



元旦前后,徐州各县(市、区)以一刻不松的劲头、一抓到底的担当,揭开了“十五五”开局之年的奋斗序章。从安全生产一线到经济运行会场,从困难群众家中到企业生产车间,从热闹的节日市场到繁忙的项目现场,各地处处涌动着真抓实干、奋楫争先的热潮,全方位展现了新气象、新担当、新作为,为新的一年经济社会高质量发展奠定坚实基础。

守牢底线 护航平安新年

岁末年初,各类安全风险交织叠加。各县(市、区)主要负责同志深入一线,强调要以“时时放心不下”的责任感,抓细抓实安全生产各项工作,坚决守护人民群众生命财产和社会大局稳定。

1月1日,丰县县委主要领导带队赴供电公司、汽车站交警岗、养老服务中心等地,开展节日慰问与安全生产调研,强调要层层压实责任,构建一级抓一级的工作格局,推动风险隐患动态清零。

1月1日,沛县县委主要领导检查中央御景小区、汉城乐园、汉街步行街及重点企业安全生产工作,要求紧盯高层消防、特种设备、人员密集场所、工业企业等重点领域,全面排查整治风险隐患,坚决守住安全生产红线底线。日前,鼓楼区县委主要领导在检查定销房项目施工现场、超市和居民小区时指出,年终岁尾是事故易发期,必须杜绝麻痹思想,强化全过程风险管控,保障群众生命财产安全。各地聚焦关键领域,部署开展深入排

查。邳州市委常委会会议强调,要全面深化隐患排查,系统推进隐患整治,从严拧紧责任链条。徐州经开区党工委会议部署冬春季节安全生产大排查大整治,要求突出老旧住宅、旅游景区、危化品、建筑施工等重点场所和行业领域专项治理。新沂市委主要领导在调研节日市场消费时强调,要坚决守牢安全底线,细抓落实商场等人员密集场所的安全生产责任。云龙区、泉山区均对节日期间安全生产、应急值守、公共安全等工作作出具体安排。

各地不仅着眼于当下排查,更注重健全长效机制。丰县强调要健全完善应急预案体系和协同联动机制,全面提升快速响应和应急处置能力。沛县要求企业落实安全风险分级管控与隐患排查治理双重预防机制,提升本质安全水平。鼓楼区提出要将安全生产“六化”建设要求转化为防控重大风险的实效。这些举措体现了从“治已病”向“防未病”、从应急处置向常态治理的深化。

谋局开篇 绘就发展蓝图

2026年是“十五五”规划开局之年,做好经济工作意义重大。近期,多个县(市、区)相继召开经济工作会议或常委会会议,学习贯彻上级精神,分析形势,部署任务,吹响了新的一年高质量发展的冲锋号。

日前,丰县、沛县、睢宁县、邳州市、新沂市分别召开经济工作会议,铜山区、泉山区、徐州经开区分别召开常委会或党工委会议,传达学习中央和省委、市委经济工作会议精神。各地一致认为,必须切实把思想和行动统一到党中央对经济形势的科学判断和决策部署上来,牢牢把握“稳中求进、提质增效”的政策取向,坚持“五个必须”重大要求,落实“两个更好统筹”重大部署,结合自身实际谋划好发展路径。

各地结合自身定位,提出了清晰的发展目标和务实举措。沛县提出要着力打造区域新质生产力高地、建设人民满意现代化城市,明确了促消费扩投资、抓转型强实体等八个方面重点任务。睢宁县锚定建设“徐州东南部现代产业城市、苏北乡村

全面振兴示范区、区域双向开放空港枢纽”目标,部署了七个方面重点工作。铜山区强调要扛起“经济运行压舱石”责任,建设“新质生产力主阵地”。邳州市、新沂市、泉山区、鼓楼区、云龙区等地均在会议中研究了2026年国民经济和社会发展计划指标安排,强调要科学设定、务实支撑,确保“十五五”开好局、起好步。

发展新质生产力、构建现代化产业体系成为各地谋划的重中之重。徐州经开区党工委主要领导在调研新投产项目和主持召开重点在谈项目调度会时强调,要坚定不移走创新驱动之路,围绕“2+3”特色创新产业集群,以“链式”思维推进招商引资,强化科技、产业和资本融合,筑牢现代化产业体系根基。贾汪区委主要领导深入工业园区走访服务企业,鼓励企业加大研发创新,巩固核心竞争力,并要求属地部门精准服务,助推企业稳增长、提质效。新沂市委主要领导调研智能家电、商业综合体时指出,要把握智能化、高端化趋势,创新消费场景,激发消费新引擎。

实干赋能 聚焦民生福祉

元旦期间,保障和改善民生是工作的重中之重。各地统筹做好节日保供、困难帮扶、文化惠民等工作,着力解决群众“急难愁盼”问题,让人民群众感受到党和政府的温暖。

各地全力保障节日市场物资丰富、价格平稳、安全有序。鼓楼区县委主要领导检查超市时,详细询问货源组织和食品安全情况。新沂市委主要领导调研商场、餐饮时,强调要优化服务供给、创新消费体验,繁荣节日市场。邳州市委常委会会议专门学习贯彻中办、国办关于做好元旦春节期间有关工作的通知精神,对困难群众关爱帮扶、市场供应、交通保障等工作作出部署。丰县

