

山海情深 携手同行

——徐州扎实推进对口支援协作合作迈上新台阶

本报记者 王正喜

在新疆奎屯，徐州援建的新疆应用职业技术学院新图书馆，成为当地市民文化生活的新地标；在陕西宝鸡太白山间，带着徐州温度的“高山蔬菜”正装车启程，驶向远方；在青海兴海，由徐州援建的电商物流中心让牧民的特产品第一次“触网”出山；在徐奎科技产业园，新疆桑禾能源科技有限公司暖通产业园生产线上，工人们正有序作业……

2025年，徐州大地上涌动着这股暖流，援疆、援藏、苏陕协作、苏青协作……一项项对口支援协作合作举措如春风化雨，润泽千里之外的土地。一年来，徐州坚持“所需”与“所能”精准对接，推动“输血”与“造血”双轮驱动，在援疆、援藏、苏陕协作、苏青协作的广阔版图上，绘就了一幅山海情深、携手同行的动人画卷。

高位推动 精准对接“一盘棋”

对口支援协作合作，远不止于资金的流动，更体现党委政府的政治担当和党员干部的使命奔赴。

2025年，徐州市委统筹部署“三对”工作，市政府多次调度推进，确保年度任务有力有序落实。组织优秀干部赴兴海县、宝鸡市挂职轮换，92名、27名专业技术人才分赴宝鸡市、玉树州开展帮扶。8个县（市、区）主要负责同志按期完成调研对接，援疆、援青、苏陕、苏青等资金及时拨付到位，为对口地区发展注入强劲的

“徐州力量”。

这一年，1.18亿元援疆资金、3693万元援青资金、8970万元苏陕协作资金、8250万元苏青协作资金，以及380万元对口帮扶宝鸡、600万元援助重庆云阳的专项资金，全部按时足额到位。资金背后，是徐州对“国之大事”的深刻理解，是对远方兄弟姐妹的郑重承诺。

产业共建 双向奔赴“一条心”

立足“徐州所能、对口所需”，产业协作成为对口支援的“硬核支撑”。一个个项目的落地，如同播下的种子，正在生根发芽。

在新疆奎屯，江苏援伊（徐州）产业园总产值突破45亿元。徐州企业投资1.6亿元的半导体石英坩埚项目主体完工，总投资3.5亿元的新疆桑禾暖通产业园即将投产。

在陕西宝鸡，77%的苏陕协作资金投向产业领域，“太白高山蔬菜”成功打造为区域公用品牌，徐州人餐桌上的美味，正悄然改变着秦岭山区农户的生活。

在青海兴海，农村电子商务物流中心投入运营，牧民家中的牛羊肉、手工艺品，首次通过电商平台走向全国。在辽宁抚顺，年产24万吨聚苯乙烯项目稳步达产，徐州市正丰矿产品有限公司碎石加工厂开工建设……

这一年，徐州不仅“给资金”，更“给路子”。6个苏陕产业园共建共

兴，年度投入2600万元提升承载能力，总产值突破百亿元。产业协作，正从“单向帮扶”走向“双向奔赴”。

消费帮扶，是产业协作的自然延伸，更是情感连接的纽带。2025年，徐州市民在家门口就能买到来自宝鸡的苹果、猕猴桃、蜂蜜；在消费帮扶馆里，青海兴海的牦牛肉干、黑枸杞成为抢手货。全年采购帮销宝鸡市、玉树州农产品分别达4.45亿元、505.3万元；新疆特产、重庆云阳县中药材在徐销售额分别超4000万元、4200万元。

数字背后，是一场跨越千山万水的“双向奔赴”——徐州人的“消费力”，正转变为对口地区群众的“增收账”。

交往交融 民族团结“一家亲”

“石榴花·徐奎一家亲”最美家庭交往交流活动，今年已是第八年在徐州举办。来自奎屯的家庭代表走进徐州人家，包饺子、拉家常，孩子们互换礼物、结下友谊，两地交往从“物理距离”走向“心灵贴近”。

