自主建成现代化生产工厂，成功实现

品牌运营、自主生产、线上销售、云仓代发全链条布局。多年来，企业坚守品质化发展路线，严控生产全流程质量，8成产能用于自有品牌生产，少量承接优质代工订单，产品口碑稳居行业前列，产品覆盖全国各大城市，并积极参展海外行业展会，持续拓宽国际化发展路径。

伴随产销规模持续扩张，原材料批量采购、生产线运维、市场渠道拓展所需流动资金持续增加。针对小微企业轻资产、资金周转快、融资需求急的特点，2026年，徐州农商银行为企业精准投放100万元低息贷款，专项用于原材料采购和日常经营周转，快速补齐资金缺口。同时，为企业提供基本账户开立、员工工资代发等一站式基础金融服务，全方位护航企业稳健运营。

及时到位的金融支持，有效补齐了企业资金短板，保障生产线持续满负荷运转、订单按期交付。同时，依托稳定的资金流支撑，企业主动优化产品结构，缩减低利润钢板配重产能，加大矿石、钢坯填充类高性价比产品生产，有效对冲原材料涨价带来的成本压力，稳稳扎根本土产业链、稳住市场基本盘。“只要我们有资金需求，农商行总能第一时间靠前服务、全力保障，是我们小微企业稳健经营的坚实后盾。”企业总经理张恒永深有感触。

金融赋能之下，企业发展动能持续释放，新工厂投产半年产值便突破1000万元，实现提质增效快速发展。据企业负责人蒋超介绍，徐州农商银行已建立长效化金融帮扶机制，后续将根据企业产能提升、经营规模扩张情况，动态上调授信额度，持续为企业设备升级、产能扩容、海外拓市提供稳定金融支撑。

立足新阶段、奋进新征程，徐州农商银行将持续聚焦实体经济，锚定制造业高质量发展方向，持续优化精准服务模式、升级数字金融服务、丰富普惠产品矩阵、加大信贷投放力度，持续降低中小制造企业融资门槛和融资成本，以更精准、更务实、更有力的金融举措，持续赋能本土制造业迭代升级，为徐州地方经济高质量发展持续贡献农商银行力量。

“楼道干净无杂物、绿化带整洁清爽，小区环境一天比一天好，住着特别舒心！”近日，看着焕然一新的居住环境，徐州经开区金山桥街道辖区居民纷纷点赞。

为切实提升辖区人居环境品质、增进民生福祉，金山桥街道扎实推进人居环境提质工作，在碧螺山庄、清山石韵、桃园小区等17个小区同步开展全方位、精细化环境治理，实打实把“家门口的幸福”送到居民身边、落到实处。

从“单打独斗”迈向“全民共治”

人居环境整治不是“独角戏”，而是需要全员联动、齐抓共管的“大合唱”。为破解以往治理力量分散、权责单一、整治成效有限的难题，金山桥街道主动打破部门壁垒、整合多方资源，搭建起“环保队员+网格员+城管队员+社区工作者+物业保洁+居民志愿者”的多维共治网络，构建起全域联动、齐抓共管的基层治理新格局。

整治过程中，街道各条线力量各司其职、协同发力。城管队员主动协助高龄、独居居民搬运废旧家具、闲置物品；社区“银发护绿队”充分发挥余热，积极认领小区绿化带管护责任，常态化开展绿植修剪养护、杂草清除、垃圾捡拾等工作；网格员全员下沉网格，逐楼逐户走访，普及环保文明知识，劝阻各类不文明居住行为，同步排查整治僵尸车辆、楼道飞线充电等安全及环境隐患。

在工作人员的示范带动下，辖区居民纷纷主动参与环境整治，全域营造出“人人参与整治、人人守护环境、人人共享美景”的浓厚共治氛围。

从“一时整洁”蝶变“四季常美”

为杜绝短期整治、表面整改等问题，金山桥街道坚持标本兼治，摒弃“重整治、轻管护”的粗放治理模式，推动人居环境治理从阶段性集中清零向常态化长效提质转变。各社区依托业主微信群、入户走访、小区广播、宣传栏宣传等多种渠道，全方位、全覆盖宣讲人居环境整治工作要求，细致讲解乱堆乱放、私搭乱建、飞线充电等行为存在的安全隐患与环境危害，引导居民树立“家园共建、环境共护”的文明理念，自觉遵守小区管理规定，共同维护公共居住环境。

