

打通农机融资“最后一公里”

沛县农商银行“农机贷”为秋收秋种注入金融力量

本报记者 陈羿帆 通讯员 许强强 韩猛

精准滴灌 为农机生产“添动能”

位于沛县经济开发区的某农业机械科技有限公司，是当地设施农业机械研发制造的“龙头企业”，其生产的喷灌机、播种机等设备，深受周边地区农户青睐。今年秋收前夕，随着各地农机采购需求激增，该公司订单量同比大幅增长，生产线满负荷运转，但流动资金短缺问题却成了“绊脚石”——原材料采购、零部件加工、设备组装等环节都急需资金支持。

赋能主体 让“移动致富单元”跑起来

“农机贷”的金融红利，不仅惠及上游生产企业，更精准滴灌到下游农业经营主体，让农户的“致富路”越走越宽。

沛县湖西农场农机合作社是当地颇具规模的农机服务组织，现有各类农机装备200余台，社员遍布周边村镇。每年从小麦成熟到水稻收割收尾，社员们驾驶着农机跨区作业，足迹遍布江苏、山东、河南等地，年均收割水

稻20万亩、小麦6万亩，社员年均收益超15万元，成为名副其实的“移动致富单元”。

“往年想换台新收割机，总因资金不够而犯难。今年有了农商行的‘农机贷’，10万元贷款很快就到账，新机器已经投入秋收作业了。忙完沛县这季，我就跟着合作社往北走，能多赚好几万元哩。”刚完成一片稻田收割的郝大叔，擦着额头的汗水，脸上满是丰收的喜悦。今

立足当下保丰收 着眼长远助振兴

从农机研发制造的“源头”，到农户购机作业的“末端”，沛县农商银行“农机贷”实现了对农机全产业链的精准服务，有效缓解了企业和农户的资金压力，保障了秋收秋种的顺利推进，为粮食稳

产增产筑牢了金融屏障；从长远看，它推动了沛县农业机械化水平的提升，加速了农业数字化转型升级，为发展农业新质生产力注入了强劲动能。

未来，沛县农商银行将持续深化普

惠金融理念，聚焦农业生产关键环节，不断创新金融产品、服务模式，以更优质更高效的金融服务，为保障国家粮食安全、推动乡村全面振兴贡献农商银行力量。

年秋收前，像郝大叔这样有购机需求的社员有54户，沛县农商银行主动上门对接，为合作社社员量身定制“农机贷”服务方案，累计投放信贷资金586万元，助力社员们顺利购入新型收割机、播种机等设备。

如今，这些崭新的农机正驰骋在全国各地的田野上，将金融活水转化为农户手中实实在在的收入，让跨区作业的“移动致富单元”跑得更快、更远。

本报讯（记者 陈羿帆 通讯员 靳晓静 张建丽）近日，新沂农商银行新店支行大厅里暖意融融。王先生一家捧着印着“真心为民 热心服务”的锦旗，将一封字迹工整的感谢信郑重递到支行运营主管靳晓静手中，王先生握着靳晓静的手激动地说：“谢谢你，你真是救了我们家啊。”

时间回溯到7月16日，面色焦急的王先生冲进支行大厅，声音因急切而有些颤抖：“孩子把卡里的钱全花光了！”经询问得知，其8岁孩子趁王先生不备，用银行卡在游戏中充值近7000元。这笔钱是这个生活本就拮据的家庭的大部分积蓄。

“您别急，这笔钱我们一定帮您想办法追回来！”靳晓静立刻上前扶住几乎站不稳的王先生，轻声安抚的同时，迅速理清了工作思路。她第一时间了解

企业少跑腿，资金快到位

本报讯（记者 陈羿帆）金秋十月，沛县大地稻谷飘香、玉米满仓，烘干设备不停运转，收粮车辆在收储点外排起长队，一派丰收景象。粮食收购具有量大、额高、时紧、用急、周期短的特点，资金短缺常成为制约收购的“卡脖子”问题。邮储银行沛县支行深入贯彻省市分行部署，聚焦“三农”关键环节，以“产业链+金融”协同模式为秋粮收购注入金融“活水”，截至目前已累计投放相关贷款超4000万元。

连日来，该支行领导班子成员带队走访村储粮、供销社、农业农村局、农担公司及各乡镇政府，建立精准对接机制，通过部门联动与信息共享批量获取收粮客户名单，抢占服务“先机”，为后续精准放贷夯实基础。

为提升服务效率，支行组建“信贷+小企业+公司+理财”四类经理组成的专业服务队，针对粮食贸易商、加工企业、合作社、家庭农场、收粮大户等主体开展全覆盖走访。通过路演、推介会等形式批量获客，结合客户经营规模与资金需求定制专属方案，实现“一企一策”精准服务，让企业少跑腿、资金快到位。

为延伸服务触角，支行聚焦行业关键人推行引荐政策，鼓励其推荐优质客户；同时深耕存量客户资源，强化上下游主体开发，从单一客户服务转向全链条赋能，构建“一点接入、全网响应”的营销服务格局。