“苏韵伊情·青苗逐梦”青少年足球邀请赛上，两地少年在绿茵场上奋力奔跑；“徐奎一家亲”主题活动中，20多所中小学线上线下交流15场次；原创歌舞剧《天山问渠》在徐州成功演出，《我爱奎屯》《奔腾的奎屯河》在两城传唱。

文化走亲，越走越亲。当奎屯市民走进淮海战役历史图片展，当徐州观

众为《天山问渠》热烈鼓掌，两座城市的距离，正在一次次真诚交往中消逝。

民生改善 真情帮扶“一份爱”

民生改善，是对口支援协作合作最温暖的注脚。在奎屯，全民体检中心、青少年创客空间投入使用，社区“15分钟健身圈”打造完成，人才公寓变身“西部计划志愿者之家”。20个援疆项目，件件落地，桩桩暖心。

在青海兴海，14个援青项目有序推进，其中13项已完工。高原上的农牧民，第一次用上了现代化的物流中心。

医疗帮扶更是直抵人心。5名援疆医生、40名徐州医疗专家累计接诊门诊急症患者1万余人次，开展手术操作900余台次，抢救危重患者130余人次。徐州援疆医生王刀完成伊犁州奎屯医院首例腹腔镜下TⅧ段切除术，填补了当地技术空白。

一个岗位，改变的是一个家庭的命运。苏陕劳务协作招聘洽谈会举办14场次，就业培训12期，“宝鸡技工”“千阳绣娘”等31个劳务品牌脱颖而出。全年助力宝鸡市5县农村劳动力就业15798人，帮助玉树州3县农村劳动力就业547人，江苏援伊（徐州）产业园吸纳就业5400余人，新疆桑禾暖通产业园带动就业400余人。

山海同心，携手同行。徐州将以更加开放的姿态、更加务实的行动，续写对口支援协作合作的崭新篇章。

织就未来“徐”写新篇章

2026徐州（上海）高端纺织产业投资推介会启幕

本报讯（记者 郑微）“十五五”开局之际，为展现徐州高端纺织产业机遇与前景，借力中国纺联春季联展扩大合作，2026徐州（上海）高端纺织产业投资推介会将于3月11日在国家会展中心（上海）举办。

本次推介会是徐州市政府首次携沛县、睢宁县、新沂市三大区域产业集群亮相上海，也是徐州纺织产业首次以整体形象集中推介，标志着其迈向更高水平开放、更高质量协同发展新阶段。活动以“织就未来‘徐’写新篇章”为主题，将发布解读产业基础、发展愿景及服务体系，推介三地招商重点，搭建政企对接、项目落地的高效平台。

届时，服装、家纺、功能性面料、高性能纤维、纺织装备等领域企业将参会洽谈，共拓产业新空间。纺织产业是徐州传统优势产业和民生产业，近年来坚持高端化、智能化、绿色化发展，推动产业集群提质增效。

目前，徐州高端纺织已形成“三核心五特色”布局，“十四五”期间规上企业营

收年均增长21.6%，构建起从纤维制造到终端制品的完整产业链。全市汇聚新凤鸣、天虹纺织等龙头企业，培育出超百亿元级、超50亿元级企业各1家，拥有国家制造业单项冠军、专精特新“小巨人”等各类优质企业及研发机构，形成梯队分明的发展格局。

沛县、睢宁、新沂作为三大核心区，配套设施完善，各具特色；沛县主打绿色纺织，相关产品占据全国五分之一市场；睢宁深耕棉纺织，依托天虹纺织引领产业高端化；新沂依托新凤鸣集团建成智能化工厂，获评“高端纺织新材料及绿色制造基地”。

市商务局相关负责人表示，面向“十五五”，徐州将以集群化、数智化、高端化、绿色化、品牌化为主线，推动产业从规模扩张向质量效益、要素驱动向创新驱动、生产制造向“制造+服务”转型，全力打造全国颇具影响力的高端纺织产业创新集群。

强强联合共建非洲最大炼油厂

徐工集团与丹格特集团签署4亿美元协议

本报讯（记者 王正喜）日前，中国工程机械领军企业徐工集团与尼日利亚工业巨头丹格特集团在拉各斯莱基自贸区正式签署价值4亿美元的建设装备采购协议，全面启动丹格特炼油厂二期扩建工程。此举标志着中非产能合作迈向新高度，也为尼日利亚实现能源独立、提升区域工业话语权注入强劲动力。

