

■我在项目现场

“二次创业”淬新香

伊例家“酱”心独运拓宽多元化市场

本报记者 蔡思祥

10月初的苏北,已带着些许寒意。但江苏伊例家食品二期调味品生产车间里,却是一派火热的生产景象。当我走进江苏伊例家食品有限公司(以下简称“伊例家”),那种扑面而来的新旧交融、守正创新的蓬勃气息,再次让我感受到了民营经济的坚韧与活力。

在生产厂长齐文文的引导下,我透过洁净的玻璃视窗,看到了二期刚刚投产不久的智能灌装线。只见空玻璃瓶排着整齐的队列,在传送带上迅疾前行,琥珀色的酱料在密闭的管道中流淌,被精准地注入瓶中,紧接着是自动监测、激光喷码、机械手包装……整个过程如行云流水,几乎不见人影,只有设备运行的轻微嗡鸣和最终成品落箱的规律声响。

“这条生产线去年9月22日才调试好正式投产,到现在也就1年多。”齐文文话语里带着自豪,也透着实干

家的干脆,“眼下主要生产16款黑松露、蚝油等固态与半固态品类。您猜我们这条生产线一小时能出产多少瓶?”没等我回答,她便揭晓了答案:“8000到10000瓶!要是满负荷运转,光这一条线,1年产值能冲1个亿,3条生产线产值能冲到近4亿元。而且其中有相当一部分是转型线上电商的品类。”1个亿,对于一条单一生产线而言,绝非一个小目标。它背后是伊例家对市场需求的精准判断,是对生产效率的极致追求。齐文文告诉我,这新增的车间,不仅是增产,更意在“增质”和“增类”,要在传统调味品的基础上,融入更多营养健康元素,贴合消费新趋势。

“如果这些生产线满产,我们计划再上一条线,让产量翻倍!”她眼神里闪烁着对未来的期待。

然而,伊例家给我的震撼,并不仅

限于新车间的“新”。当采访间隙,我漫步于那座占地400多亩集生产、观光、休闲娱乐闻名遐迩的花园式产业园时,一种截然不同的感受涌上心头。园区内,流水潺潺,亭台错落,千株牡丹枝干苍劲。酱油文化博物馆和数百坛古法酿造的黑松露里,更是将传统酱油酿造的历史脉络娓娓道来。

这种“景区”与“厂区”的完美融合,本身就体现了伊例家独特的发展哲学。从2010年8月在新沂创立以来,将最具工业属性的生产,根植于最具人文气息的环境之中。我在采访中了解到,伊例家始终坚持“取法自然,崇尚健康”理念。他们引进日式高盐稀态酱油酿造工艺,优选东北非转基因脱脂大豆和苏北冬小麦,坚持恒温密闭发酵6个月以上。目前,伊例家销售网络遍布全国31个省市,拥有2500+经销商。

尤其让我印象深刻的,是那句畅销多年、单品销量超过20亿元的红烧酱料。在追求快消、口味多变的今天,一款产品能经久不衰,背后必然是对品质近乎苛刻的坚守和对消费者需求的深刻理解。车间主任刘敏告诉我,这款酱汁烧出的菜肴颜色红亮,高温久放不褪色,反光度高,香味浓郁。这不仅 是调味品,更堪称是满足现代人味觉审美的“艺术品”。正是这份长达多年的匠心,为伊例家赢得了“为3000万厨师服务”的专业口碑,也为其“二次创业”提供了最深厚的品牌背书和最稳定的现金流支撑。

董事长助理徐立凤指着厂区一栋栋建筑对我说:“江苏伊例家食品的‘二次创业’,不是另起炉灶,而是在深厚根基上的向上生长。我们用智能制造赋能传统产业,用品类创新拓宽市场赛道,用渠道变革贴近消费终端。”

全省重大项目建设推进会议召开 我市在徐州分会场组织收听收看

本报讯(记者 王正喜)10月11日,省政府召开全省重大项目建设推进会议,调度推进重大项目建设工作,为巩固拓展经济回升向好势头提供坚实支撑。

会议强调,要能快则快推进项目建设,在建项目要形成更多实物工作量,储备项目要力争提前开工,竣工项目要加快投产达效。要高质量编排好明年项目清单,强化重点领域项目谋划,加大民间投资支持力度。要不断提升招商引资质效,进一步增强项目储备后劲,持续强化大抓项目、抓大项目的鲜明导向,把招商引资作为当前乃

