

■徐州新实践 | 乡村振兴·一线看亮点

多“吃”菌渣少“吃”麦,产量翻几番

2796.5斤,沛县羊肚菌亩产创新高

本报记者 李权

春到沛县,田畴焕新。3月15日,在沛县鹿楼镇食用菌产学研基地——徐州硕讯科技发展有限公司羊肚菌种植基地,省内专家现场测产的测产数据,让大棚内一片欢腾。

商品鲜菇亩产2796.5斤!这一数字刷新当地羊肚菌种植高产纪录,也让农民出身的食用菌育种“土专家”李加祥难掩喜悦。这位深耕菇业30年的从业者,再次用科技创新交出了科技兴农的亮眼答卷。

当日,沛县农业技术推广中心特邀省内专家组成测产组,对基地40亩、20栋种植大棚开展现场实收测产。测产严格采用随机取样法,抽取王花园村1栋大棚内5个小区进行实测,结果显示1平方米小区平均产量4.94斤,理论亩产达3290斤,商品鲜菇亩产为2796.5斤。

“数据实打实,这个产量放在全国珍稀菌菇种植领域,都十分亮眼。”主持测产的南京农业大学生命科学院党委书记赵明文直言,羊肚菌营养价值高、市场行情向好,但种植技术门槛高、产量稳定性差是行业共性难题,此次取得的高产成果,为全国羊肚菌标准化种植提供了宝贵经验。

鹿楼镇人大主席梁振翅数增产变化,难掩激动:“3年前这里羊肚菌亩产2034.8斤,如今一举增产761.7斤,核心就在于科技创新的持续赋能。”

高产的背后,是颠覆传统的种植技术与反复打磨的创新成果。李加祥的科创之路,从破解羊肚菌种植“高成本、高耗能”两大痛点起步。

传统羊肚菌种植需将菌种包裹埋入地下,1平方米仅能种下1个菌种包,而李加祥研发的增产降本绝招,是将菌种包打散后播撒种植,1个菌种包可覆盖约3平方米种植面积。“仅此一项,平均每亩就能节省菌种成本近7成。”梁振翅说。

更具突破性的是李加祥独创的“菌渣营养包”。“羊肚菌是好东西,就是太‘吃’麦,因此传统的菌种包里主要是小麦提供营养。以前500公斤小麦才换250公斤鲜菇,种着心疼,这也是我一直想攻克的难题。”谈及技术突破,李加祥指着分布在羊肚菌间的营养包,眼里闪着光:“这就是我的‘法宝’!2020年偶然发现,杏鲍菇、猴脑菌的菌渣里有羊



村民采摘羊肚菌。

本报记者 刘冰摄

肚菌爱‘吃’的蛋白质,就想着变废为宝。反复试配方,终于做出了这款菌渣营养包,把小麦用量砍了一半,产量反倒翻了几番。”

李加祥的技术突破,并非“单打独斗”的成果。作为徐州硕讯科技发展有限公司负责人,他携手江苏省农科院蒋宁研究员团队开展联合技术攻关,针对羊肚菌人工投入高、产量不稳等行业痛点,先后研发出专用大棚、覆膜技术、林下种植装置等十余项创新成果,多项获国家专利,成功构建起从菌种培育、种植管理到产品加工的羊肚菌全产业链技术体系。

“这是鹿楼镇的本土企业,也是全国首家培育猴脑菌的企业,其羊肚菌高产技术处于领先水平,值得向全省、全国推广。”蒋宁评价说。据中国食用菌商务网2024年调研报告显示,全国羊肚菌种植总面积约40万亩。若全面推广李加祥的种植技术,不仅能节省1亿公斤小麦,还能实现羊肚菌产量至

少翻番。

科技攻关的价值,不仅体现在亩产数字的攀升,更体现在产业链的持续延伸。如今的硕讯生物,已形成集菌种培育、菌包生产、产品深加工、市场销售于一体的产业格局,年产菌种300万包、栽培菌包1亿袋,研发的菌类饮品、金耳代餐粉等高附加值产品深受市场青睐,毛木耳出口量占全国20%,并与达达山、娃哈哈等知名企业建立长期稳定合作,让沛县食用菌产业跳出单纯种植的局限,向价值链高端稳步攀升。

技术攻关的最终落脚点,是让农民增收、让产业增效。种植户程斌是沛县羊肚菌高产技术的直接受益者,他种植的100多亩羊肚菌,依托硕讯生物的技术体系,实现了降本增效的双重提升。

“以前种一亩羊肚菌,菌种和营养包成本居高不下,现在用这套新技术,每亩能省2000元,亩产还能超1000公斤。”程斌算了一笔增收账,今年每亩羊肚菌的纯利润至少2万元,而基地