丹格特集团作为非洲最大的多元化工业集团，业务覆盖水泥、石化、农业等领域，已在11个非洲国家布局生产基地。此次扩建的丹格特炼油厂，是其实现战略跃升的核心项目之一。徐工集团则是在非洲深耕多年的工程机械龙头企业，已在非洲建立25个经销网点、20个服务备件中心及6个培训中心，设备遍布肯尼亚、埃塞俄比亚等国的重大基建项目，深受当地市场信赖。

根据协议，徐工将为丹格特炼油厂二期工程提供全套建设装备，涵盖露天采矿、石化建设、建材生产等多个场景，包括起重机、矿卡、混凝土机械等核心设备，其中包括曾创下非洲起重纪录的1250吨履带起重机。

此次扩建目标是将炼油厂日产能从目前的65万桶提升至140万桶，超越印度

贾姆纳格尔炼油厂，成为全球最大的单体炼油厂。此次合作并非首次牵手，在丹格特炼油厂一期项目中，高峰期曾有2000余台徐工设备同时作业。徐工针对尼日利亚高温、高湿、多尘的环境，对设备进行定制化升级，并提供24小时远程诊断与现场维保服务。此次合作中，徐工将继续依托其在非洲的11个制造基地和300余家经销商网络，实现90%以上备件本地供应，保障项目高效推进。

双方还将在绿色低碳领域深化合作，计划在2028年至2030年间，引入150台至200台纯电动矿用设备，助力丹格特集团实现“零排放”目标。这一举措呼应了中非合作论坛框架下的清洁能源项目经验，也为非洲可持续发展提供了中国方案。

对尼日利亚而言，炼油厂扩建将大幅提升能源自给率，预计可减少80%的燃料进口，创造2万多个直接就业岗位和10万多个间接就业岗位，推动尼日利亚从石油出口国向石油产品出口国转型。

对徐工来说，此次拿下非洲最大炼油项目的核心设备供应权，不仅巩固了其在非洲市场的领先地位，也向全球展示了“中国智造+非洲需求”的双赢合作模式。

我市试点快递无人车配送药品项目

本报讯（记者 吴一凡）近日，中国邮政集团有限公司徐州市分公司与徐州市广济连锁药店达成合作，正式启动“无人车门店配送”项目试点。这是我市邮政行业运用无人配送技术赋能民生服务、拓展应用场景的重要举措。

此次试点聚焦医药连锁门店物流配送环节的痛点，充分发挥邮政公网络覆盖优势，通过引入先进的无人配送设备，实现药品从仓库到门店的精准、高效转运。该模

式有效减少了中间环节，显著提升了转运效率，加快了对门店药品需求的响应速度。

据悉，该项目设计了“单店直达”与“多店串联”两种灵活配送模式，并已在7家广济连锁药店顺利完成实地运行测试。测试结果显示，无人车运行稳定可靠，能够适应不同的配送路线和门店交接场景，为医药流通领域的物流提档升级提供了切实可行的技术解决方案，也为徐州邮政行业探索智能化末端配送积累了经验。



在第63个“学雷锋纪念日”到来之际，雷锋车队与王杰部队学雷锋模范班、子房街道铁刹社区志愿者一起来到社区开展志愿服务，为这里的留守老人过集体生日。活动中，大家为老人理发、量血压。队员和战士们为老人们带来了精彩表演，并表彰了学雷锋优秀志愿者。

23年来，雷锋车队与雷锋模范班形成了资源共享、活动共办、文明共创的共建模式。先后开展了“雷锋爱心日”“党心系军营”“奉献在班组”“八一共建”等主题活动，有效增强了雷锋车队的凝聚力和战斗力。

