

从一线矿工到“小巨人”企业掌舵人

——记江苏天煤机电科技有限公司总经理王洪全

本报记者 王正喜

徐商人物志

XUSHANG
RENWU ZHI

徐州市发改委
徐州市工信局
徐州市工商联
徐州报业传媒集团
·联合主办·



在矿山机械装备制造这个厚重而充满挑战的领域，一位从煤矿一线走出的创业者，用十五年的坚守与创新，书写了一段从零到亿、从追随到引领的传奇。他，就是江苏天煤机电科技有限公司的创始人、总经理王洪全。

从感知井下作业的切肤之痛，到打造细分市场的绝对领导者，王洪全带领他的团队，以技术为犁，以市场为田，在专精特新道路上深耕不辍，最终登顶国家级“小巨人”企业之峰。

● 一线淬炼：埋下创业的种子

1980年，王洪全出生在沛县。与许多选择走出家乡的年轻人不同，他的职业生涯深深扎根于这片富饶的煤炭之乡。

早年在中煤建设集团有限公司一线工作的经历，对他而言，不仅是一份工作，更是一所深刻的“大学”。他与矿工为伍，与轰鸣的设备相伴，亲眼目睹、亲身经历了井下作业的艰辛与危险。

“那时候，巷道修复全靠人海战术，肩扛手

抬，一班下来，腰都直不起来。”王洪全回忆，工人们汗流浃背的身影与对高效机械设备的渴望，在他心中留下了难以磨灭的印记。“那时我就常想，能不能有一种机器，替人去做这些最苦、最累、最危险的活？”

这种来自产业最前沿、最底层的真实洞察，如同一颗种子，在年复一年的实践中悄然萌芽。他看到了传统作业模式的瓶颈，更看到了其中蕴藏的巨大市场空白和创新机遇。

● 精准聚焦：以独门技术凿开市场

企业生存下去，必须找到属于自己的立足点。在经历初期摸索后，2015年，王洪全敏锐捕捉到煤矿巷道修复设备这一巨大的市场空白，果断带领公司进行战略转型，将目光牢牢锁定在“煤矿巷道修复设备”这一细分赛道上。这是他最熟悉的领域，也是他深切感知的痛点所在。

王洪全深知，没有核心技术，一切愿景都是空中楼阁。他积极推动与中国矿业大学等高校的产学研合作，将工程实践中的难题与高校的理论研发能力相结合。2016年，耕耘结出硕

果——公司首创的“可旋转三臂结构”相关专利获批。这项技术巧妙解决了狭窄巷道中机械臂作业灵活性不足的行业顽疾，让设备像人的手臂一样灵活转动，大大拓展了作业范围。

该设备的旋转功能主要通过液压系统实现，通过液压油压力产生力矩，使第三节臂绕中心轴旋转，从而扩大作业角度和范围。在救援领域，它可以用于救援人员无法直接到达的区域，进行紧急救援行动。

这项突破性技术，成为了天煤机电的“独门秘籍”，奠定了其在细分领域的技术基石，也

● 借力东风：及时雨润泽厚积薄发

创新的种子需要沃土，成长中的企业渴求阳光雨露。在企业研发投入巨大、市场拓展亟需资金的关键时刻，地方政府伸出了有力的援手。2017年，泉山区政府及区科技局协调江苏银行，通过专门支持科技型企业的“苏科贷”项目，向天煤机电发放了500万元贷款。

“那真是一场‘及时雨’！”王洪全感慨道。这笔资金有效缓解了公司在技术攻坚、设备升级和市场规模扩张中的燃眉之急，为企业注入了强劲的动能。此后，2019年、2021年，公司又累计获得“苏科贷”1000万元支持。政府的务实扶持，让王洪全和团队可以更加从容地布局未来：加大研发投入，引进高端人才，加速成果转化。这不仅是资金的输血，更是信心的赋能，让企业敢于在创新的道路上迈出更大步伐。

有了核心技术和资金支持，天煤机电进入

了发展快车道。2017年，国内首台煤矿用巷道修复机推向市场，公司营收跃升至4164万元，实现了第一次爆发式增长。

王洪全没有满足于此，他坚持以客户需求为创新原点，带领团队不断延伸产品价值链。针对井下设备移动供电不便的难题，2019年推出国内首台防爆柴油巷道修复机；洞察到煤矿支架搬运的自动化需求，2020年至2021年成功研发国内首台单元支架搬运车，并在国家能源集团神东公司率先应用，一举填补国内空白，成为公司跨越亿元营收门槛的核心增长点，单品累计销售已近百台，销售收入超2亿元。