的采摘工作,还吸纳了周边大量闲置劳动力就业,让村民在家门口就能挣到钱。

为让科技创新的红利惠及更多农户,硕讯生物创新推出“企业+基地+农户”的发展模式,通过“统一发菌、统一技术、分户种植、统一回收”的标准化运营,打消农民的技术顾虑和销售担忧,让更多人放心参与食用菌种植。

目前,该模式已带动沛县周边7500户农户参与种植,关联土地1.5万亩,户均年增收3万元以上;企业首创的林下蝉菌立体种植模式,更实现亩均增收6万元,让有限的土地发挥出更大的经济效益。

站在成片的菌菇大棚前,望着棚内蓬勃生长的羊肚菌,李加祥的话语朴实而坚定:“我这辈子就扎根在这片田地里,继续磨技术、育好种,让羊肚菌不仅是市场上的‘金菌菇’,更能成为农民的‘致富菌’,让科技在田埂上结出共富果。”

推动电影与文学深度关联

徐州“电影+”活动再创新形式

本报讯(记者 张瑾)3月15日,一场集经典电影歌曲演唱、电影片段演绎、台词朗诵及剧本评论于一体的沉浸式“电影+”活动,在徐州星众影城举行。活动由徐州市作家协会联合星众恒文化徐州分公司、鼓楼区全民阅读促进会、徐州老年大学诗词研究会等多家单位举办,让经典文学与光影艺术双向共鸣。

活动以“我演你看、你演我看”的群众性DIY形式展开,吸引了众多文艺团体与市民参与。徐州幼专银龄学院朗诵艺术团、云龙书院沁园春朗诵艺术团等团体通过朗诵致敬经典电影;徐州市青少年语言艺术研究会现场演绎了电影情景剧《酒神曲》;运河支队纪念馆馆长胡军英则结合自身经历,带来关于老电影的动人演讲。部分作家还即兴演唱了电影主题曲,现场气氛热烈。

活动现场还向作家及朗诵家

征集300至500字的微点评或诗词作品,优秀作品不仅有机会赢取电影票,还将在影城微信公众号刊登,与更多市民分享光影感悟。

徐州作家胡军英在活动中谈及文学与电影的关系时表示:“小说与电影同为叙事艺术,核心都在于讲故事。小说用文字激发想象,是‘想’出来的艺术;电影用视听语言呈现画面,是‘看’出来的体验。小说赋予电影灵魂,电影则给予小说血肉与脸庞,二者互相成就。”

此次活动是徐州推动文艺创作与电影产业联动的又一探索。今年春节前夕,徐州市作家协会、徐州市文艺评论家协会已与市影协签署战略合作协议,并联合发起“2026春节档电影评论征集”活动。通过鼓励市民从“看电影”到“参与电影”,徐州正以“电影+”的创新模式,盘活影院闲置资源,将全民阅读活动不断引向深入。

不负时光扬汉风

徐州市两汉文化研究会年会聚力谋新篇

本报讯(记者 张瑾)3月13日,徐州市两汉文化研究会年会在泉山区文化馆举行。

过去一年,研究会组织专家深入开展实地调研和学术研讨,探索两汉文化资源赋能徐州经济社会发展的有效路径,取得累累成果;围绕汉文化融通互鉴、汉王陵考古等重大课题开展专题研讨,系统梳理狮子山楚王陵考古发掘三十周年成果,推进汉王专项研究,大力推动文物数字化与文创产业深度融合,常态化开展“汉风进校园、进社区”活动,培育青年传承力

量,广泛播撒文化种子。

2026年,徐州将迎来获批国家历史文化名城40周年。站在新起点,市两汉文化研究会将持续深耕两汉文脉,传承汉风汉韵,不断推动徐州两汉文化研究、传承与推广工作迈上新台阶,让千年汉风在新时代绽放更加璀璨的光彩。

当天活动上,徐州市两汉文化研究会学术专业委员会副主任、市文物保护和考古研究所研究员耿建军深入解读山汉墓墓主身份,常态开展“汉风进校园、进社区”活动,培育青年传承力

在笔墨书香中体会优秀传统文化

“吾生九万——纵小林书画展”在徐州市图书馆启幕

本报讯(记者 王思恒)墨润彭城,艺韵流芳。3月15日上午,由徐州市图书馆主办,徐州市书法家协会、徐州市美术家协会等多家单位协办的“吾生九万——纵小林书画展”,在徐州市图书馆启幕。本次展览精心遴选了当代著名书画家纵小林的五十余件书画力作,涵盖真草隶篆诸体与清逸竹画。