本报记者 齐浩 摄

融心融力融智 创新创造创赢

——江苏银行徐州分行深耕科技金融大文章奏响高质量发展主旋律

本报记者 陈昇帆 通讯员 祁悦轩

科技是第一生产力，创新是第一动力。培育新质生产力，离不开“金融活水”的精准滴灌和有力支持。作为扎根徐州的省属金融机构，江苏银行徐州分行始终坚守金融工作的政治性、人民性，把“打造高质量发展强劲支点、建设现代化区域中心城市”作为主牵引主抓手，持续完善与科技创新相适应的金融服务体系，积极助力我市成为全省发展新质生产力的重要实践地。截至2025年末，该行各项贷款规模跨上千亿新台阶，其中科技金融贷款规模超百亿元，服务科技型中小企业超千家，实现高新技术企业1/3有合作、1/6有贷款、专精特新企业2/3有服务、1/3有授信。

创新信贷逻辑，让科创企业融资跑出“加速度”

近年来，江苏银行徐州分行切实把服务科创作为全行重要发展方向，紧扣科创企业发展特征与差异需求创新产品，升级“重专利轻盈利、重轻资产”信贷逻辑，推出科创e贷、人才贷、专精特新贷等特色产品，推动企业创新“软实力”转化为融资“硬通货”。

在坐落于徐州高新技术开发区的久耀电子科技（徐州）有限公司生产车间里，工人们熟练地操控着精密设备，随着生产线高效运转，一张张泛着金属光泽的覆铜板接连下线。作为手

机、电脑电路板中的核心材料，覆铜板生产流程看似简单，却具备高科技含量。“在研发和生产初期，我们用于科研和购买原材料的资金缺口比较大，由于缺乏固定资产作为抵押，融资也成了大问题。”该公司项目负责人如是说。江苏银行徐州分行了解到企业迫切需求后，创新运用针对高新技术企业的特色产品“科创e贷”，以纯信用担保方式为其提供审批并放贷款600万元，解决了项目“燃眉之急”。目前企业生产规模不断扩大，2025年销售额已突破1亿元。

科技型中小企业尤其是初创期科创公司，多为轻资产运营，不仅缺乏传统金融机构认可的抵押物，在项目关键期对贷款资金快速审批也有迫切需求。江苏银行徐州分行客户经理表示，因订单量激增、垫付资金压力大，亟需一笔快速审批的贷款填补资金缺口。该行工作人员结合“科创e贷”快速申请、快速审批的特点，现场帮助客户在手机上发起申请，仅十分钟就成功审批通过200万

元纯信用贷款，申请次日便将贷款资金发放至企业账户，满足了企业项目关键期的迫切资金需求。高效、便捷的金融服务，让科创企业轻装上阵。截至2025年末，江苏银行徐州分行累计发放科创e贷近10亿元，为250余家科技型企业解决融资难题，用金融创新为科创企业发展按下“快进键”。

锚定政策导向，为产业创新注入金融“新动能”

坚持创新驱动发展，加快高水平科技自立自强，是培育新质生产力的核心要义。江苏银行徐州分行始终紧跟国家、省、市政策导向，把政策要求转化为服务举措，通过精准对接政策需求、开拓金融服务新领域，为区域科创产业发展注入源源不断的金融动能。

今年2月，江苏省财政厅出台引导金融机构增加小微企业中长期贷款投放的政策，江苏银行徐州分行迅速响应，第一时间摸排辖区内科技型小微企业需求，很快将目光锁定岩旭智能科技（徐州）有限公司。这家企业是国家级科技型中小企业、省级创新型中小企业，同时也是省级四星级上云企业，主营矿用防爆智能电器控制柜制造，拥有实用新型发明专利11项，主要产品获得7项强制性产品认证。近期，该企业下游订单持

续增长，为确保订单按期交付、保障生产连续性，亟需一笔资金用于提前采购原材料。了解企业需求后，江苏银行徐州分行迅速行动，针对科技型中小微企业普遍面临的资金周转期限延长困局，充分发挥“高效率、强协同、优服务”的比较优势，为企业量身定制全流程金融服务方案，快速审批通过并成功发放贷款270万元，既缓解了企业资金周转压力，更为企业提供了稳定的资金预期，赢得客户高度认可。