从“单点金融”到“产业链金融”，是邮储银行沛县支行践行国有大行担当的生动实践。下一步，该行以更高效、精准的服务守护“粮袋子”，为保障粮食安全、助力乡村振兴注入持久动能。

为困境家庭追回游戏充值款

新沂农商银行温情守护百姓“钱袋子”

相关网站未成年人护航平台退款规则，拿出纸笔逐一向王先生列明所需材料——未成年人出生证明、监护关系户口簿、孩子操作游戏的视频佐证及完整交易记录等。考虑到王先生对线上操作不熟悉，她坐在电脑前，从微信账单中逐条梳理近100条交易单号，逐笔录入退款系统。

此后的两个月里，靳晓静成了王先生与平台间的“专职联络员”。她每天登录退款平台查看进度，通过微信反复向游戏客服说明家庭特殊情况，协助拨打微信支付通、腾讯游戏未成年人客服热

线，将平台要求逐一记录在便签上，再电话告知王先生。

8月8日，第一笔退款到账时，靳晓静发现仅为总额的一小部分，立刻陪同王先生前往社区和民政部门，协助开具低保证明与家庭困难说明，连夜补充材料提交二次申诉。

9月24日，当王先生收到追加退款的到账提示时，激动得立刻给靳晓静打去电话，声音里满是哽咽。这笔虽未全额退回的款项，对王先生来说已是“雪中送炭”。

这份锦旗并非靳晓静收到的第一份

认可。在日常工作中，无论是老人不会操作手机银行，还是商户遇到收款难题，只要找到她，总能得到解决。她常说：“客户的事再小也是大事。”这份坚守，正是新沂农商行“以客户为中心”理念的生动注脚。

金融服务的温度，藏在为民解忧的细节里。新沂农商银行始终深耕本土，用专业与担当守护百姓“钱袋子”。从协助追回充值款到贴心办理业务，每一次暖心举动都在诠释“百姓银行”的初心。未来，这样的温情守护仍将延续，让金融的暖流真正淌进群众心里。

逛商场学知识享优惠

徐州金融消费嘉年华燃爆苏宁广场



▲活动现场，人民银行徐州市分行的工作人员在向市民普及存款保险知识。

▲市民在知微财经展位前参与活动。

本报记者 陈羿帆 摄

本报讯（记者 赵洋）徐州苏宁广场负一阳光中庭，人民银行展位旁，几位市民正拿着反洗钱手册认真翻看；建设银行徐州分行展位前，不少人围着工作人员咨询近期的消费优惠活动；不远处的互动游戏区，孩子们已经排着队参与套圈游戏……

近日，由徐州报业传媒集团主办的2025年徐州金融消费嘉年华，邀请徐州11家金融机构将消费贷政策解读、反诈知识与便民金融服务搬进商圈，让市民逛着商场就能学金融知识、享消费福利。

活动现场，人民银行徐州市分行

金融稳定科、反洗钱科相关工作人员以案说法，剖析常见犯罪手段，普及存款保险知识，切实提升市民对非法金融活动鉴别能力与挤兑风险防范意识。工商银行徐州分行、农业银行徐州分行、建设银行徐州分行、交通银行徐州分行等国有银行，则重点展示了消费贷贴息、信用卡优惠等促消费活动。徐州农商银行则聚焦普惠金融，带来“苏信贷”“房产抵押贷”“苏农担”等特色产品，针对农户、小微企业主、创业者等群体推出利率优惠、审批提速等专属服务；中国人寿徐州市分公司重点介绍“缴费能抵税、退休有保障”的个人养老金产品，帮助大家认识新的养老保障产品；中国大地财产保险现场向市民科普怎么选保险；华泰证券徐州营业部派出专业团队，带来现场答疑、开户等服务，帮助市民树立“理性投资、科学理财”观念。

“知微财经”宣传展位也吸引了不少市民扫码关注，作为徐州人自己的财经情报站，该账号主打“见微知著”的理念，日常以通俗短视频拆解保险配置、投资理财等实用知识。未来，“知微财经”计划升级为区域性财经服务平台，不仅持续输出接地气的财经内容，还将联动金融机构推出定制化咨询服务，打造集资讯解读、知识科普、便民服务于一体的“身边财经智库”，让专业金融知识更好地融入市民生活。徐州报业传媒集团相关负责人表示，未来将继续开展这样的便民活动，把更多金融知识、惠民政策送到市民身边。