走进展览现场,笔墨间的艺术张力扑面而来。据了解,此次展览半数展品为纵小林近期精心创作的新作,书法作品兼具碑帖神韵,刚劲处

藏风骨,温婉处显灵动,实现了刚柔并济的艺术效果;竹画作品则简淡幽远、笔墨苍劲,将竹的坚韧不屈与君子之风展现得淋漓尽致。

此次书画展不仅是纵小林艺术成就的集中展示,更为市民搭建了一个近距离感悟传统文化魅力的平台,让更多人在笔墨书香中体会中华优秀传统文化的博大精深,进一步激发了大众对传统书画艺术的热爱。

为方便市民观展,该展览实行免费开放政策,无需提前预约,持续至3月29日。

桂花喂 泉水养 蟹飘香

邳州市议堂镇崔家社区盘活闲置资源助力乡村振兴

本报记者 于洪涛 通讯员 赵永



工作人员在蟹池内投放蟹苗。 本报记者 赵亚 于洪涛 摄

闲置的汪塘,如今变成高产高效的养殖基地,成功落地“崔家蟹”特色养殖项目,预计年增收40万元。

创新“泉水养蟹” 打造“桂花喂养”

乡村振兴,产业是基础,特色是关键,议堂镇的崔家社区深谙此理。去年下半年,社区通过村企联建,从宿迁引进一家拥有近20年水产养殖经验的螃蟹企业,项目负责人方勇多次来崔家社区考察,在了解土壤结构和水质成分后,敏锐地发现了这里的独特优势。

“养蟹先养水,好水出好蟹。”方勇介绍,“这里的地下水富含矿物质,水质清冽,特别适合螃蟹生长。”基于这一发现,他创新引进“泉水养殖”技术,让崔家社区的螃蟹喝着泉水长大。

但崔家社区的创新还不止于此。技术人员还在池塘周边栽下2000株紫桂树,待到金秋时节,桂花盛开,清香四溢。

这些桂花不仅美化了环境,更将成为螃蟹的“美食”——将新鲜桂花融入蟹类养殖饲料,打造“桂花喂养”的差异化核心卖点。

桂花香里说丰年,在崔家社区将成为现实。紫桂蟹拥有独特的桂花香气,肉质更加鲜美,口感层次更加丰富。这种“泉水养蟹”的创新模式,让崔家社区的螃蟹在市场上独树一帜。

布局“一主多辅” 增收“多点开花”

“资源要充分利用,更不能把鸡蛋放在一个篮子里。”杜新吉说。崔家社区在主打紫桂蟹的同时,还同步配套养殖黄鳝、青虾、甲鱼等生态水产品,以及草鸡、草鸡蛋等林下养殖项目。这种“一主多辅”的产业布局,既分散了经营风险,又拓展了增收渠道。

据测算,紫桂蟹养殖项目总产量可达30000余斤,预计年销售额突破300余

万元,村集体分红约30余万元。附属产业预计每年为村集体经济增加收入10万元。这样的经济账,让村民们看到了希望,更坚定了发展信心。

在营销模式上,崔家社区同样敢于创新。由社区统一运营,建立“统一包装、统一销售”的服务体系,同步拓展线上营销渠道,打破地域销售限制,让“崔家蟹”香飘四方。

激活“一池春水” 实现“共同富裕”

产业发展的最终目的是富民。崔家社区特色养殖项目全链条吸纳本地劳动力就业,在汪塘施工、日常管护、养殖投喂、捕捞分拣、包装发货、市场销售等环节,为村民提供大量就近务工岗位。

“以前农闲时只能外出打工,现在在家门口就能挣钱,还能照顾老人孩子。”正在塘边投放蟹苗的村民李大哥笑着说,“跟着杜书记干,日子更有奔头了。”

这种“社区有产业、集体有收益、群众有就业、农户有技能”的良性发展格局,让村民在产业链上增收,在家门口致富。正如杜新吉所言:“乡村振兴不是一句空话,要让老百姓看得见、摸得着、感受得到。”

午后的阳光正温暖,崔家社区的池塘水面波光粼粼。待到金秋十月,这里将迎来丰收的季节:泉水养出的紫桂蟹,将带着桂花的香气,“爬出”乡村,“爬向”更广阔的市场。

一池春水润沃野,千株桂树富乡邻。崔家社区的实践证明:乡村振兴既要立足资源禀赋,又要勇于创新突破;既要发展特色产业,又要带动群众致富,这样才能让希望的田野处处飘香,让振兴的路上人人受益。

阳春三月,乍暖还寒。走进邳州市议堂镇崔家社区,5个占地近百亩的池塘如明珠般镶嵌在沃野间,水波潋滟,蔚为壮观。池塘边,3台钻井巍然矗立,240米深的地下井正汩汩涌出清泉——这水,源自地底深处的泉脉,也将成为这片土地振兴的源头活水。

“别看现在水面平静,水下可热闹着呢!”站在塘边指导工人投放蟹苗的崔家社区党支部书记杜新吉脸上洋溢着开心的笑容,“前几天刚投放了10万只蟹苗,今天还要投放10万只。等到秋天,这里就是紫桂蟹的乐园啦!”