在做好传统信贷服务的同时，江苏银行徐州分行坚持开拓服务科技创新的新领域、新渠道。去年5月，中国人民银行等相关部委联合印发《加快构建科技金融体系 有力支撑高水平科技自立自强的若干政策举措》，明确健全债券市场服务科技创新的支持机制，建立债券市场“科技板”，引导债券市场资金更加高效、便捷、低成本投向科技创新领域，进一步激发科技创新动力和市场活力。在监管机构关心指导下，江苏银行徐州分行充分发挥区域金融主力军作用，锚定培育新质生产力目标，聚焦科技型企业和股权投资机构资金使用特点与需求，成功为徐州工程机械集团有限公司发行2025年度第四期科技创新债券，金额10亿元，标志着全国首批科技创新债券成功发行。过去一年，徐工集团共发行科创票据26笔、超180亿元，其中江苏银行徐州分行参与14笔共110余亿

元，以高质量金融服务推动高水平融合创新，加快助推徐州打造世界级工程机械产业集群。

坚守金融初心，为企业成长浇灌发展“及时雨”

金融服务实体经济，既要锦上添花，更要雪中送炭。江苏银行徐州分行把服务科创企业发展作为践行金融为民的重要抓手，针对科创企业不同发展阶段的痛点、难点、堵点问题，多措并举为科创企业纾困解难，用金融温度陪伴科创企业成长。

徐州普路通纺织科技有限公司是江苏省专精特新企业，其涤纶纺纱线生产建设项目是徐州招商引资“一号工程”，对推动当地纺织产业转型升级意义重大。但在项目投产初期，由于企业采用的涤纶纺纱技术是行业前沿技术，在徐州地区尚无成熟应用先例，项目融资推进缓慢，企业面临巨大资金压力。“项目建设刻不容缓，可资金迟迟落不了地，那段时间我心里特别着急。”企业负责人说。得知企业困境后，江苏银行徐州分行主动靠前服务，成立专项服务小组，多次上门走访调研，深入了解项目技术特点、发展前景和资金需求，为企业量身定制综合融资方案。通过强化内部协同、优化审批流程，该行仅用日常一半时间就为企业审批通过1.7亿元团贷贷款，及时为项目建设注入资金活水。项目投产后，该行又精准对接企业外贸发展需求，运用“苏贸贷”产品为企业落地专项贷款，缓解企业经营初期资金压力。如今，企业生产经营已步入正轨，项目二期10亿元贷款也已完成审批，即将落地投放，金融活水持续为企业高质量发展保驾护航。

打造护航科技企业全生命周期的金融服务体系，既需要在项目初期

“一锤定音”的鼎力支持，也离不开企业成长过程中的默默守望。“瞪羚企业”“小巨人企业”“国家级专精特新企业”……这些标签，无不印证徐州联超光电科技有限公司在滤光片等光学组件研发上的创新能力。“一开始客户并没有融资需求，但我们仍然把企业当作自己的客户，定期提供金融资讯，默默关注企业发展。”江苏银行徐州分行客户经理表示。随着企业不断发展壮大，原有设备已无法满足当前生产经营需要，为降低损耗、提高生产效率，企业亟需一笔资金采购先进设备。得知信息后，江苏银行徐州分行及时向企业推介最新“设备担”贷款产品，详细介绍申报条件、担保方式、材料准备等政策，积极对接担保公司，成功为企业审批通过并投放全省首笔“设备担”贷款1000万元，并综合运用贴息政策为企业节约2%的融资成本，为企业开展技术研发、扩大生产规模提供强有力的金融支持。

近年来，江苏银行徐州分行持续加大让利力度，在贷款利率优惠上向科技型重点企业倾斜。截至2025年末，该行科技型中小企业贷款平均利率较年初下降62个基点，切实降低科创企业融资成本，激发企业创新发展内生动力。新质生产力的培育，是一场久久为功的攻坚战，金融服务是重要支撑力量。站在“十五五”新征程奋进起点，江苏银行徐州分行将持续写好固本升级、培优育新、前瞻布局“三篇文章”，扎实做好产品结构转型升级、服务效能优化提升、科技赋能扩面提质，将做好“科技金融”大文章作为服务实体经济、践行金融为民的“关键一笔”，以更高站位、更大力度、更实举措，奋力谱写“强富美高”新徐州现代化建设新篇章。