徐州农商银行开展“金融标准 为民利企”宣传活动

本报讯（记者 陈羿帆 通讯员 申玉龙）为切实提升公众金融素养，优化金融服务环境，近日，徐州农商银行组织开展了以“金融标准 为民利企”为主题的户外宣传活动。

活动当日，徐州农商银行工作人员化身金融知识传播者，通过设立咨询台、发放宣传折页、现场答疑解惑等多种形式，向市民普及金融知识。

工作人员运用通俗易懂的语言和生动案例，将专业的金融标准知识转化为与百姓生活息息相关的消费权益保

护、安全用卡、防范电信诈骗等实用信息，引导公众增强风险识别与防范能力，树立理性科学的消费和投资理念。

本次宣传活动，是徐州农商银行对金融标准服务社会民生这一理念的深入实践。作为根植徐州本土的“普惠金融践行者”，该行将通过推动金融标准落地，让金融服务更加透明、规范、易得，不仅从源头上保障消费者权益、改善营商环境，也为万千小微企业和个体经营者注入持续发展的金融“活水”。

工行新沂支行金融创新赋能县域高质量发展

本报讯（记者 陈羿帆 通讯员 袁倩）今年以来，工商银行新沂支行锚定金融“五篇文章”实践要求，以产品创新为篇、服务升级为墨，在县域经济沃土上书写高质量发展答卷。

聚焦产业升级，精准滴灌实体经济“主战场”。该支行组建专业科创金融团队，以“科创贷”“专精特新贷”为科技型企业注入动能，为新材料研发企业提供超5000万元融资，加速科研成果从实验室走向市场。深耕绿色金融，通过“环基贷”“绿色项目贷”对接经济

区重点项目，新增贷款1.7亿元；精准赋能文旅融合，为窑湾古镇、骆马湖景区等文旅项目累计投放1.84亿元，让千年古镇焕发新生机。数字化工具更成为物流升级“加速器”，为“新沂—连云港—上海”多式联运项目提供跨境结算服务，助力企业降本增效。

下沉服务重心，绘就城乡融合“同心圆”。围绕乡村振兴战略，该支行创新推出“整村授信贷”，依托“种植e贷”“兴农村社贷”等产品织密普惠涉农金融网。截至8月末，普惠涉农贷款达8.21亿元，覆盖14个乡镇街道245

农行沛县支行雨中纾困解民忧守护百姓“粮袋子”

本报讯（记者 陈羿帆 通讯员 韩星）“2000多吨玉米压在库里，烘干要烧柴油、请人工，下游催粮、上游欠账，这雨再下下去，一年的辛苦要打水漂了。”进入9月以来，沛县阴雨连绵，在孟庄粮食收储点，安强蔬菜种植家庭农场负责人朱先生望着窗外，攥着账本的手微微发紧。

从事粮食收购十年来，朱先生常年对接沛县、丰县、铜山三地粮农，收购的玉米需烘干后才能送往下游企业。可这场持续降雨打乱了他的计划：仓库玉米面临受潮发芽风险，烘干作业急需资金。就在他一筹莫展之际，农行沛县支行客户经理主动上门了。

冒着雨、撑着伞，客户经理直奔粮库——弯腰扒开玉米堆，指尖捻起玉米粒检测湿度；翻出近三年经营台账，逐笔核对粮食储量与结算流水；调取近一年资金往来记录，细致评估经营实力。摸清情况后，农行沛县支行立即开通“粮食产业绿色通道”，简

化审批流程、压缩放款时限，短短3个工作日，300万元贷款便拨付至朱先生账户。

资金到账当日，孟庄收储点烘干车间里，机器重新响起，金黄的玉米顺着传送带源源不断地滑入烘干筒，热气裹着谷物清香弥漫车间；工人戴着防滑手套，快速分拣杂质、搬运烘干后的粮食；财务室里，朱先生对着转账记录，逐个给粮农拨去电话：“卖粮款马上到账，放心等通知。”

“原以为得等雨停才能拿到钱，没想到农行这么高效！”粮农王先生收到转账短信时，正站在自家地头查看墒情，脸上的愁云瞬间散去。

如今，在农行沛县支行的信贷支持下，当地多个粮食收购点的烘干设备昼夜运转，金黄的玉米正源源不断地从仓库送往加工企业。该行负责人表示，将持续聚焦粮食产业链“痛点”，以更快捷、更精准的金融服务，守护好百姓的“粮袋子”。

睢宁农商银行金融宣教织密权益保护网

本报讯（记者 陈羿帆 王宁）近日，睢宁农商银行以“保障金融权益 助力美好生活”为主题开展金融教育宣传周活动，以扎实举措落实金融消费者权益保护责任，彰显地方金融机构的社会责任担当。

该行以39个营业网点为核心，依托8家适老示范网点搭建宣讲台、咨询处等，通过海报、展板等载体开展面对面宣教。线上通过微信公众号、手机App等渠道，同步发布防范“职业背债”、不法中介及反诈案例等内容，实现线上线下同频共振，提升宣传实效。

聚焦县域乡村需求，睢宁农商银行创新“宣传+体验”模式，组织38支“小圆服务队”开展上门宣教与服务。

下一步，睢宁农商银行将持续聚焦非法集资、电信诈骗等风险防控，重点强化“一老一少”群体提示，以常态化宣教提升公众金融素养，为构建和谐金融生态筑牢根基。

本报记者 陈羿帆 摄