谁曾想,这片生机盎然的养殖基地,去年还是一处荒废多年的“沉睡资源”,如今却已成了村集体经济的“活水源泉”。这一转变,始于崔家社区对乡村振兴战略的深刻理解和务实探索。

唤醒“沉睡资源” 盘活“闲置资产”

崔家社区后李组的这片汪塘,占地近百亩,原有养殖项目废弃后长期无人管理,逐渐沦为荒水塘。如何让“死水”变“活水”,让闲置资源变成致富资产?崔家社区拿出了自己的实践。

去年,崔家社区坚持以产业振兴为抓手,组织村民代表多次商议盘活方案。在充分听取民意的基础上,社区全面启动后李组荒废汪塘整治提升工程。清淤疏浚、岸坡整形、防渗加固……一系列科学规划让昔日无人问津的汪塘焕发新颜。

“靠山吃山,靠水吃水”,崔家社区没有简单复制他人的水产养殖模式,而是立足本地独特的地下水资源,走差异化发展之路。通过村企联建的形式,从宿迁引进水产养殖项目,并专门施工3处深水井,单井深度达240米,引入地下水进行螃蟹养殖。

古人云:“蓄水防旱,积谷防饥。”崔家社区的这番改造,不仅是物理空间的整治,更是发展理念的革新。昔日低效

主城区直供热申请工作启动

本报讯(记者 孟丽 通讯员 付婧文)依据我市供热管理相关规定,徐州华润热力总公司即日起正式启动2026—2027采暖季主城区住宅小区直供热申请接入工作。

本次直供热申请面向两类主体开展:一是与供热企业签订并履行供热一体化服务合同的新建小区开发企业;二是已实现供热的小区业委会,或其他能够合法代表小区业主的相关组织。符合条件的主体可按照要求提交直供热申请,推动小区供热直供工作落地,切实保障广大业主冬季采暖权益。

根据工作安排,直供热申请截止时间为2026年3月底,各申请主体须在此期限内向辖区热力企业报送正式申请,逾期将不予受理。申请时需同步报送相关材料的电子版,确保材料完整、信息准确、格式规范,以便热力企业高效开展核验、验收等后续工作。

热力企业在收到申请及完整材料后,将第一时间与申请方对接,严格按照国家、地方相关规范标准及《徐州市住宅小区集中供热

系统验收及运行导则(试行)》要求,对小区公共供热设施、直供准入条件进行全面验收与综合评估,并针对设施存在的问题出具专项整改意见。申请小区须对照验收意见及入网须知明确的准入条件,按期完成供热设施整改,确保设施达标、条件完备,满足直供热各项规范要求。

对于验收合格、各项直供条件均符合标准的小区,将签订《居民小区直供协议》《居民采暖合同》,于2026—2027采暖季正式纳入徐州华润热力总公司直供热范围,享受规范化集中供热服务。

通知同时明确,若申请单位未在规定时间内完成申请提交、材料报送及设施整改工作,2026年度热力企业将不再对该小区开展验收,也不予接收为直供小区,相关责任由申请单位自行承担。为方便申请主体规范办理业务,本次直供热申请提供申请模板、信息登记表、入网须知、承诺书、验收归档要求等全套附件,申请方可对照准备相关材料。

“春日经济”不只是时令经济

(上接 01版)

这些将自然资源转化为消费场景的创新实践,让原本“靠天吃饭”的春日美景,变成了消费增量。不断推陈出新的消费供给,也推动着市场不断细分和升级,让春日经济的蛋糕越做越大。

要让“春日经济”从“春日限定”走向“四季常青”,关键在于跳出“花期依赖”。徐州需打破季节性壁垒,将春日资源与产业发展深度融合:一方面延伸产业链,推动春菜等时令食材深加工,开发文创

衍生品,让“春日味道”跨越季节;另一方面深耕场景创新,融入非遗、研学等元素,借助数字赋能拓宽传播渠道,让春日体验突破时空限制。

同时,还需强化政策支撑与服务升级,优化交通、停车等配套设施,规范市场秩序,培育特色文旅IP,让“春日流量”真正转化为“全年增量”。让徐州的春日美好,从一时一时的风景变为四季常青的发展红利,让“春日经济”在彭城大地上持续绽放。