编辑 郑惟 | 美编 王良杰 | 校对 李希斌

# 销售额1.05亿元,客流量145万人次

徐州苏宁广场"双节"假期消费数据出炉,见证城市蓬勃的消费活力

#### 本报记者 赵洋

今年国庆中秋 "双节"假 期,徐州市中心商圈核心地标苏 宁广场交出亮眼成绩单:10月1 日至8日,销售额1.05亿元,同 比增长22.66%;客流量145万 人次,同比增长25.66%。这组 数据不仅折射出徐州的消费活 力,更是徐州消费市场韧性与能 级的精准切片。作为《新京报网 红城市潜力榜50强(2025)》 榜首城市,徐州正以更强的消费 吸引力、更丰富的体验场景,成 为 "双节" 假期里备受瞩目的 "打卡目的地"。

## 首店经济破局:

#### 30+首店矩阵激活消费新动能

作为"双节"假期消费增长的 核心引擎, 苏宁广场持续引入首店 品牌和新品首发资源,拉夫劳伦、 达美乐比萨、好利来、全棉时代、 Blueglass、三星、影石 Insta360 等 30 多家科技潮流、网红餐饮类特色品 牌首店,通过独家优惠和体验活动, 吸引了年轻消费群体和游客。

走进达美乐比萨徐州首店,开 业首日便排起长队。香气四溢的比 萨,刚出炉就被抢购一空,这家店 也成为商圈里最热闹的 "流量焦 点"。华为智能生活馆徐州首店则 凭借全场景智能体验,将手机、家 电、智能家居无缝衔接,让消费者沉 浸式体验科技魅力, 假期期间门店 人气持续高涨。茶颜悦色、好利来等 网红餐饮品牌门前, 年轻游客打 卡、拍照并分享社交平台的场景随 处可见,这些品牌也成为徐州假期 消费市场里的"青春符号"。

当下,首店经济已成为商圈升级 的核心抓手。苏宁广场此次引入的首 店品牌中,大部分为年轻客群关注度 极高的网红IP。它们通过独家优惠、限 定产品等活动,有效吸引了苏皖鲁豫 省际交界地区的年轻消费群体。这一 策略与徐州建设国际消费中心城市的 目标高度契合,消费者打卡的热度也 印证了首店经济对消费结构升级的拉 动作用。





▲假期期间,好利来、达美乐比萨等品牌徐 州首店吸引不少消费者打卡消费。



▲假期期间,苏宁广场人头攒动。

### 文商旅深度融合:文化场景构筑消费新体验

流量的聚集,需要优质场景来承 接;消费的转化,离不开文化体验的赋 能。在1.05亿元销售额与145万人次客 流量的背后,是苏宁广场对文商旅融合 模式的精准探索——商场的玻璃幕墙 与仅一街之隔的文庙形成"一眼千年" 的视觉奇观,成为串联商业中心与历史 街区的"时空纽带"。

作为两汉文化发源地,徐州拥有 深厚的文化底蕴。苏宁广场将这份文 化基因融入消费场景:"双节"假期, 联合中国邮政打造的 "YOU好徐 州——把徐州寄向全国"主题活动,

成为商圈里的"文化打卡地标"。在 复古邮局场景中,两汉文化元素与地 锅鸡、羊肉串等地方美食符号相映成 趣,游客可现场将特色明信片寄往全 国。这一场景创新与徐州的文旅品牌 建设形成呼应,"逛商场、品文化、游 古街"的消费动线,更形成了"商业 体引流、历史街区留客"的良性互动, 也让徐州的文旅品牌形象更加鲜活

文化活动的密集落地,更让苏宁广 场从"消费场所"变身"城市公共空 间"。10月1日的"我爱你中国"国庆 主题演唱会,会聚50位青年演员,现场 万人同唱爱国歌曲;10月2日的"盛世 伽音"百人瑜伽城市能量场与流星乐 队经典音乐会, 实现传统文化与现代 生活方式的跨界融合;10月6日的中秋 亲子园游会,现场进行月饼派发、抓月 亮等互动游戏……这些活动与云龙湖 水上世界灯光秀、《彭城风华》实景演 出、户部山汉服巡游展演等活动形成 联动,共同构筑起"全域消费、全时体 验"的假日场景,让游客在徐州既能 "逛得开心",又能"玩得尽兴",更能 "买得满足"。

#### 服务保障升级:细节处彰显城市温度

145万人次的客流量,是对商场服 务能力的巨大考验,也是展现徐州城市 温度的重要窗口。为了让消费者拥有舒 适的体验, 苏宁广场提前谋划、精细部 署,将"服务保障"做到实处。"假期, 我们增加了临时休息区、引导标识和志 愿服务点,提供行李寄存、免费饮水、旅 游咨询等服务。同时,加强了数字化管 理,通过小程序实时推送停车位信息、 活动预告等,优化游客动线。"徐州苏 宁广场相关负责人表示,这种"安全+ 便利"的服务体系,让苏宁广场实现了 "零安全事故", 让消费者在享受消费 服务提升消费黏性,为徐州商圈转型升

乐趣的同时,更能感受到安心与放心。

苏宁广场"双节"假期的亮眼表 现,不是偶然,而是徐州文商旅高质量 发展的缩影。近年来,徐州凭借"历史 文化赋能、特色美食符号、工业转型成 果"三大核心优势持续"出圈"-汉文化吸引着各地游客探寻历史根脉, 地锅鸡、烧烤等美食成为"舌尖上的名 片",硬核工业衍生文化产品让城市焕 发新活力。而苏宁广场作为中心商圈的 核心商业体,以首店经济激活消费活 力,以文旅融合丰富体验场景,以精细 级提供了可复制、可推广的经验。

如今,随着"彭城七里"文化街区 等项目的持续推进,徐州正加速实现从 "旅游+"向"+旅游"的转变——不再 是单一的景点游览,而是将文化、商业、 旅游深度融合, 让消费场景无处不在, 让文化体验融入生活。未来,徐州将继 续释放区域中心城市的辐射力,吸引更 多周边地区的消费者前来 "打卡";而 苏宁广场也将持续深耕首店经济、文旅 融合,以更丰富的业态、更优质的服务、 更创新的场景,为徐州文商旅融合发展 图片由受访者提供 注入新动能。

## ⊕ 徐州规划

#### 徐州市口腔医院迁建项目,该项目 建筑退让道路红线的距离符合规定,总 平面布局合理,建筑密度、容积率和绿 地率满足规划要求。根据《徐州市规划 局关于做好城市规划实施公开公示的 若干意见》的规定,现将该项目的总平

面图进行公示,请公民、法人或其它组 计容建筑面积39320.57㎡ 织提出合理建议,以便完善设计成果。

建设单位:徐州市口腔医院 地址:中山南路以东、彭城南路以西 用地面积:13838.3平方米 建筑规模: 总建筑面积42894.47㎡,

容积率:2.84 建筑密度:63% 绿地率:5%

公示通告

公示地点: 网站公示(http://zrzy.jiangsu. gov.cn/xz/)

建设项目现场 都市晨报 公示时间:登报之日起十天 (联系电话:83768559)

> 徐州市自然资源和规划局 2025年9月30日