在安全生产调研中,也同步强调要坚持安全与民生并重,统筹做好节日电力供应、交通疏导、文化惠民等工作。多地会议还强调要关心关注困难群众生产生活,确保农民工工资按时足额支付,下大力气兜牢民生底线,确保全体人民平安过节。

各地在部署新年工作时,普遍将就业、教育、医疗、住房、环境等民生事项摆在突出位置。沛县、睢宁县等地明确提出要倾力促进就业创业、做优公共服务。鼓楼区强调要深化突出环境问题整改,系统提升治理成效,推动生态环境保护提质增效。这些部署彰显了持之以恒保障和改善民生的决心。

党建引领 筑牢政治保障

推动高质量发展,关键在党。各地不断加强党的领导和党的建设,为各项事业发展提供坚强政治保证。

丰县、邳州市、铜山区、鼓楼区等地召开常委会会议,研究部署党风廉政建设和反腐败工作,强调要扛起管党治党政治责任,持续提升政治监督质效,巩固拓展作风建设成果,打造忠诚干净担当的干部队伍。

铜山区、鼓楼区传达学习省委巡视集中反馈或专项督查反馈意见,研究整改落实工作,强调要坚持从政治上巡视、从

政治上抓整改,以高度的政治自觉扛牢整改责任,精准施策、标本兼治,切实将整改成果转化为推动高质量发展的实际成效。

征程万里风正劲,奋楫扬帆启新程。元旦前后,徐州各县(市、区)生动诠释了“开局即决战、起步即冲刺”的徐州担当与作为。展望2026年,一项项部署正在落地,各地以“咬定青山不放松”的战略定力,“不待扬鞭自奋蹄”的行动自觉,在守正创新中破解发展难题,在砥砺前行中积蓄跨越势能,为谱写“富美新高”徐州现代化建设新篇章作出更大贡献。

还清百万债拿下国际单 ——退伍军人伏硕的“甜蜜突围”

本报记者 于洪涛 通讯员 赵宾宾

从创业失败负债百万,到日产蛋挞皮400万个;从乡村小厂,到国际订单不断,凭借着军人的坚韧与智慧,让徐州的甜蜜味道飘香过海……他就是徐州福麟食品科技有限公司创始人伏硕。

上午8点,徐州福麟食品科技有限公司的生产车间已是机器轰鸣。2条全自动蛋挞皮生产线正匀速运转,和面、起酥、压制一气呵成,空气中弥漫着黄油与小麦粉烘焙前特有的馥郁香气。

“喀嗒喀嗒……”成形机有节奏地落下,一枚枚边缘微卷、层次分明的蛋挞皮整齐排列而出。伏硕站在生产线旁,目光专注,这位1994年出生的退伍军人,用10年时间,完成了一次从负债百万到年产值近2亿元的“绝地反击”,更让邳州的蛋挞皮,第一次走出了国门。

退伍返乡:创业之路遇坎坷

“离开部队那天,团长拍着我肩膀说,伏硕,到哪都要像个兵。”回忆起2013年退役时的情景,伏硕眼神依然坚毅。回到家乡邳州市新河镇,他看到不少乡亲生活并不宽裕。“在部队保家卫国,回家了,能不能带领大伙儿一起致富?”这个念头在他心中扎根。

创业之路,始于激情,却历尽坎坷。伏硕先是与人合伙搞装修,后又筹钱办过小加工厂,还曾去医学院学过医护。“总觉得使不上劲,没找到那条属于自己该走的路。”伏硕对记者坦言。

直到2016年那个午后,他偶然走进一家濒临倒闭的本地蛋挞皮小作坊。刚闻到那熟悉的、甜蜜的烘焙香气,伏硕瞬间被拉回童年的记忆:“小时候,每次经过蛋糕店都走不动道,非要缠着妈妈买刚出炉的蛋挞不可。”那金黄酥脆的外皮、滑嫩香甜的馅,是记忆里最温暖的慰藉。

作坊老板正为经营发愁,想找人接手,伏硕心动了。

兴趣是最好的向导,热爱是最强的动力。他用整整半个月时间,泡在作坊里学习技术,跑市场了解行情。他发现,随着生活节奏加快,速冻半成品烘焙市场潜力巨大,而本地竟无一家成规模的企业。“就它了!”军人的果敢让他迅速拍板。

随后,他倾尽所有,又多方筹措资金。在镇上租下一间2000平方米的厂房,创办了自己的食品公司。他坚信,只要像部队完成任务一样严格地抓好质量,生意一定能成。

初创折戟:百万学费买教训

起步的兴奋很快被现实的冷水浇透。初期生意刚有起色,却因高薪聘请的生产总监技术不精,导致一批产品出现严重质量问题,客户纷纷退货索赔。

“当时是真难啊。”伏硕回忆道,最困难时,公司账上只剩几千元,工人工资发不出,供应商天天上门催款,4个月净损失超过100万元。深夜,他独自坐在空旷的厂房里,望着冰冷的设备,挫败感如潮水般涌来。“难道就这样结束了?”