同时，街道将集中专项整治与日常精细化管理深度融合，持续巩固整治成果，严防各类环境问题反弹回潮，推动辖区小区环境从“一时整洁”的阶段性成效，稳步迈向“四季清爽、常态优美”的长效治理新局面。

从“表面清扫”升级“深度施治”

针对群众反映强烈的各类环境问题，金山桥街道将小区餐饮油烟管控、垃圾桶定点消杀除臭、区域扬尘污染防治、楼道陈年杂物清理、公共绿化养护、公共区域规范管理等重点工作纳入整治清单，靶向补齐环境治理短板。

街道综合行政执法和安全生产综合监管办公室开展专项排查整治，对辖区小区沿街商铺逐一走访核查，全面检查油烟净化装置安装、日常运维、定期清洗情况，督促商户规范经营、达标排放；督促小区物业压实主体责任，做好生活垃圾定点归集、密闭清运、垃圾桶常态化消杀工作，杜绝垃圾堆积、异味滋生；加大辖区道路洒水降尘、全域保洁频次，紧盯楼道积存垃圾清理、非机动车有序停放、公共区域规整等细微环节，全方位排查整治环境隐患，以精细化治理擦亮辖区人居环境底色。

下一步，金山桥街道将持续深化“房前屋后”净美家园行动，不断优化常态化、精细化治理机制，持续巩固人居环境整治与治污攻坚成果，以实打实的治理成效提升居民获得感、幸福感、安全感，全力绘就辖区宜居宜业的美美家园新画卷。

37款产品精彩亮相土耳其

（上接 01 版）

一位深耕行业多年的土耳其资深客户在现场感慨：“过去我们需要找多家供应商拼凑设备，现在徐工一站式解决了所有难题。这不仅仅是省心，更是施工效率的质变。”展会期间，徐工起重机、铣刨机等设备实现批量签约，充分展现了欧亚客户对徐工产品品质与技术实力的高度认可。

目前，徐工已在土耳其建立覆盖全境的销售网络，并组建了中土工程师深度融合的本地化服务团队。中国工程机械工业协会会长苏子孟高度评价徐工的全球化实践：“我们欣喜地看到，徐工坚持技术引领，在电动化、智

能化、无人化等关键领域持续突破。徐工不仅以先进技术为客户创造价值，更以‘一诺千金’的担当深耕本地化，充分展现了中国企业对外开放的格局与胸襟。”

徐工积极响应土耳其绿色转型需求，推广电动矿卡、纯电动装载机新能源产品。在风电吊装领域，徐工XCXA2600全面地起起重机凭借2600吨级超强起重能力和精准操控性能，已在伊斯坦布尔新运河项目及多个风电场安装中表现卓越，成为土耳其绿色基建的“中国名片”。徐工正以土耳其为战略支点，将“徐工制造”转化为“徐工价值”，为全球工程建设者提供更优答案。

（上接 01 版）

严格落实省就业补助资金相关政策，将养老护理、婴幼儿发展引导、电工、电商创业等紧缺工种纳入政府补贴范围，符合条件的学员可免费参训；AI创作、非遗香包、西点烘焙等热门项目公益普惠开放；无人机、商业摄影等个性化课程平价办学。

今年1月至5月，公益性培训达2548人次，占培训总量的5成以上，有力筑牢民生底色。同时，组建“冠军级”金牌

讲师团队，团队成员均为行业技能翘楚，江苏省徐州技师学院世赛获奖选手王子桐、教练张子阳等行业大咖亲自授课，全流程实操教学，助力学员提升技能。

据了解，立足上半年良好办学基础，我市将持续深耕“技能夜校”惠民品牌，积极创新夜校运营模式，深化全方位、多层次的校地、校企合作，打通产教育才、以训促业的闭环，以更精准、更优质、更普惠的技能培训，持续赋能产业转型升级、助力民生就业。

第25个全国“安全生产月”

人人讲安全 个个会应急

排查整治风险隐患

2026年6月

广告