从单一产品到产品矩阵，王洪全勾勒出清晰的生态蓝图。2022年至2023年，矿用防爆新能源车、履带运输车、液压开槽机、铣刨机等新品接连上市，形成了覆盖井下运输、修复、平整

标志着公司从简单的设备制造，向技术创新驱动型企业的关键一跃。

该设备的推广应用加速了矿山智能化设备的技术融合与转型升级，助力智慧矿山建设进程，加快实现矿山的本质安全、高产高效、绿色环保生产，对保障国家能源安全供应具有重要意义。截至目前，研发成果已转化20余款矿用多功能智能防爆挖掘修复机器人系列产品，在国内600多家煤矿应用超过2000台（套），已产生4.5亿元的经济效益。

等多场景的“矿山特种车辆”产品家族。精准的产品策略赢得了市场的丰厚回报。

公司主导产品国内市场占有率迅速攀升至60%以上，稳居全国第一，成为国家能源、中煤、陕煤等所有大型煤炭集团值得信赖的合作伙伴。2023年，公司营收达2.07亿元，员工超百人；2024年，产值突破2.3亿元，年产各类车辆超450台，上缴税费2543万元，成为地方经济发展的坚实力量。



▲江苏天煤机电科技有限公司总经理王洪全。

受访者 供图

●徐商档案

- ◎姓名：王洪全
- ◎出生年月：1980年3月
- ◎企业愿景：引领煤矿巷道修复设备智能化新时代
- ◎经营理念：用户至上、诚信经营、多方共赢、开拓创新
- ◎企业主要成就：公司在矿用巷道挖掘修复设备细分领域深耕15年，拥有2个完全自主知识产权的注册商标，已研发生产各类矿用挖掘修复机器人产品20余款，均获得国家安标中心审批的矿用产品安全标志证书（MA认证），并通过CE认证。公司获得授权的有效专利61项，软件著作权2项，补齐了产业链上同类设备在安全防护方面的短板。

●人物短评

在制造业转型升级的浪潮中，江苏天煤机电科技有限公司总经理王洪全的创业故事，是专精特新企业发展的一个生动缩影。他从煤矿一线走来，用十五年时间，将一家初创企业打造为国家级“小巨人”企业，走出了“从实践中来，到创新中去”的成功路径。

“能不能有一种机器，替人去做最苦、最累、最危险的活？”王洪全的这一朴素愿望，成为其创业的原始动力。2010年创业后，他将目光精准锁定在亲身感知的最大痛点——煤矿巷道修复设备上。

对技术的极致深耕是关键转折。通过产学研合作，王洪全团队于2016年攻克行业顽疾，首创“可旋转三臂结构”专利，让机械臂在狭窄巷道中灵活如人手。这项突破性技术成为企业发展的基石。此后，防爆柴油修复机、单元支架搬运车等产品接连推出，填补国内空白，实现了从单一产品到覆盖井下多场景的“矿山特种车辆”产品家族布局。

外部支持与企业定力相辅相成。在研发关键时刻，地方政府“苏科贷”的精准扶持如“及时雨”，缓解了资金压力，带动公司稳步跨越：2017年首台修复机上市营收跃升至4164万元；2023年营收达2.07亿元，主导产品国内市场占有率超60%。

体系的构建铸就了持续竞争力。企业累计获授权专利61项，创新成果100%产品化，并逐步构建起从市级到省级的研发平台。2025年，公司成功获评国家级专精特新“小巨人”企业，达到创新型中小企业梯队顶峰。

最持久的竞争力来自于对细分领域的专注与深耕。王洪全的视野已投向智能化、无人化的未来，致力成为全球领先的矿山特种装备提供商。这条从巷道深处走出的创新之路，正是徐州“制造”向“智造”转型的坚实足迹。

专注与深耕
开辟出市场空间

王正喜

徐商人物志

XUSHANG
RENWU ZHI

致敬民企先锋 共鉴徐州力量

3月11日，我市召开深入学习贯彻习近平总书记重要讲话精神、促进民营经济高质量发展座谈会，为徐州民营经济的未来发展指明了方向，注入了强大的信心与动力。

为进一步贯彻落实会议精神，徐州市发改委、徐州市工信局、徐州市工商联、徐州报业传媒集团联合推出《徐商人物志》专栏，聚焦徐州民营企业群体，讲述奋斗故事，展现时代风采。

《徐商人物志》不仅是对徐州民营企业家的深情礼赞，更是对徐州民营经济高质量发展的有力见证。让我们一同走进《徐商人物志》，聆听他们的故事，汲取他们的力量，共同见证徐州民营经济的繁荣与进步，为徐州的城市品牌塑造添砖加瓦。

徐州市发改委 徐州市工信局
徐州市工商联 徐州报业传媒集团 联合推出

书法题写：张东明