设

# 跨境金融服务进入"指尖时代"

- 中国银行徐州分行为对外开放注入强劲动能

本报记者 陈羿帆 实习生 刘星邑

近年来,随着徐州对外开放步伐不断加快, 跨境金融服务需求日益增长。作为扎根徐州的 金融机构,中国银行徐州分行(以下简称"徐州 中行")依托中国银行全球化网络优势,立足地 方实际,不断创新金融产品与服务,在跨境支 付、服务外籍人士等领域持续发力,为徐州推进 高水平对外开放注入强劲金融动能,成为地方 跨境金融服务的"主力军"。

# "跨境支付通"上线

徐州居民享"秒级"跨境汇款便利

"以前每次往香港汇款,都要提前准备一堆 材料,到银行网点排队办理,还得担心款项能不 能及时到账。现在用手机银行操作,几秒钟就到 账了,太方便了!"今年6月22日上午,在中国 银行徐州分行营业部,市民刘先生拿着手机向 工作人员展示刚完成的跨境汇款记录,脸上满

当天,在中国人民银行和香港金融管理局的 共同推动下,"跨境支付通"正式上线,内地与香 港快速支付系统实现互联互通, 两地居民可实时 办理跨境汇款。作为江苏省首批参与该业务试点 的银行分支机构,徐州中行第一时间响应,成功为 刘先生办理了徐州地区首笔"跨境支付通"业务, 让他成为这项创新金融服务的首批受益者。

刘先生在徐州一家外贸企业工作,因业务需 要,每月都要向香港的合作伙伴支付款项,过去繁 琐的汇款流程一直让他头疼。"之前汇款,要填写 收款方的详细信息,包括银行名称、地址、账号等, 稍微出错就可能导致款项延迟到账。有时候赶上 紧急情况,还得专门请假去银行办理,特别耽误

得知"跨境支付通"上线的消息后,徐州中行 的客户经理第一时间联系刘先生,向他详细介绍 业务流程和优势,并上门指导他通过中国银行手 机 App 操作。"打开手机银行,找到'跨境支付 通'模块,输入收款人的电话号码或简单账户信 息,选择汇款币种,确认后提交,几秒钟就收到了 到账通知。"刘先生边演示边说,"而且手续费比 以前低不少,真是又快又省钱。

据徐州中行个人金融部负责人介绍,"跨境支 付通"充分利用内地与香港成熟的快速支付系统, 打破了传统跨境汇款的时间和空间限制。居民通过 手机银行办理业务,无需再填写复杂账户信息,可 灵活选择人民币或港币到账,资金实时到账且手续 费大幅降低。该业务的推出,不仅为徐州居民跨境 资金往来提供了便捷通道,也为徐州与香港之间的 经贸合作、人文交流搭建了高效的金融桥梁。

自"跨境支付通"上线以来,徐州中行积极开 展业务推广,通过网点宣传、上门服务、线上直播 等多种方式, 让更多居民了解并享受到这项便利 服务。截至目前,徐州中行已为数百名居民办理 "跨境支付通"业务,汇款金额累计超千万元,有 效满足了市民在跨境旅游、留学、商务等场景下的 资金需求。



服务留学生 打造"一站式"金融服务体系

"谢谢中国银行。"9月7日上午,在中国矿业 大学 2025 级留学生开学典礼现场,来自罗马尼亚的 留学生莫克塔用不太熟练的中文表达感谢。

开学典礼现场,国家外汇管理局徐州市分局组 织开展了以"汇通中外 服务先行"为主题的个人外 汇业务宣讲活动,徐州中行为现场 300 余名留学生 提供金融服务。

活动中,徐州中行产品经理范丹玮全程用流利的 英语,向留学生们详细介绍银行账户开立、外币兑换、 跨境汇款等业务流程,重点推广专为外籍人士打造的 "来华通"App,并结合真实案例,生动讲解电信诈骗、 银行卡盗刷等常见金融风险的防范方法。国家外汇管 理局徐州市分局相关业务负责人也围绕"如何提高风 险防范意识、如何合规安全用汇"进行了提示指导。