至贯穿“十五五”时期重中之重的任务抓实抓好。

会议要求,各部门要齐心协力,从快从实抓好项目推进各项工作,各地也要自加压力、攻坚克难、担当作为,为全省扩投资、稳增长作出应有贡献。要以最优的服务保障,为项目早日落地见效创造有利条件,强化专班推进,持续做好“穿透式”调度,提升服务水平,全力保障重大项目建设。

市委常委、常务副市长王先正在徐州分会场发言,市政协副主席、市发改委主任王浩在徐州分会

推动产业数字化与数字产业化双向赋能 市人大调研实体经济和数字经济深度融合暨《徐州市数据条例》立法工作

本报讯(记者 郑玉倩)10月10日,市人大常委会副主任赵立群带队开展实体经济和数字经济深度融合暨《徐州市数据条例》立法调研。

调研组先后赴江苏智先生信息科技有限公司、徐州中科电子科技有限公司、徐州市大数据集团实地察看,并召开座谈会,听取相关部门意见建议。

赵立群指出,推动实体经济与数字经济深度融合是激发经济增长新

动能的关键举措,《徐州市数据条例》的立法工作要突出创新,抓好细化,通过立法规范数据采集、流通、应用全流程,破解数据要素市场化配置中的痛点堵点,让数据更好赋能实体经济转型升级。要坚持问题导向、需求导向、效果导向,突出地方特色与可操作性,完善数据基础设施与公共服务,促进数据共享共用和业务协同,推动产业数字化与数字产业化相互促进、双向赋能。

答好“三问”才能踢好“临门一脚”

许瑞 仲艳锦

“我们有什么”“我们要干什么”“我们该怎么干”——看似老生常谈的三句话,却在市委党校第14期镇街“一把手”进修班的学员论坛上被重新点燃,释放出强烈的信号:徐州正扎实朝着万亿城市迈进,基层必须踢好“临门一脚”。

“临门一脚”首先是信心之脚。部分干部一提冲刺,就喊缺资源、缺政策,却忽视了自己脚下的“富矿”:厚实的产业家底、广阔的土地空间、高效的组织体系、沸腾的干事气场。把优势讲透,把长板拉长,才能避免“未战先怯”,让“小马拉大车”变成“群马拉快车”。

“临门一脚”更是方向之脚。稳增长、上项目、促消费、保民生,十二字看似“常规动作”,却是“最后一公里”的胜负手。镇街工作千头万绪,最怕

“撒胡椒面”。抓住主要矛盾,学会“十箭射一靶”,才能用重点突破撬动全局跃升。

“临门一脚”最终是作风之脚。规划图变实景图,一靠站位,二靠脚步。提高站位不是“喊口号”,而是把市委决策转化为镇街施工图;深入一线不是“走马观花”,而是到矛盾最深处“拔钉子”;改革创新不是“写方案”,而是敢用“小切口”撬动“大场景”。没有“时时放心不下”的紧迫感,再美的蓝图也只能挂在墙上。

论坛结束不是句号,而是发令枪。镇街干部们把“三问”答案揣进口袋,更要把“三千”行动写在大地:带着问题回、奔着难题去、盯着实效干,把每一次“临门一脚”射成“得分球”!

■彭城新语

金秋时节,硕果飘香。随着青岛港与霍尔果斯口岸集装箱仓门的缓缓关闭,4台来自徐州的优质二手车乘用启程驶向非洲与塔吉克斯坦,踏上通往“新家”的跨境旅程。这批车辆由徐州陆港集团汽运公司组织出口,标志着徐州陆港集团在二手车出口领域实现了“零的突破”,也为徐州外贸发展版图增添了浓墨重彩的一笔。

二手车出口业务链条长、环节多,涉及车源整合、质量检测、报关报检等多个复杂流程。为确保首批出口车辆能够安全、高效地交付到境外客户手中,徐州陆港集团汽运公司提前谋划,成立专项工作组,对全流程进行精细部署。

公司积极协同海关及物流企业,共同优化出口流程,着力打通车辆报关、法检、运输等关键环节的堵点与难点。针对不同目的国的地理特点与客户需求,公司采用了“公路+海运”双线并行的多

