限时促销叠加政策红利

汽车消费市场年末升温

本报记者 耿耘

刚刚落幕的“双11”购物狂欢季，不仅点燃了线上零售，也让徐州线下汽车消费市场迎来一波销售热潮。依托市级汽车焕新补贴、以旧换新利好政策，叠加车企“双11”限时让利和门店专属促销，我市汽车市场人气持续走高、销量稳步攀升，新能源及中高端车型成为消费主流，以旧换新渐成购车新风尚，为年末消费市场提质扩容注入强劲动力。

展厅里算细账
消费者下手“不犹豫”

走进我市各大汽车4S店，展厅内客流络绎不绝，看车、试驾、洽谈购车的市民比肩接踵，销售人员忙着对接订单、讲解优惠政策，浓厚的购车氛围扑面而来。在三环东路上的一家比亚迪4S店内，市民张先生正和妻子围着一台新能源SUV仔细打量，手里攥着一张写满数字的报价单。“我之前那台油车开了快12年了，本来还想再撑两年，但算了一笔账，实在等不了了。”张先生指着单子给记者看：旧车置换能拿厂补，市里的焕新补贴分档补一笔，云龙区还有购新补贴可以叠加，“三笔加起来，比平时买省了将近2万元，还送充电桩和几次保养。这账算下来，再不换就亏了。”

“趁着年底前车企降价，加上政府购车补贴，现在买车性价比特别高，果断置换一台新能源汽车。”正在smart汽车徐州全功能体验店选车的市民杜女士说，她就是冲着smart来的，本来担心“双11”线上优惠跟线下不叠加，结果店里说政府补贴照拿，车企的限时礼包也照送。不少消费者瞄准年底促销节点，搭配购车福利完成车辆置换、新车购置，掀起年末购车热潮。

smart汽车徐州全功能体验店店员告诉记者，近期smart汽车订单接连不断。现在好多客户都是拿着政策截图来问，自11月份以来，汽车销量明显增加，周末展厅里连坐的地方都不好找。在迎宾大道上的别克4S店，看车的市民刘先生则把目光投向了中高端车型。“换车就想一步到位，空间大一点、智驾功能全一点，带孩子出门方便。”他坦言，原本预算卡在30万元出头，有点犹豫，“结果店里优惠力度不小，加上购新补贴，算下来够得着了，今天就过来试驾谈谈看。”

政策“组合拳”落地
换购消费持续升温

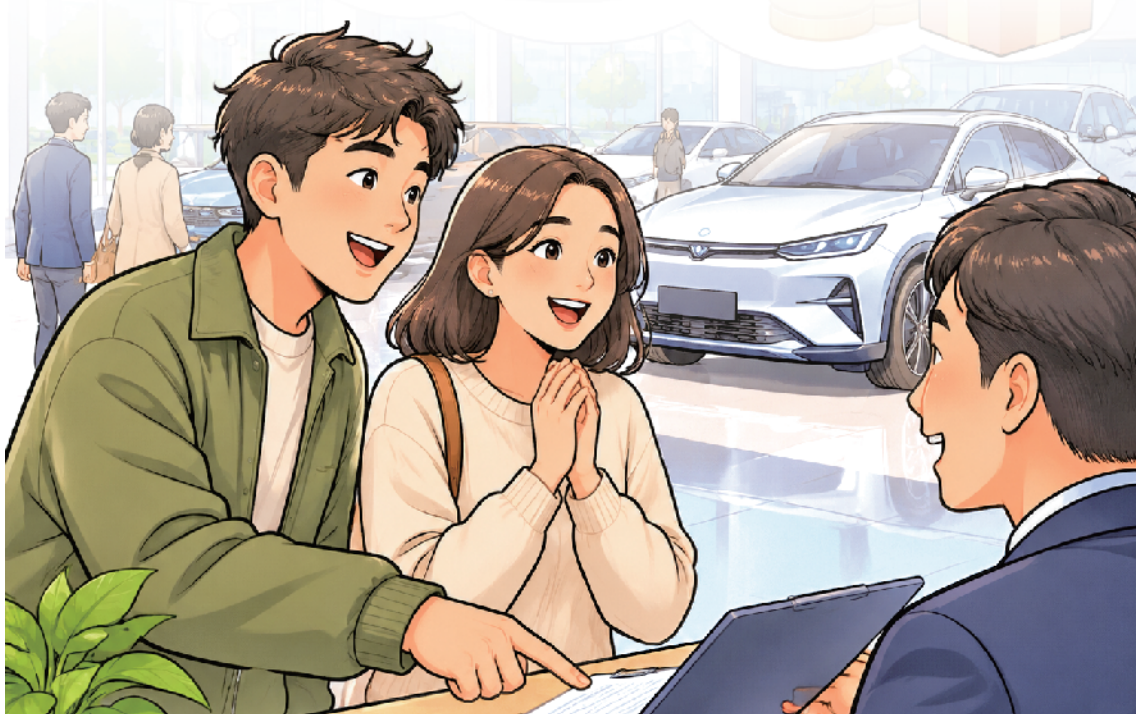
消费者“敢下手”的底气，来自实实在在的政策红利。据了解，除全市统筹安排的促消费补贴政策外，我市各区也各有配套举措，消费者购车可享受政府补贴、车企优惠、“双11”限时福利多重让利，购车成本大幅降低。“以前是销售追着客户跑，现在是客户追着政策跑。”位于复兴北路鸿蒙智行尚界店的相关负责人介绍，年度补贴时间有限，反而促成了不少“临门一脚”的成交，“有些客户观望了半年，一看补贴时间快截止了，立马就来下定了。”

“我那台老车报废年限快到了，本来想着随便处理掉算了，结果销售帮我算了一下，报废旧车买新能源，国补能拿将近2万元，加上市里的焕新补贴和厂家的置换礼，新车首付基本没掏多少。”已经进行以旧换新的刘先生说，“旧车抵了钱，补贴补了钱，自己添的不多，等于提前换了台新车。”

据了解，今年以来徐州汽车换新消费势头强劲。根据我市汽车购新补贴活动，自9月16日至12月31日，对个人消费者在徐州市开展活动的县（市、区）内，购买新乘用车的，按照新车车价比例予以补贴。购买5万元（含）以上新能源乘用车的，按新车销售价格（价税合计）的3%给予补贴，补贴金额最高7000元。购买5万元（含）以上燃油乘用车的，按新车销售价格（价税合计）的2%给予补贴，补贴金额最高6000元。

根据商务部消费品以旧换新工作部署，结合我省汽车以旧换新工作实际，江苏省2026年汽车以旧换新（含报废更新、置换更新）补贴申报截至2027年1月10日24时，年度补贴资金用完即止。而个人消费者申请汽车报废更新补贴，其所提交的《报废机动车回收证明》《机动车注销证明》《机动车销售统一发票》《机动车登记证书》均应在2026年1月1日至2026年12月31日期间取得。个人消费者申请汽车置换更新补贴，其所提交的《二手车销售统一发票》和《机动车销售统一发票》载明的开票日期，以及转让的乘用车《机动车登记证书》载明的最近一次转让登记日期和新购置乘用车《机动车登记证书》载明的注册登记日期，均应在2026年1月1日至2026年12月31日期间。

市商务局相关负责人表示，汽车置换更新表现尤为亮眼，消费者“去旧”的同时更愿意“购新”，并更倾向于选择中高端车型与新能源汽车，折射出当前消费升级的新趋势。



AI制图