"刚到中国,对这里的金融服务不熟悉,不知道 该怎么办理银行卡,也担心遇到诈骗。中国银行的 这次活动太及时了,解决了我的很多疑问。"莫克塔 告诉记者,他之前在老家就听说中国的移动支付很 方便,一直想开通相关服务,却不知如何操作。在徐 州中行工作人员的指导下, 他现场绑定了手机支 付,还学会了通过"来华通"App 实现在线翻译、外 币汇率查询和账户预约开户。

活动现场,国家外汇管理局与徐州中行还设置 了咨询服务台,安排专业双语工作人员为留学生提 供"一对一"咨询服务。针对留学生提出的账户安 全、汇款手续费、货币兑换汇率等问题,工作人员都 耐心细致解答,并为有需求的留学生现场办理了银 行账户开户手续。

"留学生是徐州对外开放的重要参与者,为他们 提供优质的金融服务,不仅能帮助他们更好地融入 在徐州的学习和生活,也能提升徐州的城市形象,吸 引更多外籍人才来徐发展。"徐州中行相关负责人表 示,为了更好地服务留学生群体,徐州中行与在徐高 校建立长期合作机制, 定期走进校园开展金融知识 讲座、业务办理等活动,并推出了一系列专属金融产 品,如免年费的留学生银行卡、优惠的跨境汇款手续 费等,打造"一站式"金融服务体系。

今年以来,徐州中行已提供外币现钞兑换服务 累计金额 3000 万美元,服务笔数约 1.9 万笔,为境 外来华人员开立银行账户336户,实现个人结售汇 业务累计金额 3 亿美元, 跨境汇款业务笔数 22000 笔,累计金额 15500 万美元。

### 立足地方实际 为徐州对外开放贡献金融力量

无论是"跨境支付通"的高效便捷,还是对留学 生的贴心服务,都是徐州中行立足地方实际、助力徐 州对外开放的生动实践。作为徐州跨境金融服务的重 要力量,徐州中行始终将自身发展与地方经济社会发 展紧密结合,依托中国银行覆盖全球的网络优势和专 业的跨境金融服务能力,为徐州企业"走出去 资企业"引进来"提供全方位的金融支持。

在服务企业跨境发展方面,徐州中行针对徐州 工程机械、化工、纺织等优势产业,推出涵盖国际结 算、全球现金管理、跨境投融资、汇率避险等在内的 综合金融服务方案。例如,为徐州某大型工程机械 企业提供跨境投融资服务,助力企业在海外建立生 产基地、拓展国际市场; 为徐州某化工企业办理跨

境人民币结算业务,帮助企业降低汇率波动风险, 节约财务成本。

在推动区域金融合作方面,徐州中行积极响应 国家推动长三角一体化发展、苏皖鲁豫省际交界地 区协同发展的战略部署,加强与周边城市金融机构 的合作,推动跨境金融服务互联互通。

展望未来,徐州中行相关负责人表示,将继续秉 持"以客户为中心"的服务理念,不断创新金融产 品与服务模式,持续提升跨境金融服务水平,在跨 境支付、国际结算、服务外籍人士等领域不断发力, 为徐州推进高水平对外开放、建设现代化产业体系 提供更强劲的金融支撑,为徐州经济社会高质量发 展贡献更多中行力量。

## 价格稳中有降,"转改直"与"北热南送"同步推进

# 我市供热准备工作进入冲刺阶段

本报讯(记者 孟丽)随着 2025 年— 2026年供热期临近,徐州供暖各项准备 工作已进入冲刺阶段。按照新修订的 《徐州市集中供热条例》规定,本供暖季 时间为 11 月 21 日至次年 3 月 10 日。记 州市区 2025 年—2026 年供热期居民小 者近日采访市民、热力企业及主管部门 获悉,从费用收取到工程建设,多项民生 保障举措正稳步落地。

"一早收到物业的供暖缴费通知, 11月5日就能缴费了,家里老人孩子 都盼着呢!"铜山区美的雍翠园业主陈 女士期待地说。她所在的小区已连续

供暖2年,去年冬季室温让家人倍感 舒适,今年看到缴费通知让她吃下了 "定心丸"。

日前,市发改委发布《关于明确徐 区供热到户价格的通知》, 明确价格为 26.60 元 / 平方米, 较去年下降 0.2 元 / 平方米,实现市区居民供热到户价格连 续4年下降。