开辟陆港外贸“新赛道” 徐州陆港集团汽运公司二手车出口首单启运

本报记者 段昱

式联运模式。这一量身定制的跨境物流方案,全过程流畅高效,充分展现了徐州陆港集团作为国际陆港的平台功能和资源整合能力。

此次“零的突破”并非偶然,而是徐州陆港集团长期深耕、厚积薄发的结果。近年来,徐州陆港集团深入贯彻国家“一带一路”倡议,加快“走出去”的步伐,积极融入全市对外贸易高质量发展布局,将二手车出口作为拓展外贸新赛道的重要抓手。在市商务局及徐州淮海国际港务区的大力指导下,徐州陆港集团汽运公司于2025年5月成功取得二手车出口资质,公司立足徐州区域产

业基础,坚持“质量第一、信誉至上”的原则,从源头夯实发展基础。公司组建了一支涵盖评估、整备、外贸、物流的专业化团队,建立了严格的车辆筛选标准,对车源信息、技术状况、维修保养记录等进行全方位核查。同时,推动检测、评估、整备、报关等全流程的标准化、规范化运作,确保每一辆出口的二手车都品质可靠、手续合规,为持续拓展海外市场、树立“徐州二手车”的良好国际口碑奠定了坚实基础。

首批车辆的成功出口,为徐州陆港集团汽运公司注入了强大的发展信心。公司将以此业务为新起点,依托徐州陆港集

团的国企资源优势、平台网络优势与品牌信誉,持续发力二手车出口市场。

未来,公司将着力创新服务模式,推动数字化赋能,通过建立线上车辆展示与交易平台,提升海外客户的选车体验与交易效率。在市场拓展上,将积极深耕共建“一带一路”国家和地区,逐步扩大出口规模。在产品结构上,将进一步丰富出口品类,在稳定传统燃油乘用车出口的同时,积极探索新能源汽车、商用车及工程机械等多元化出口路径,努力构建“一个市场、多个通道、全链协同”的二手车外贸新格局。

二手车出口业务是徐州陆港集团服务地方经济发展、助力产业转型升级的重要实践。下一步,徐州陆港集团将继续发挥徐州加快建设“一带一路”重要节点城市国际陆港的枢纽作用,畅通国际物流大通道,为构建外向型经济新高地,贡献更多“陆港力量”。

管家服务好，项目加速跑

(上接01版)

王军马不停蹄地联系水务处、移动、电信、燃气等部门,逐一摸清地下管线分布,全力协调花树移植。他还主动对接农水局,高效推进导流渠护坡拆除。那段时间,他几乎每天都守在工地,紧盯每一个施工节点。

“那几天真是争分夺秒。”王军回忆说,“好在大家心往一处想,劲往一处使,终于顺利完成水管的接入和修复。”

站在已经畅通的排水渠旁,蒋席席感慨道:“有了这样的服务团队,企业心里肯定踏实。”

据介绍,为保障项目顺利推进,大黄山街道推行精细化管理,采用倒排工期、挂图作战的方式,将进度细化到周、责任落实到人。项目负责人告诉记者:“自项目开工以来,政府部门派专员专班驻场督战,街道人员24小时轮流值守,在安全、环保等方面提供贴心服务,使我们能够全身心地投入项目建设。”

一天的体验下来,记者切身感受到,这里的



属地工作人员王军与项目负责人在看施工图纸。 本报记者 刘冰 摄

省瞪羚企业评估结果发布 江苏淮海科技城3家企业上榜

本报讯(记者 王正喜)近日,江苏省新质生产力促进中心正式发布2025年江苏瞪羚企业评估结果,徐州主城区共有江苏费尔曼、灵匠科技、天一物料3家企业上榜,全部集聚于江苏淮海科技城,彰显了科技城在培育高成长性科技企业方面的核心载体作用。

江苏省瞪羚企业是江苏省内被

认定为具有高成长性、创新能力强、发展潜力大的高科技企业。是新质生产力的典型代表,对推动区域高质量发展具有重要意义。此次入选的企业分别聚焦火灾科学及阻燃测试仪器研发、物料输送系统设备研发、全球互联网接入和数据收集服务等专业细分领域。