

日期:10月23日 星期四 天气:多云转晴 陪“办”人:李芳芳

二手车出口的“通关密码”

“艳姐,最近二手车出口业务进展如何?”

“莎莎,我们刚有一批车正在通关,马上要发往非洲。现在流程越来越顺,订单也多起来了。”

当我再次刷到关于二手车出口的资讯时,习惯性地给徐州点聚汽车销售服务有限公司(以下简称点聚公司)总经理办公室主任陈艳发去了消息。这已是我们围绕二手车出口话题持续交流的第7个月了。

今年4月底,我在鼓楼区丰财街道采访香山汽车城二手车交易发展情况时,在街道经济发展办公大厅遇见了手持材料前来咨询的陈艳。

“我们想开拓海外市场,但在申请市场类二手车出口许可证上遇到了困难,特意来请街道工作人员协助。”初次见面时,陈艳眉头微蹙地说道。

从那天起,我便开始关注点聚公司的发展。

资质准备申请是整个申请过程中最难啃的“硬骨头”。申请市场类二手车出口许可证,点聚公司需要满足包括职工社保、评估师证、经营场地、交易流水等在内的多项条件。

“准备二手车经营资质备案资料时,我们反复修改了好多次。”陈艳在5月的一次沟通中提到,“好在街道及时协调区商务局、市场监督管理局等部门,指导我们完善相关材料。”

“香山汽车城是苏北最大的二手车交易市场,年交易额达17亿元。帮助企业拓展外贸,就是在推动整个区域的产业升级。”丰财街道人大工委主任宁福堂说。

经过两个多月的材料补正,7月1日,陈艳向我发来了好消息:“我们拿到了全市首张市场类二手车出口许可证了。”随之传来的是一张承载着期望的电子证

书截图。

然而,获得资质只是起点。打通海外销售渠道则需要跨越更多障碍。

“我们专门花了两个多月时间,请专家来进行系统培训。”陈艳介绍,从外贸模式、结汇方式,到客户获取、报关流程,团队需要全面学习国际贸易规则。

在此期间,丰财街道也积极为企业嫁接资源。他们对接了辖区内的跨境电商产业园,组织多场交流会,帮助企业寻找海外客户。还邀请了省汽车流通协会到园区考察,建立起更广泛的合作网络。

“莎莎,我们终于完成了第一笔订单,3辆二手车成功出口到了塞内加尔。”9月份,陈艳发来的语音中透着喜悦。而点聚公司的突破,也为香山汽车城内200多家商户打开了新的发展空间。

“二手车出口不仅能拓宽销售渠道,还能显著提升利润空间,商户们都很感兴趣,但多数是‘夫妻店’模式,难以独立承担公司化运营的成本。”点聚公司总经理赵成钢表示,公司正主动担起服务平台的角色,为其他车商提供出口通道。

“我们街道的外贸量占全区四分之一。”宁福堂表示,“街道将结合跨境电商、香山汽车城等现有的产业园基础,积极推动汽车销售产业提档升级。”

目前,丰财街道已与点聚公司一起规划更大的蓝图——建设专门的汽车出口产业园,打造集检测认证、金融服务、手续办理、车辆堆场于一体的一站式平台。“二手车出口的兴起恰逢其时,我们的目标不只是服务徐州本地,还要吸引全国的车商来这里做出口。”赵成钢充满信心地展望。



丰财街道工作人员(左)协助陈艳(右)办理二手车出口许可证。
本报记者 刘冰 摄

■ 记者手记

点聚公司的开拓之路,展现了政企协同的新图景。从协助准备申报材料,到对接跨境电商资源,到支持其搭建一站式出海平台,一线基层始终与企业并肩前行。这让企业感受到“每一步都有人陪”,也让“营商环境”这四个字,从文件语言落地为可感知的发展信心。

如今,点聚公司的成功不仅为徐州二手车打开了海外新市场,更激发了区域产业升级的活力。这次探索开创的不只是一条外贸通道,更是地方与经营主体共同成长、面向未来的新生态。

2025 徐报集团 读者嘉年华

主会场设置六大板块
开展二十余项活动



回望五年·看徐州蝶变

“我看这5年”图片展 / 苏超主题摄影展



逐梦未来·生活新体验

酷玩新能源 / 金融“惠”服务



乐享市集·家乡好味道

乡村好物+村支书代言,田间直供助力振兴



双向奔赴·宠粉福利多

汉风帮办 / 有奖订报 / 打卡有惊喜 / 小记者招新 / 老饕出道



健康养生·元气加油站

名医义诊+健康科普+沉浸式互动体验



欢乐同行·才艺展风采

紫金文化艺术节群众文化节目汇演

时间 11月1日 - 2日

主会场 徐州艺术馆门前广场

开幕式 11月1日 上午10:00

记录时代
服务人民