在保利鑫城三四期,"转改直"工作 已进入收尾阶段,该小区之前由第三方 转供,供暖效果不理想。接到群众反映

后,徐州经开区住建局积极协调,于今年 7月招标实施直供改造。

记者从徐州华润热力总公司获悉, 今冬供暖季该公司直供的居民小区接近 200个,目前已基本完成注水打压、循环 排污、设备消缺等准备工作,费用收取工 作同步启动。

"距离供热期仅剩不到20天,各项 工作已进入冲刺阶段。"市住建局相关 负责人介绍,"北热南送"3条主管线建 设进展顺利:东一线一期剩余1.2公里、 东二线一期剩余 0.5 公里, 正在加紧施

工;中线工程总长31公里,天齐路至苏 堤路交叉口段 4 公里将于年底前完成。

下一步,住建部门将加密调度频次, 对供热工程问题、小区矛盾问题实行 "逐个听、反复盯、现场看、周周清",全 力推进"北热南送"项目,确保东一线、 东二线一期按时投用。推动存在堵点的 小区尽早具备供热条件, 力争今年供暖 入网面积增长10%以上。针对中线工程, 将联合资规、城管、交通、交警等部门科 学规划,提前摸排建设堵点,确保明年全 而铺开建设。

# 让更多优秀人才扎根徐州

# 徐州银发力量助引才宣讲活动走进矿大

障局、市委老干部局与中国矿业大学 联合主办的"彭聚英才·城就未来"银 发力量助引才系列宣讲活动启幕。退 休老干部的深情分享、人社部门的专 业政策解读与青年学子的热烈互动, 共同奏响了城市与人才双向奔赴的动

本报讯 (记者 郑玉倩) 10 月 29

日,中国矿业大学行政楼会议室内暖

意融融。由徐州市人力资源和社会保

活动尚未正式启动, 场外咨询区 已排起长队。市人社局工作人员化身 "政策讲解员",将人才政策折页逐一 递到学子手中,针对生活补贴申领、购 房券使用、创业扶持力度等高频问题, 开展"一对一"精准答疑。"没想到刚 毕业就能享受这么多补贴,申请流程

得密密麻麻的政策折页感慨道,身边 不少同学正用手机认真拍摄政策流程 图,生怕错过关键信息。

"我老家离徐州不远,一直想找一 座离家近、发展前景好的城市扎根,今天 算是找对方向了。"大四学生王玥在咨 询区停留了近20分钟,把租房补贴标 准、就业帮扶细则等问题问得明明白白。 "现在知道徐州不仅有完善的产业支持 政策,还有专属人才服务通道,已经打算

还这么简便。"大四学生李阳手持标注 优先投递本地企业简历了。"王玥的脸 上洋溢着喜悦与期待。

> 下午3点,场内活动正式拉开帷 幕。政策推介环节,市人社局人才开发 处处长于彬化身"引才推介官",系统 解读"彭城英才计划20条"带来的人 才招引"大礼包":"企业引进的博士、 硕士、本科、大专毕业生,将分别获得30 万元、12万元、8万元、5万元购房券支 持,此外还有阶梯式生活补贴、全方位 创业扶持等多重福利。"

在意见征求环节,师生们围绕职业 技能培训升级、科研成果转化落地、跨区 域就业服务优化等议题积极建言。"期 待增加校企校地联合培养项目,让我们 提前对接企业实际需求""希望进一步 拓宽就业见习资源,助力学生深入了解 徐州产业发展现状""建议打通政策宣 传'最后一公里',健全人才引进全周期 服务链条" ……一条条务实中肯的建议 被逐一记录,将作为徐州优化人才服务、 完善引才政策的重要参考。



"房住不炒"理念已深入行业肌理,"好房子"成为国 家战略与民生期盼的共鸣点。随着房地产市场从规模扩张 迈人品质深耕的深水区,什么样的住宅能穿越周期,成为经 得起时间考验的品质居所?

