编辑 赵丽 | 美编 徐丞 | 校对 李希斌

■学习贯彻党的二十届四中全会精神·一线蹲点 实践观察

一刻钟搞定生活大小事!

文/本报记者 吴云 图/本报记者 吴国乐

"一份冬瓜蛋饺、一个肉丸子,再加个馒头和一碗鸡蛋汤。"11月3日中午,鼓楼区畔苑小区的赵女士熟门熟路地走进对面铜沛街道的长者食堂,不一会儿就端上了热气腾腾的午餐。"一个人在家懒得开火,这儿步行几分钟就到,实惠又对胃口,小区里不少老街坊都爱来。"她边吃边说,眼角带着满足的笑意。

出家门步行15分钟,能解决多少生活难题?在鼓楼区的社区里,答案藏在热气腾腾的食堂里、针线翻飞的小店中、货品齐全的超市内——社区食堂、生鲜商超、健身场馆、图书室等配套设施星罗棋布,让居民在家门口就能"搞定"柴米油盐与衣食住行。

11月2日上午,千禧龙小区居民刘 女士攥着孩子磨坏拉链的校服,径直 走向小区北侧的车棚。这里"藏"着 一间便民缝纫店,正是她的"救急好 去处"。"孩子天天穿校服,拉链崩 开、扣子脱落都是常事,以前要跑几 条街找维修点,现在下楼两分钟就能 解决。"刘女士笑着说,店主是熟络的 邻居,有时她忙不过来,让孩子自己 送过去也特别放心。



干禧龙小区,开在车棚里的缝纫店给居民提供了方便。

守着缝纫摊的陈吉完,是车棚的管理员,这门"副业"让她的生活多了份奔头。"利用车棚的空余空间摆个小摊,帮邻居修修拉链、裁裁裤脚,既能方便大家,自己每个月也能多一笔稳定收入,挺踏实的。"她手里的针线穿梭不停,缝补的不仅是衣物,更是邻里间的照意

生活中的小难题,在"一刻钟"半 径内总能找到解法。西阁街农贸市场 附近,科信家电维修店门庭若市。"多 亏社区帮忙找了这个好门面,既能撑起自家生计,又能给街坊们解决生活小难题。"店主尹建伟擦了擦手上的油污介绍,小到电饭煲换零件,大到空调上门检修,只要居民有需要,他都随叫随到,"最远不过15分钟路程,保准不耽误事。"

所谓"城市一刻钟便民生活圈", 是以社区居民为核心服务对象,以步行 15分钟为半径,集基本消费与品质服务 于一体的多业态社区商圈。在凯旋门社 区人口,一张"15分钟生活圈"示意图格外醒目,佳和养老服务中心、金超生活超市、西阁街农贸市场、铜沛社区卫生服务中心、九龙湖公园等场所一目了然,构成了居民的"幸福坐标"。

"我们社区服务着1万多名居民,便 民生活圈既要'管饱'物质需求,更要 '喂足'精神需求。"凯旋门社区党委书 记程庆介绍,社区图书室藏有1500多册 图书,文体活动室常年开放,最近社区 还在打造青少年心理社工站,为辖区学 生提供心理咨询服务。

幸福从不是遥不可及的概念,而 是下楼就能买到的新鲜蔬菜,是随时 可去的文化空间,是无需奔波就能办 妥的生活小事。党的二十届四中全会 坚持以人民为中心的发展思想, 牢牢 把握共同富裕目标要求,就加大保障 和改善民生力度作出战略部署。从柴 米油盐的烟火气到文化生活的文艺 范,鼓楼区正将居民的"需求清单"逐 一转化为"满意清单",让一刻钟便民 生活圈真正成为社区居民的"幸福生 活圈"。鼓楼区商务局副局长刘拥军 表示:"我们将按计划稳步推进一刻 钟便民生活圈建设工作,持续提升便 民生活圈的智慧化、品质化、便利化水 平,在促进消费的同时让'圈'内人的 幸福感不断升级。"

■我的"十四五"

贾汪区潘安湖街道马庄村党委书记、村委会主任王侠:

把"小香包"变成村民致富"金荷包"

文/本报记者 张雷 图/本报记者 刘冰

秋日暖阳下,我来到马庄香包新厂房,仔细检查每一个细节,确保安全无虞,同时审视着内部的装修情况。这里承载着我们对马庄香包未来发展的期待。"预计明年1月份建成,2月份投产。"我转身对记者说,"到时候,我们马庄香包每年能带来3000万元的收入,还能新增加200多人就业。"

来到马庄村香包文化大院,记者翻开 采访本,我讲述了马庄香包如何从"小 香包"做成"大产业"的创业故事。

2018年成立的香包专业合作社,由于缺乏管理经验,发展艰难。

2019年,我主动站出来,对村"两委"和村民立下"军令状",誓要带领马庄香包走出困境。

2020年是马庄香包的转折点。那年,我时常感到胸闷心慌,医生建议静养,但大伙儿刚看到希望——我们与大学合作调整中药配方,成立金马中药研究院,并选绣娘到南京旅游职业学院脱产学习。为了不耽误工作,我还没完全康复就又投入到工作中。



王侠展示马庄村"绣娘"的工作照片。

经过一系列改革,马庄香包逐渐走上正轨。2022年,我们的香包销量突破了40万个。

2023年,我开始关注直播带货。刚开始,我连镜头都不敢看,说话也结结 巴巴。但我告诉自己,不会就学,不行就试,错了再改。从学习直播技巧到 向大学老师请教,再到邀请杭州的直 播团队来村里开设课程,我们一步步摸索。

功夫不负有心人。2023年,我们的第一场爆单直播让我至今难忘。那场直播中,我举着"真棒"系列香包,3000多人同时在线观看,全场销售额30多万元。2023年,马庄香包的销售额突破千万元,马庄村口贴出喜报。

随着马庄香包的畅销,贾汪区各地纷纷进军香包产业,解决了一大批群众家门口的就业问题。我们还邀请残疾人学习香包制作技艺,让他们年收入上万元,和大家一起奔小康。

2024年,马庄香包迎来了新的机遇。我们积极探索特色产业发展,以"线上+线下"方式,推动香包产业"出圈",开出"香包致富车",走上乡村振兴路。当年销售额1400余万元,带动本村400余人就业增收。

今年,马庄香包借势"苏超", 1—9月香包全渠道销售额达1442万元,与徐州报业传媒集团合作推出的 "苏超" 主题足球香包销售供不应 求。我们正在赶制的"蒙超"足球香 包,上面印有十二个盟市的代表队名 称,在当地很受欢迎,现在已有订单 200多份。

未来,马庄香包要走向国际市场,进行规模化生产,与百姓生活紧密结合起来,在吃穿住游娱购等各个方面融入香包元素。我们将因地制宜发展新质生产力,开发更多功能性香包,将传统工艺与现代科技相结合,让马庄香包"香"飘全球。