伏硕没有太多时间沉溺于沮丧。部队锻造的意志力此刻发挥了作用。“当兵的,没有‘投降’这两个字。在哪里跌倒,就从哪里爬起来!”他冷静下来,开始复盘:问题核心在于过度依赖个人,对生产核心技术把控不足,质量监督流于形式。

他遣散了不靠谱的团队,决心一切从头再来。这次,他把目光投向了老家胡圩村。“自己人,知根底,心还齐。”他挨家挨户走访,说服了几位踏实肯干的乡亲加入,并带领他们,从最基础的原料筛选学起。

重整旗鼓:厂房里的突围战

2022年3月,在亲朋好友的帮衬下,伏硕筹集资金,在家乡新河镇租下一个4000平方米的更大厂房,成立了徐州福麟食品科技有限公司(以下简称“福麟食品”),主营业务也从单一的蛋挞皮,拓展到蛋挞液、披萨饼底等速冻食品。

好钢用在刀刃上。伏硕把有限的资金全部投入到原料升级和生产流程重塑上,

哪怕成本高出30%,他也坚持选用大公司的黄油和优质小麦粉。他守着生产线,反复调试温度、压力、时间,记录每一个数据变化。“就像在部队时的射击训练,差一毫,结果就天差地别。”

“吃一堑,长一智,这次我们要‘精耕细作’。”伏硕把部队的管理经验融入生产:制定标准操作规范,人人必须遵守;设立质量检查岗,层层把关;引入了“准军事化”的卫生管理制度,车间洁净度大幅提升。

然而,市场开拓仍是难题。大品牌垄断渠道,新产品无人问津。伏硕决定先主攻下沉市场和中小烘焙店,他带着样品,开着一辆旧面包车,跑遍了徐州及周边城市的每一个批发市场、每一家烘焙店。他奉行“薄利多销”,用实在的价格和稳定的品质慢慢积累口碑。

柳暗花明又一村,转机出现在一次行业展销会上。福麟食品金黄酥脆、起酥层次分明的蛋挞皮,吸引了多家连锁烘焙品牌的注意。订单开始雪花般飞来。到2023年底,公司日产能恢复到60万个蛋挞皮,终于扭亏为盈。

智造升级:生产线上加速度

初步站稳脚跟,伏硕看到了行业的瓶颈:过度依赖人工,产能和品控天花板明显。他决定向科技创新要生产力。

“别人买设备,我们改设备,甚至造设备。”只有高中文化的伏硕,带着技术工人,一头扎进了生产线的改造中。他们买来二手设备拆解研究,联合机械厂商反复试验,最终成功自主研发了蛋挞皮全自动成形机。

“新一代机器,每分钟能出45个坯子,效率比旧设备提升了30%,而且自动化率超过90%,一个工人就能看管好几十台机器。”伏硕自豪地介绍。2025年初,焕然一新的生产线高速运转,日产能已飙升至100万个。

产能提升带来了幸福的烦恼:原有厂房不够用了。新河镇政府主动服务,在全镇范围内盘活闲置资源,很快为企业找到一处12000多平方米的新厂房。搬迁扩产后,车间内分区明确,外包、内包、生产、速冻、成品库井然有序,日产蛋挞皮超百万级。

工欲善其事,必先利其器。去年10月,面对持续旺盛的市场需求,公司再次对生产线进行效能改造,不仅日产能提升至400万个,产品合格率也稳定在99.8%以上。

酒香不怕巷子深。2025年底,一个来自菲律宾的国际长途电话,为福麟食品打开了新世界的大门。对方在电商平台看到产品,经过样品测试后,发来了长期采购的合作邀约。

在徐州海关的护航下,福麟食品顺利完成出口食品生产企业备案,产品各项指标完全符合目的地要求。从接洽、下单到产品在菲律宾超市上架,整个过程用时不到一个月。“客户反馈很好,说我们的蛋挞皮起酥效果非常棒。”伏硕说。

此次蛋挞皮的成功出口,为“徐州味道”走向世界增添了又一抹亮色。

甜蜜愿景:中国匠心香海外

如今,伏硕带领100多位员工,每年创造近2亿元的产值。车间里,工人们忙碌而有序;办公室内,国际订单的邮件提示音不时响起。伏硕的梦想,正一步步照进现实。

“单一产品的风险太大,下一步,公司计划引入蛋挞液和披萨自动化生产线,实现产品多元化发展,形成产品矩阵,增强抗风险能力。”回顾10年创业路,伏硕胸有成竹地说。

从退伍军人到创业者,从负债百万到企业家,他靠着军人“特别能吃苦、特别能战斗”的精神,完成了一次人生的“逆袭”,也带动了家乡百余人就业增收。

在伏硕的心里,不仅想着让蛋挞皮飘香四海,更怀揣着一个更大的愿景:“蛋挞源自西方,但我们做出了自己的特色和品质。我希望未来,能有更多承载着中国匠心的点心、美食走向世界。用甜蜜的味道,传递中国制造的品质与诚意。”

实干笃行 谱写新篇

本报记者 王春元