徐州紫宸公馆给出了答案:高品质住宅的核心竞争力, 蕴藏于每一处精心打磨的设计细节之中。

从宋风美学的精准转译,到空间功能的极致优化;从园林 意境的匠心营造,到生活场景的全面升维——紫宸公馆以设 计为魂、以匠心为骨,将"好房子"的理想借由文化载体涓滴 融入现实。它不仅为业主营造了宜居家园,更印证了房地产行 业的未来方向:唯有高品质,方能定价值、赢市场

#### 设计初心 敬畏文化,让生活更美好生动

"在徐州'三龙聚首'的天赋地脉之上造宅,绝不能仅止 亮 于满足居住功能,而必须敬畏土地、读懂城市,让建筑成为文 化传承的载体。"徐州鼎甲置业有限公司董事长王凯的这番 话,道出了紫宸公馆的设计初心。2022年,鼎甲置业拿下海郑 里地块,这片南揽云龙湖、东眺云龙山、西接云龙公园的黄金 区位,注定其产品必须承载超越普通住宅的价值使命。

在锚定宋风大宅的总基调后,紫宸公馆设计团队全速 运转,累计打磨的设计图稿堆叠近两米之高。"这是我们舍 弃的图稿。"王凯感慨道,并非这些设计不够出色,而是与 他心中的"好房子"标准尚有偏差。"哪怕只是屋顶曲线不 够舒展,这份图稿也会被推翻重来。"他拾起最上面一套设

为捕捉宋式建筑精髓,他与设计团队并未闭门造车,而是 开启了一场历时 45 天的 "文化苦旅"。一行 12 人怀揣北宋 《营造法式》,踏访数十处宋代建筑遗构,收集上千张影像资 料,亲手触摸鱼鳞瓦的纹理,感受宋式建筑的内敛与雅致。归 来时,每个人手中的《营造法式》都被翻得卷了边、浸了汗。

"走访之后豁然开朗,我们并非简单复刻宋代建筑,而

是将宋风美学与现代生活需求无缝融合,让业主既能享受当代舒适体验,又能感 受千年文脉的浸润。"紫宸公馆总设计师坦言。

最终,悬鱼、挂落、梅花钉、歇山顶等建筑精粹,经现代材料与工艺的演化与抽 象,既保留了宋式建筑的神韵,又适配了当代居住的功能需求。"美学契合宋韵, 实用贴合现代,这样的建筑虽费工费时,却彰显用心之深。"中国矿业大学建筑与 设计学院一位学者在项目现场流连两小时后,由衷赞叹。

紫宸公馆业主徐先生酷爱国画,他初次到访即被小区的文化底蕴深深吸引。 "站在园林里、大门外、窗前,突然让我有了创作的冲动。"徐先生谈及选择紫宸公 馆的原因时说,"爱国画,是因为每幅画都承载着作者的精神意境,而当这种意境 走进生活,便有了悠然生动的体验。"

### 空间设计 以人为本,让生活更温馨可爱

"好的设计,既要好看,更要好用。"紫宸公馆的户型设计始终以人居需求为 核心,从家庭结构、生活习惯、未来变化等多维度出发,打造兼具舒适性、功能性与 灵活性的空间,真正实现全生命周期的居住适配。

项目规划涵盖 172—338㎡ 宋韵平层 、245—450㎡ 宋风院墅等多元产品,总户数 仅88席,以"微规划"理念定制18种户型,精准匹配不同客户的个性化需求。所有户 型均秉承大开间、大尺度设计,其中233㎡户型的南向面宽约达18.3米,等效六个开间 朝南,让每一室皆能沐浴充足阳光与清风。"如此宽的南向面宽,在徐州豪宅市场极为 罕见,业主在室内即可坐拥'推窗见景、向阳而居'的惬意。"紫宸公馆总设计师介绍, 这一设计不仅提升居住舒适度,更拓宽了景观视野,使云龙山水成为家中的天然画框。

客厅作为家庭活动核心,被赋予更多可能性。以233㎡户型为例,客厅开间约 6米、进深约4.7米,面积达28.2㎡,与餐厅、厨房相连形成近80㎡的"家庭中央 庭院"——孩子可在客厅自在玩耍,大人在餐厅闲谈,主厨在厨房忙碌,彼此互不 干扰又随时互动。"平时我还能在此设一茶台,招待客户或与朋友品茶,格调十 足。"业主刘先生作为企业高管,对这一体化空间赞不绝口。

独立人户门厅的设计巧思,既保障了居住私密,也拉满了归家仪式感。电梯采用对 开门设计,出门即见专属入户门厅,面积约6.2㎡且带通风采光窗,彻底解决了传统入 户区域潮湿发霉的痛点。"这个空间非常实用,设置收纳柜与鞋柜后,家中更显整洁。 业主王女士表示,"与邻居互不干扰,私密性极佳,这才是高端住宅应有的样子。"

"谁都喜欢大房子,但单纯放大面积并不足以打动我。紫宸公馆的'大',是 有道理、有细节的。"业主叶女士看房当天即签约,她坦言名下已有3套房产,"能 让我一眼心动的房子凤毛麟角,紫宸公馆是其中之一。第一次走进样板间,我就忍 不住拍了20多张细节与风景照分享给亲友,并畅想未来生活的画面。"

#### 园林设计 宋画入园,让生活在美中浸润

"园林,是宋式生活的灵魂底色。我们希望业主不出城郭,即获山水之怡;身居闹 市,亦有林泉之致。"紫宸公馆园林设计师将宋画诗意与山水格局相融,打造"皓岳形 胜 宋画人园"的十大生活场景,复刻宋代文人品茗、听雨、抚琴、对弈的风雅日常。

为强化归家仪式感,园林设计串联起"进门、入院、游园、归宅"四重动线。步 入小区主入口,中央环岛式落客区"砚石映月"映入眼帘:砚台造型水景长19尺 9寸(约6.6米),甄选哑光面墨玉黑花岗岩匠心雕琢,左侧石雕子母狮镇纸复刻 北宋蓝田吕氏家族文物造型,池底镌刻紫薇图案,寓意紫气东来。

穿过落客区,便至"龙游曲沼":悬亭流瀑与紫云亭相映成趣,亭前曲水叠瀑 潺潺,亭后四方闲庭背山而坐,拾阶而上暗含"步步高升"之美意。紫云亭复刻宋 式歇山顶,亭内屏风隔断巧布方圆,成为业主观景、弹琴、品茶的理想场所。"常有 客户在此驻足拍照,称仿佛步入江南水墨画中。"紫宸公馆营销总监殷庆芸介绍。

园林选材同样尽显匠心。为寻觅适配的黑山石,团队踏遍福建、江西、山西等 景石主产区,最终选定两块"独而不孤,群而又卓"的原石,置于"潜龙在渊"石庭 树院,与山水花木相映成趣,禅意自生。两侧种植的黑松,皆为团队精选的造型株,

"我对房子的要求很简单:漂亮,且与众不同。"业主宋女士的理由质朴而真 切,"我希望亲友来访时,能情不自禁为房子点赞。环顾徐州洋房市场,能做到这 一点的,唯有紫宸公馆。美的环境如同一首诗,当你生活在诗中,你便成了诗中最 美的句子。"在她看来,"好房子"最关键在于能为家人带来足够的情绪价值,而 紫宸公馆正满足了这份期待。

#### 行业启示 赋能美好,打造未来的核心竞争力

紫宸公馆的脱颖而出,不仅为徐州高端住宅市场树立了品质标杆,也为整个 房地产行业带来深刻启示:在"房住不炒"的政策背景下,市场已步入高品质竞争 时代,唯有以设计为魂、以品质为基,才能在激烈竞争中立于不败之地。

"房地产的未来,第一是品质,第二是品质,第三还是品质!"王凯的话,点明 了行业转型的核心逻辑。在他看来,开发商不应仅是空间的建造者,更应是城市文 化的传承者与美好生活的赋能者。唯有敬畏土地、读懂城市、尊重消费者,方能打 造出经得起时间考验的好房子。

从设计初心到实景呈现,从建筑细节到空间优化,从园林营造到生活赋能,紫 宸公馆以千锤百炼的设计细节,诠释了高品质住宅的真谛。它不仅是物理空间的居 所,更是文化传承的载体、美好生活的象征。在房地产行业向高品质转型的浪潮中, 紫宸公馆的实践为行业提供了宝贵经验,也让人们看到了"好房子"的无限可能。